

# 瑞纳智能设备股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

股票名称：瑞纳智能

股票代码：301129

编号：2023-018

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 线上会议
参与单位名称及人员姓名	华夏基金：宋伯龙、袁诗林；长城基金：周诗博、翁善根；华福证券：彭元立；民生证券：丁辰晖
时间	2023年9月8日
地点	公司会议室及线上会议
上市公司接待人员姓名	董事、财务总监、董事会秘书：陈朝晖 证券事务代表：江成全
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司业务收入是如何分类的？</p> <p>答：公司业务收入分类主要是根据热力公司招标时对资质的要求决定：</p> <p>1、如果热力公司在招标时要求投标方必须具备相关生产资质，那么我们会以瑞纳智能作为投标方进行投标并签订相关合同，依此对应的合同收入计入产品销售类收入；</p> <p>2、如果热力公司招标的项目工程安装占比较高，要求投标方具备相关的工程安装资质，我们会以子公司瑞纳能源进行投标并签订相关合同，依此对应的合同收入</p>

计入供热节能系统工程收入；

3、合同能源管理类项目对应的合同收入计入供热节能服务收入。

除合同能源管理业务外，第一类业务和第二类业务在本质上没有差别，都是以整体解决方案的形式为热力公司提供智慧供热节能服务，只是签订合同的形式不同而已。

## 二、公司产品中自产和外购的比例大概是多少？

答：公司软、硬件产品均为自主研发、自主生产、拥有自主知识产权，因此，我们能够确保软、硬件产品对各种数据源进行精确可靠的采集，保证相关运行数据的质量和精准度，拥有可靠且精准的运行数据是实现精准供热、按需供热的关键。

## 三、山东省外市场开拓情况？

答：公司在山东省外的市场开拓投入的精力和资源要大于山东省内的市场，因为山东省内市场是一个比较成熟的市场，我们拥有良好的市场基础和口碑。我们在山东省内做了很多示范性项目取得了良好的效果，获得了客户的认可，山东省内的热力公司之间会相互参观、交流，对我们在山东省内市场的开拓起到了很大的促进作用。

其他省份在智慧供热整体发展上要比山东稍微慢一些，接受新模式、新产品、新技术需要一个过程，因此我们的投入转化成产出也需要一个过程。今年我们在山东省外市场已经获得了不少订单，可以看出我们把山东模式复制到其他区域已经产生了不错的效果。

## 四、订单每年的转化率及结算周期是多少？

答：每年订单转换率一般在65%-70%之间；绝大部分项目当年完工验收后能在当年年底回款60-90%，余款做

	为质保金需要2个采暖季内分期支付。
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月8日