

证券代码：300860
化

证券简称：锋尚文

锋尚文化集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	嘉实基金、新华资产管理、国泰基金、平安基金、平安银行、中泰证券、国元证券、东方证券、景顺长城基金、泰康养老保险、中邮人寿保险、农银人寿保险、华能贵诚信托、渤海人寿保险、中信建投证券、和基投资基金、鑫元基金、深圳正圆投资、兴银理财、光大永明、华安基金、东证自营、上海国理投资、上海金恩投资、上海理成资产管理、名禹资产管理、上海牛乎资产管理、上海启石资产管理、上海赛伯乐投资、上海天貌投资、上海途灵资产管理、深圳金泊投资管理、深圳市百宏成长投资管理、深圳市明达资产管理、中天汇富基金、泰康资管、五地投资、兴业基金、易家资产、长城财富保险、长江养老保险、鑫宇投资管理、万生私募基金、明世伙伴基金、东兴基金、前海联合基金、融通基金、淡水泉（北京）投资管理、珠海横琴南山开源资产管理、锦成盛资产管理、玖龙资产管理、鸿运私募基金、华泰柏瑞基金
时 间	2023年9月4日—2023年9月7日
地 点	公司会议室、电话会议
上市公司接待人员姓名	财务总监兼董事会秘书 李勇先生 投资者关系管理 丛嘉志先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、财务总监兼董事会秘书李勇先生就公司2023年半年度经营情况进行介绍 公司上半年实现了0.54亿元的收入，同比下降了63.57%。

这一收入下滑的主要原因有两方面。

首先是业务特点影响：公司主要对接的是 ToG 和 ToB 端的客户，包括政府部门和文旅公司等，合同金额大，决策流程长。因此，文化演艺和大型文旅的复苏相对 ToC 端而言更慢一些。

其次是收入确认方法影响：公司的收入确认方法采用了时点法，项目完工一次性确认收入，不是传统意义上的完工百分比法。这意味着，在签订合同后项目完工前，期间发生的成本和收到的款项，都会被计入资产负债表中的存货和合同负债中。待项目完工后，才会将收入和成本计入利润表中。因此，利润表相比实际业务有一定的滞后性，这也是上半年业绩下滑的重要原因。

随着杭州亚运会等项目在国家大型文艺演出项目在 9 月 23 日和 10 月 8 日陆续演出，公司将在三季度和四季度迎来业绩大幅增长。

公司截止 2023 年 6 月 30 日在手订单 8.83 亿，合同负债也从年初的 2.98 亿提高到 4.10 亿元。这两项先行指标都显示出公司今年的业务正在快速回复中。

二、参会机构提问及问答。

Q: 公司目前的在手订单情况以及新签订单情况？

A: 截至 2023 年 6 月 30 日，公司在手订单约 8.83 亿，在 7-8 月份也陆续中标和签约一些项目，如唐岛湾的制作合同约 1.6 亿，长安乐的制作合同约 9000 万以及第 14 届冬季运动会 2900 万左右。

Q: 除亚运会外，大型文艺演出方面公司在下半年或明年有可能已中标或潜在拓展的项目？随着项目的波动，这个板块的业务确定性？

A: 公司最近成功中标了第十四届冬季运动会项目，中标金额为 2,898.34 万元，项目将在明年一季度完成。此外，公司正在积极争取在海南三亚举行的第十二届少数民族运动会。

Q: 目前公司对于 TO C 端业务进展情况如何？C 端项目收益如何？

A: 公司正在积极拓展 C 端业务，这是公司在未来发展的重要方向。当前，公司的政府客户（ToG）和企业客户（ToB）业务相对稳定，但在保持原有业务稳定的基础上，注重开拓 C 端业务将有助于减轻应收账款的压力，并提高整体业务的稳定性。随着经济发展和消费水平的提高，公众对文化类消费的需求将会越来越强烈，市场空间将会更加广阔。我们在灯光、音响特效和效果展示等方面拥有丰富的经验，这将为我们在 C 端市场的拓展提供重要的优势。

根据上海六三二公司的财务数据，该项目上半年的营业收入约为 1,348.76 万元，实现利润 471.17 万元。预估该项目的全年营业收入在 3,000-3,500 万元之间，预计盈利 800-1,000 万元。这些数据表明，公司的 C 端业务已经开始取得良好的经济效益。

综上所述，公司在保持原有业务稳定的基础上，注重开拓 C 端业务将有助于公司的长远发展，并提高整体业务的稳定性和盈利水平。

Q: 公司对于未来收并购情况有何规划？

A: 公司未来的收并购计划将继续围绕横向和纵向两个方向发展。在横向发展方面，我们将积极寻找同行业的优秀合作伙伴，例如在 2021 年，我们成功收并购了北京洛蓝，公司现有下沉市场商业演出和省级运动会主要由北京洛蓝来完成的。

	<p>同时，我们也将着眼于纵向发展，收购我们的上下游供应商和客户。例如，我们最近投资了在舞台机械行业排名前列的北特圣迪公司和专注于文旅演艺及大型活动细分领域的LED显示屏制造商深圳中润光电公司。C端领域也将成为我们未来投资并购的重要领域。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023年9月7日