

证券代码：300387

证券简称：富邦股份

湖北富邦科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网路演互动平台参加公司 2023 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 9 月 8 日 15 点 00 分——17 点 00 分
地点	全景网“全景·路演天下”(http://rs.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理王仁宗先生、副总经理兼财务负责人万刚先生、副总经理兼董事会秘书易旻女士、独立董事喻景忠先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 9 月 8 日（星期五）15:00-17:00 在“全景·路演天下”举行公司 2023 年半年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。问答环节主要内容如下：</p> <p>【问题 1】公司业务布局方面有哪些改变？</p> <p>【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！当前，公司三大业务板块分别为肥料助剂业务，增值肥料、生物肥料及土壤改良业务，数字农业业务。公司通过横向扩张与纵向发展，不断拓展业务边界。</p> <p>横向扩张方面，公司通过内生发展、海外并购及全球资源整合，已成为全球肥料助剂行业研发实力雄厚、产品系列齐全、销售服务体系完善、综合实力领先的头部企业之一。</p> <p>纵向发展方面，公司秉承用数字化技术赋能全球农业的发展使命，致力于成为世界“数字农业”新价值的创造者。公司紧跟国家绿色发展战略要求，着力加强增值肥料、生物肥料及土壤调理剂业务市场导入，2023 年上</p>

半年，在相关产品的研发、应用场景的打磨、销售渠道的铺设、业务团队的建设、项目建设等方面有序推进，产品销量稳步上升。此外，数字农业业务方面，加大了试验示范，其成果已获得了政府、种植大户的认可，在北美及欧洲地区，加拿大 SoilOptix 公司土壤扫描的服务面积迅速上升。

感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 2】中报显示富邦股份营收比上年同期大幅上升，请问具体原因是什么？

【回答】公司副总经理兼财务负责人万刚：尊敬的投资者，您好！2023 年上半年，公司实现营业收入 47,113.60 万元，同比上升 22.37%。肥料助剂业务方面，公司通过积极创新、调整自身的经营策略，伴随着海外供应链整合优势凸显，公司品牌影响力、知名度进一步提升，在市场开拓方面取得了显著成效。增值肥料、生物肥料及土壤改良业务方面，公司紧跟国家绿色发展战略要求，着力加强增值肥料、生物肥料及土壤调理剂业务市场导入，在产品研发与应用场景打磨、销售渠道铺设、业务团队建设、项目建设等方面有序推进。数字农业业务方面，公司以市场为导向，以技术储备为支撑，加强了对数字农业产业链的打造，加快了数字农业项目的推进与成果转化。三大业务板块的资源链接和价值共创，激发了公司的经营活力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 3】今年外汇汇率波动大，公司有很多业务出口，这对公司的业绩是否有影响？

【回答】公司副总经理兼财务负责人万刚：尊敬的投资者，您好！2023 年上半年，公司境外营业收入占比 50.23%，达到 23,665.36 万元。我国人民币实行有管理的浮动汇率制度，未来汇兑损益的不确定性也将直接影响到公司出口产品的销售定价及市场竞争力，从而对公司经营产生一定程度的影响。公司会重点关注国际贸易和国际投融资业务中的汇率风险，通过与境外客户缩短报价周期、汇率波动超过一定幅度由双方共同承担、境外采购用当地货币结算、加大人民币直接结算比例等具体措施，积极对冲相关货币汇率波动对公司的影响。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 4】请问今年上半年公司海外业务有何亮点？

【回答】公司副总经理兼董事会秘书易旻：尊敬的投资者，您好！2023年上半年，公司实现境外实现营业收入 23,665.36 万元，同比增长 40.53%，占整体营收的比例为 50.23%。公司对于荷兰诺唯凯、法国 PST 的整合进一步加强，进一步降低了相关生产成本及管理费用；建立了原材料价格与产品销售价格的联动机制，促进业绩增长。非洲业务板块，公司于 2022 年在摩洛哥新设立的非洲富邦迅速抢占市场，有效助推了海外业务的增长。东南亚业务方面，越南、印尼市场拓展有序推进，正积极进行市场调研，并同东欧业务高效协同，为公司海外业务拓展注入了新活力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 6】可以简要介绍一下公司自建的自媒体矩阵吗？

【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！公司借助自媒体手段在“三农”领域进行内容传播、品牌推广、知识共享。2023 年上半年，公司通过微信公众号、今日头条、抖音、快手等多平台自媒体矩阵分享传播产品效果案例、客户成功经验、先进种植技术等内容，举办营销推广活动，探索直播带货与线上引流等新模式，共发布专题知识培训视频及推文累计 200 余条，曝光量 300 余万次。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 7】公司在生物固氮方面有什么新的进展吗？

【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！禾本科植物的固氮是一个世界性难题，如果突破将减少“化石”氮肥的施用，减少对于环境的污染。2023 年 3 月，公司与中国农业大学农业生物技术国家重点实验室的陈三凤教授团队就“禾本科固氮菌及综合运用技术”全面开展项目合作，项目负责人陈三凤教授一直致力于微生物肥料的研究和应用，在小麦、玉米、水稻等禾本科植物的自主固氮技术方面技术研究成果突出，拥有抗逆力强、贮藏期长、固氮、抗病的优质固氮微生物菌种资源。公司基于上述技术所开发的固氮菌产品，当前正通过中国农科院以及各省级农业技术推广中心，在河北、安徽、四川、河南、湖北等 6 个省及自治区布置验证示范实验，试验作物涉及玉米、水稻、高粱、棉花、西瓜、辣椒、番茄、黄瓜、花生共 9 种作物，总面积近千亩。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 8】最近政策一直朝着绿色化、低碳化方向发展，公司有在生物

