

证券代码：300816

证券简称：艾可蓝

安徽艾可蓝环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 9 月 8 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：刘屹先生 副总经理、董事会秘书：刘凡先生 董事、财务总监、总经理助理：姜任健先生 独立董事：曹澍先生 保荐代表人：崔永新先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为了让广大投资者进一步了解公司的经营情况、财务状况及未来发展规划等，公司在 2023 年半年度业绩说明会上与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了答复。具体如下：</p> <p>1、随着“双碳”1+N 政策体系构建完成，公司在响应国家“双碳”的工作上，有何更深层次的安排和计划？</p> <p>答：投资者，您好！公司目前的主要产品和服务是围绕着发动机的节能减排，涉及领域包括汽车、船舶、非道路移动机械等等。同时，公司以催化剂及电控等核心技术能力为基础，正在开发适用于新能源领域的相关产品。谢谢！</p> <p>2、公司所处发动机尾气后处理行业竞争情况如何？公司主</p>

**要竞争对手有哪些，与其相比公司优劣势有哪些？**

答：投资者，您好！我国发动机尾气后处理产业起步较晚，但发展较快。随着排放标准的不断升级和国产化能力的持续提升，内资与外资企业之间以及内资企业之间的竞争也日趋激烈。公司国内的竞争对手主要有威孚高科、凯龙高科、中自科技等。公司的优势在于公司的核心技术和产品都是自主研发，无论在汽油、柴油、天然气发动机后处理领域，公司在核心技术上不会受制于人，可以从方案的设计、验证，到匹配、标定，最后获得国家认证许可，推向市场，一整套的“交钥匙工程”公司都能够提供。谢谢！

**3、领导您好，请问发动机尾气后处理产品升级扩产项目目前进展情况？预计收益如何？**

答：投资者，您好！公司发动机尾气后处理产品升级扩产项目已结项，收益情况请您查阅公司于 2023 年 8 月 29 日披露的《2023 年半年度募集资金存放与使用情况的专项报告》。谢谢！

**4、董秘好，公司对未来三年业绩有什么目标？发展规划是什么？**

答：投资者，您好！未来几年，在现有主业方面，公司将继续巩固在轻型柴油机后处理市场的龙头地位，积极向中重型柴油机领域、汽油机及混合动力领域、非道路移动机械领域、船舶领域以及固定源污染治理领域拓展，实现由柴油向汽油及混动、道路向非道路、陆上向水上的横向产业扩张。在新的增长曲线培养方面，一方面以催化剂、电控、系统集成等核心技术能力为基础，积极开发适用于新能源领域的相关产品并推向市场；另一方面，通过自身研发和对外投资相结合，围绕汽车、环保及相关产业链，寻求新能源产业布局的机会。谢谢！

**5、请问公司目前在建募投项目有几个？项目进度如何？预计什么时候投产使用？**

答：投资者，您好！公司募投项目均已结项，具体请您查阅

公司于 2022 年 12 月 28 日披露的《关于首次公开发行股票部分募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的公告》。谢谢！

**6、公司的下游客户有哪些？产品交易是怎样的一个模式？公司是如何跟下游客户保持长期稳定的合作关系？**

答：投资者，您好！公司的下游客户主要是发动机厂商和整车厂商；产品均采用直销，上线结算销售模式；公司的核心产品是发动机尾气后处理产品，在下游客户开发发动机同时进行后处理产品匹配开发，在开发过程中快速响应客户的市场需求，交付合格的产品。谢谢！

**7、贵公司海外业务是用人民币交易还是外币交易，如果用外币交易的话，请问贵司采取什么措施来规避汇率风险。**

答：投资者，您好！公司海外业务及海外子公司业务均使用外币交易，公司首先把好合同签订关，在签订合同时事前考虑好汇率风险，其次聘请金融专家作为顾问对企业汇率风险进行评估，从而针对性的采取防范措施。谢谢！

