

证券代码：300230

证券简称：永利股份

上海永利带业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年9月7日（周四）下午 14:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事、副总裁、财务总监：于成磊 副总裁、董事会秘书：恽俊 证券事务代表：仲朦朦
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司在轻型输送带行业中的市场份额是多少？竞争优势和劣势分别是什么？ 答：您好！目前公司从经营规模及技术积累上处于国内行业前列，与国外企业市场头部企业接近，轻型输送带产品市场全球最大的三家生产商是瑞士 Habasit、荷兰 Ammeraal 和德国 Siegling，在日本和亚太市场，日本的阪东化学、三星皮带、NITTA 等公司具有较强的竞争力。在轻型输送带市场领域，公司的竞争优势主要为：1、技术研发优势：公司在长期从事轻型输送带的研发、生产过程中，积累了大量的核心技术和工艺配方，并善于将相关技术和工艺配方用于生产满足客户个性化需求的产品；2、产品优势：公司轻型

输送带产品规格齐全，目前开发的产品可广泛适用于食品加工、物流运输、烟草生产、娱乐健身、机场运输等各个行业，产品规格齐全有助于公司满足客户多样化需求，并在市场竞争中占据有利地位；3、服务网络优势：公司根据主要用户所在地分布情况，在国内已于青岛、广东、福建、成都、天津、昆明、武汉、长春、深圳、合肥、南通、沈阳、昆山、安徽布局子公司、分公司和办事处，在海外于荷兰、波兰、德国、奥地利、美国、韩国、印尼、日本、英国、巴西、越南等地区或国家布局子公司；4、产能优势：公司已于上海崇明和安徽设立生产基地，满足客户日益增长的需求。与此同时，与主要竞争者相比，公司更专注轻型输送带，基于高性价比产品和优质服务，在物流、食品和烟草行业积累突出优势，但同时存在产品品类覆盖相对少，市场拓展后劲不足的风险，公司目前正集中优势资源向塑料链条、模组网带、传动带等领域延伸。感谢您对公司的关注！

2、目前国际贸易环境的变化，对公司的出口业务有多少影响？

答：您好！2023年上半年，公司中国大陆以外的其他地区收入占比为56.91%。国际贸易环境的变化会对公司的出口业务产生一定的影响，若未来中美贸易摩擦持续升级，可能会导致境内企业出口国外的贸易壁垒日益提高、关税增加，从而对公司海外客户的开发和维护、产业布局造成一定的影响，导致公司出口业务规模下降、出口产品毛利降低。目前公司通过销售策略调整以及调整全球范围的制造分工布局等方面来应对贸易摩擦可能带来的影响。公司已在海外布局多家子公司，目前公司正根据行业发展趋势进一步加大海外布局的力度；同时也将大力开发国内客户，平衡内外销市场，增强抗风险能力。感谢您对公司的关注！

3、你好，我是永利的股民，我已经读过了你们的中报业绩，我看到了你们皮带卖的很好，请问，你们的皮带销售是来自于国内还是国外？下半年能否告知，皮带这种销售势头还可以保持吗？下半年的皮带销售，请预计一下，下半年皮带销售是来自国内还是国外？

答：尊敬的投资者，永利股份带业板块海外和国内销售比例约为45%、55%，从历年销售情况来看，由于假期安排和行业特点，下半年一般好于上半年。内外销比例不会有重大变化。感谢您对公司的关注。

4、随着轻型输送带行业的快速发展，公司面临哪些市场拓展的风险？

答：您好！海外市场方面，随着公司规模的不增长和技术研发水平的不断提高，不断拓展海外市场，在国际范围内与全球一流的输送带生产厂商相竞争将成为必然趋势。虽然公司近年来通过加大研发投入，进一步提高产品质量和客户服务，与海外客户保持了良好的稳定合作关系，主要客户最近几年基本保持稳定。但如果公司在质量控制、客户服务、交货期、产品设计等方面不能持续满足客户需求，或者公司主要出口国或地区市场出现大幅度波动，出口市场所在国家或地区的政治、经济形势、贸易政策等发生重大变化以及这些国家、地区与我国政治、外交、经济合作关系发生变化，均会对公司的经营造成一定的影响。随着公司海外市场销售收入的增长，公司海外市场拓展的风险将会增加。国内市场方面，公司在行业内具有明显的竞争优势，拥有一定的市场地位和市场影响力。但随着轻型输送带行业的快速发展、客户的需求和偏好的不断变化和提升，新进入市场的竞争者将不断增加，激烈的市场环境可能使公司的市场份额下降，并进一步影响公司经营业绩的持续增长和盈利能力的稳步提升，因此公司存在着国内市场拓展的风险。针对上述风险，公司将继续提升产品的研发设计和品牌推广能力，以差异化产品获得较高的利润和市场占有率；同时进一步加大新兴市场和新领域的开拓力度，并从内部不断提高效率、降低生产成本，减少因行业竞争激烈带来的市场拓展的风险。感谢您对公司的关注！

5、董秘您好，我买了永利的股票，我注意到贵司中报皮带业务部表现比模具部表现好，请问皮带的业绩是来自国内还是国际市场，下半年皮带销售还能这么好吗？能披露具体的措施吗？谢谢！

	<p>答：尊敬的投资者，永利股份带业板块海外和国内销售比例约为45%、55%，从历年销售情况来看，由于假期安排和行业特点，下半年一般好于上半年。公司将进一步深化全球产业布局，巩固和拓展海外市场；采用多元化手段扩大国内市场影响力，优化客户结构；加大研发投入，提高核心竞争力；确保公司可持续发展。感谢您对公司的关注。</p> <p>6、公司特殊应用输送带的产品特性有哪些？应用领域有哪些？</p> <p>答：您好！公司开发了一系列特殊的输送带应用领域，满足特定应用和工况需求，包括开发松针带产品系列，特别应用于易损坏物品的分拣、清洁、定位，可应用于不同行业；研发辊筒包辊材料，增加滚筒与输送带底部摩擦力，有效防止输送带打滑，防止输送带、辊筒及输送机部件磨损；研发生产与同步带表面配合的涂层，基于不同材料及花纹增加摩擦力，从而满足不同物品的输送需求。感谢您对公司的关注！</p> <p>7、日前公司的特殊应用输送带的研发进展如何？</p> <p>答：您好！公司的特殊应用输送带相关产品目前已实施科技成果转化，进行产业化生产，未来公司将根据实际情况进一步完善生产工艺。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月7日