肥料领域进行发展吗？

【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！公司在生物农业领域有布局，生物农业是现代农业重要的“突围”路径，当前正处于快速发展阶段。

为顺应行业发展趋势，公司在生物技术上进行相关投资布局和收购，具体有：

1、在生物农药领域，与康欣生物达成股权合作，持有其 80%的股份。康欣生物的底层技术源自于湖北省农科院，康欣生物是“国家生物农药工程技术研究中心中试及验证平台”的唯一共建企业。目前康欣生物专注于生物固氮、生物农药和生物肥料的创新与营销，拥有一支较为成熟的研发团队、一系列生物肥料与生物农药产品、一套完整的境内外渠道销售体系、一系列行业领先的核心技术、一座设备完善的生物发酵工程技术中心与生产线。

2、在生物固氮方面，与中国农业大学农业生物技术国家重点实验室的陈三凤教授团队就“禾本科固氮菌及综合运用技术”全面开展项目合作，项目负责人陈三凤教授一直致力于微生物肥料的研发和应用，在小麦、玉米、水稻等禾本科植物的自主固氮技术方面技术研究成果突出，拥有抗逆力强、贮藏期长、固氮、抗病的优质固氮微生物菌种资源。公司基于上述技术所开发的固氮菌产品，当前正通过中国农科院以及各省级农业技术推广中心，在河北、安徽、四川、河南、湖北等 6 个省及自治区布置验证示范实验，试验作物涉及玉米、水稻、高粱、棉花、西瓜、辣椒、番茄、黄瓜、花生共 9 种作物，总面积近千亩。

3、在 CRISPR 基因编辑技术、同源重组等技术方面，公司将对标欧美一流生物科技公司，积极招纳人才、扩大同一流高校及科研院所的合作，利用分子生物学、合成生物学等方法，提升生物农药杀虫杀菌效率，扩大固氮微生物的固氮效率和应用场景。

感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 9】黑海粮食协议今日 7 月 17 日到期，美国已表达：“已为俄不再延长协议做好准备”。此事将会导致国际对化肥、粮食需求增大，此事

对公司是否会产生积极的影响？

【回答】公司副总经理兼财务负责人万刚：尊敬的投资者，您好！伴随着近期黑海粮食外运协议终止，将导致全球肥料供应面临的不确定性与日俱增，也为全球粮食供应带来较大不确定性，全球粮价上涨叠加海外农化补库存背景下，更是加剧了化肥市场的动荡，这一形势也进一步加大了行业发展的不确定性。国际肥料产业格局的深刻变化，也给国内助剂企业市场拓展提供了机遇，对助剂企业的综合能力提出了更高要求。公司将基于全球化的布局，灵活调度全球资源，加强对政策和市场的研究，积极开拓新客户，保障业务稳定。公司将持续关注本事件的影响，感谢您的关注！

【问题 10】公司现在的研发人员团队实力如何？有多少研发投入？

【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！公司现有研发人员 175 人，其中硕士研究生及以上学历 25 人（博士 3 人），大学学历（本科及大专）94 人，湖北省政府津贴专家 2 人，湖北省“百人计划”1 人、正高级工程师 1 人，高级工程师 2 人，外聘专家包括国际硫锌协会技术顾问樊民宪博士等。2023 年上半年，公司研发投入达到 1,245.19 万元。感谢您的关注，祝您投资愉快！

【问题 11】公司助剂与市场上产品有何优势？

【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！公司助剂产品的优势有：

1、产品链的优势。公司肥料助剂产品，从上游的采矿助剂到末端的缓释包裹，包括化肥防结剂、化肥用多功能包裹剂、化肥造粒改良剂、磷矿石浮选剂、缓释材料、消泡剂、沉降剂、絮凝剂、蒸发助剂、阻垢剂等。

2、营销优势。公司独有的 PSC 营销模式，基于客户生产装置和工艺，提供一流产品和服务，提供及时的专家服务，以及 24 小时的现场服务，确保客户的使用价值，具体描述请见公司定期报告相关章节。

3、全球化优势。通过投资并购，实现助剂走入全球的战略，目前荷兰 Novochem，法国 PST 公司市场营销业绩稳步增长，盈利能力逐步提升。

4、产业链整合优势。公司投资康欣生物和中国农大生物固氮技术合作，可以将微生物技术与增值肥料、种子包衣、新型农药、土壤改良结合在一

	<p>起，极大扩大原有助剂的市场空间，为公司发展提供较大的技术支撑。</p> <p>5、结盟优势。公司拥有全球 400 余家大型客户的合作优势，尤其是与 OCP 成立联合创新中心，瞄准增值肥料、生物农业、数字农业、资源持续利用等重大课题，利用全球智力资源和成果，针对性解决客户问题，未来发展可期。</p> <p>【问题 12】公司在禾本科生物固氮方面有无竞争对手或对标企业？</p> <p>【回答】公司董事长兼总经理王仁宗：尊敬的投资者，您好！在禾本科生物固氮方面，全球范围内可参考的企业有 Pivot Bio、JoynBiO、BioConsortia、Kula Bio 等。感谢您的关注，祝您投资愉快！</p>
附件清单	无
日期	2023 年 9 月 8 日