**8、请问公司目前业务开拓如何**

答：投资者，您好！总体战略上，公司一方面将聚焦核心主业，继续巩固在轻型柴油机后处理市场的龙头地位，积极向中重型柴油机领域、汽油机及混合动力领域、非道路移动机械领域、船舶领域以及固定源污染治理领域拓展，实现由柴油向汽油及混动、道路向非道路、陆上向水上的横向产业扩张。目前各项业务拓展正常。另一方面公司也在积极关注国家政策及动向，并结合公司技术底蕴，寻找新的发展机遇。谢谢！

**9、公司的颗粒物捕集装置技术对比同行，技术优势具体有哪些？**

答：投资者，您好！公司的 DPF 催化剂涂层技术具有独特的技术优势，并且 DPF 产品已在诸多道路和非道路项目上得到应用和验证，并实现批量供货，2018 年中国机械工业联合会认定

公司 DPF 产品处于国际先进水平。谢谢！

**10、公司在品控和质检方面会有什么措施进行把控？**

答：投资者，您好！公司通过了 IATF16949 质量管理体系认证，严格按照质量管理体系要求不断提升产品质量。每年进行多次管理评审，通过管理评审分析质量管理体系及其过程的有效性和改进机会，对现有资源符合性进行评价并采取措施满足公司资源的需求，确保公司质量管理体系的适宜性、充分性和有效性。谢谢！

**11、董秘您好，公司 2023 年上半年营业收入约 5.11 亿元，同比增加 17.25%，但归属利润同比减少 32.95%，请问增收不增利的原因是什么？领导对未来业绩的展望如何？**

答：投资者，您好！上半年一方面人民币兑欧元汇率下行造成汇兑损失，另一方面受国际政治经济环境因素影响，境外子公司业务受到较大冲击。未来，公司一方面继续深耕后处理领域，实现由轻柴向重柴、由道路向非道路、由陆运到船舶、由传统内燃机到混动等后处理领域横向拓展；另一方面，也在积极寻求相关多元化发展机会，从内生发展角度，利用电控、催化剂、系统集成等核心技术优势，积极参与新能源相关项目开发，从外延发展角度，通过参与设立产业基金，寻求新能源产业布局的机会。我们相信，随着市场复苏、在手项目的陆续落地批产，公司的盈利能力将得以提升。谢谢！

**12、你好，请问公司在非道路国四和国六 b 政策下订单量相比去年增加了多少？**

答：投资者，您好！公司在非道路国四和国六 b 政策下订单量相比去年增加情况，公司定期报告以及反馈都有披露。具体请您查询公司 6 月 14 日披露的关于对深圳证券交易所年报问询函回复的公告以及公司定期报告。谢谢！

**13、公司能否说明 2023 年上半年经营活动产生的现金流量净额同比减少 221.37%的原因？**

	<p>答：投资者，您好！公司的下游客户主要是发动机厂商和整车厂商，货款回款以承兑汇票为主且本期贴现较少原因。谢谢！</p> <p><b>14、今年上半年,公司发动机尾气后处理产品的客户发生什么变化?前五大客户是什么企业?</b></p> <p>答：投资者，您好！公司前五大客户主要为国内知名的主机厂或整车厂。谢谢！</p> <p><b>15、请问公司的研发投入力度如何？主要以新产品研究开发为主还是以现有产品优化为主？目前在研产品有哪些？</b></p> <p>答：投资者，您好！近三年公司研发投入金额均占营业收入的 5%以上。目前，公司研发投向既包括新产品的研究开发也包括现有产品的优化。谢谢！</p> <p><b>16、对于公司净利润亏损公司是否有什么举措。</b></p> <p>答：投资者，您好！请查询公司披露的半年报数据，公司今年 1-6 月份净利润没有出现亏损。谢谢！</p> <p><b>17、公司今年的利润分配方案或分红情况如何？</b></p> <p>答：投资者，您好！公司 2023 年度的利润分配方案届时请您关注公司《2023 年年度报告》。谢谢！</p> <p><b>18、你好，在新能源的发展趋势下是否认为尾气后处理行业是夕阳行业？</b></p> <p>答：投资者，您好！未来将是能源利用多元化的时代，尾气后处理行业仍有其强大的生命力。谢谢！</p>
附件清单 (如有)	无。
日期	2023 年 9 月 8 日