

证券代码：300520

证券简称：科大国创

科大国创软件股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20230911

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国元证券、兴全基金、泰德圣基金、长江资本、银河证券、恒健国际、铁路基金、浪潮资本、中珏资本、鹿秀金融、知行利他私募基金、重庆环保基金、北京清研智造、无锡创投、晖鸿投资、华西银峰、漆园创投、友邦保险、纵贯资本、方正和生、财通基金、羿拓榕杨、盈方得投资、维科产投、江苏瑞华、苏州国信、上海常岭资产、立华投资、安徽文投、一村投资、大成资本、江西中文传媒蓝海国际、芜湖江瑞、易米基金、中金资管、通服资本、朝景投资、毅远基金、安徽国海投资、杭州鎰金私募基金、弘震资产、顶天投资等
时间	2023年9月11日 15:20-16:40
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	证券事务代表杨涛、证券投资部副经理赵淑君
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>公司源自中国科学技术大学，是国内领先的数据智能产品与服务提供商，国家规划布局内重点软件企业、国家软件竞争力百强企业。</p> <p>公司拥有数据智能和高可信分析验证的核心技术，致力于打造软硬件一体化的数字化新能源产品，提供行业数字化应用与数</p>

数字化运营服务，主营数字化应用、数字化产品、数字化运营三大业务板块，推动国家以数据为驱动的数智化转型。经过二十余年的努力，公司已成为大数据研发和应用的国家队，数据智能与高可信软件的引领者，智能汽车和智慧储能的领先者。

在数字化应用方面，公司依托深耕行业二十多年的技术和经验优势，为运营商、能源、交通、金融、政府等优势行业领域的数字化转型、高质量发展提供有力支撑。拥有中国电信、中国移动、中国联通、国家电投、国家电网、野村证券等一批国内/国际世界 500 强和政府等高端客户。

在数字化产品方面，公司基于领先的数据智能、高可信软件和智能算法技术，结合多年积累的 BMS 产品经验，围绕新能源汽车和储能等领域，积极开展智能 BMS、PACK（动力总成系统）、BEMS、储能系统、光储充微网大脑等数字化新能源产品的研发和销售。拥有奇瑞新能源、北汽制造、五菱、吉利、三峡集团、皖能集团等系列新能源客户。

在数字化运营方面，公司将多年积累的数据智能技术与物流场景深度融合，自主研发专业化、标准化、智能化的智慧物流云平台，运用数字化运营先进理念，以“运营+服务”模式，为货主企业、物流企业和货车司机提供数智 ETC 和数字物流供应链等服务，推动物流数字化转型和高质量发展。

二、互动问答

1、问：请介绍下公司的业务及发展逻辑？

答：公司源自中国科学技术大学，成立 20 多年来，始终坚持软件与应用场景融合发展。首先，公司把软件应用到运营商、能源、交通等重点行业领域，为行业的数字化转型提供技术支撑；其次，公司把软件应用到新能源领域，基于领先的软件技术，打造以 BMS/BEMS 为核心的数字化新能源产品，满足新能源汽车和储能等场景需求的软硬件一体化产品；最后，公司把软件用到了物流场景，自主研发智慧物流云平台，为货主企业、物流企业和

货车司机提供数智 ETC 和数字物流供应链等数字化运营服务，推动物流数字化转型和高质量发展。

2、问：请介绍下公司业务从软件设计拓展到硬件生产销售，是出于什么规划和考虑？

答：公司自上市后就开始探索产品化业务布局，寻求公司增长的第二曲线。而要实现规模化发展软硬件结合是趋势，经过充分的市场调研后发现软件在智能汽车的价值会日益增加，同时智能汽车具有广阔的发展前景。在此背景下，公司通过并购重组切入 BMS 领域，并基于软件能力，持续加强以 BMS 为核心的数字化新能源产品的研发，其中硬件是载体，核心是软件算法。

3、问：请具体介绍下公司星云“1+3GPT”的研发及应用情况？

答：公司以大模型为基础构建国创知识计算体系，构建国创知识增强 GPT 基座，结合公司在运营商、能源、交通等行业积累的知识经验和高可信软件技术优势，积极推动星云“1+3”GPT（程序自动生成+运营商、电力、交通）的研发。其中，运营商行业大模型是将公司在运营商领域多年来沉淀的电信行业知识融入大模型中，面向运营商的业务运营、客户服务、系统运维、工单分析等业务场景，打造系列智能化产品，目前已在运营商客户落地应用。

4、问：公司本次再融资的储能相关募投项目具体是落地什么产品及客户储备情况？

答：公司智慧储能 BMS 及系统产业化项目产品主要包括储能 BMS 等核心部件及储能系统，通过项目建设，将新增储能 BMS/BEMS 等核心部件生产测试组装线，以及新增集中式/分布式储能系统组装测试线。目前，公司储能系统产品已经实现市场化应用并取得规模化订单突破。同时公司正在积极开拓储能业务客户，在电源及电网侧储能，公司持续多年为国家电网、华润电力、国家电投、大唐集团等客户提供能源数字化服务，积累了大量能

源行业优质客户资源，为公司储能产品在电源及电网侧储能的市场拓展奠定了坚实基础；在工商业侧储能，公司充分发挥在智慧城市和智慧园区建设方面积累的资源优势，积极推动公司储能产品在工商业侧的市场化应用。

5、问：请问公司与中科大有哪些方面的合作？

答：公司源自中科大，中科大目前是公司长期战略股东，公司与中科大多年来在技术、人才、研发等方面保持了紧密合作。如，公司和中科大等共同成立公司，开展高可信软件的研发；与中科大共建“知识计算智能实验室”，开展行业知识计算领域前瞻性技术研究与应用等。

6、问：2023年上半年，公司BMS产品业绩出现下滑，目前这块业务的恢复情况？

答：2023年以来，受传统燃油车降价去库存及国补终止等事件的阶段性影响，下游新能源车企竞争加剧，部分车企的需求量有所减缓，进而导致相关零部件厂商销售短期承压，及消费者对于新能源汽车的认可度持续增加，市场需求结构也在发生变化，中高端、大功率车型的销售占比不断增加，公司部分客户的A00级车型销量低于预期。为应对市场需求变化，公司积极推进BMS产品创新升级，并加大市场开拓力度，加快推进与现有客户的新车型及五菱、吉利、华晨鑫源等新客户的合作，但新产品的市场导入需要一定时间周期，短期尚未能形成规模化销售。随着公司BMS产品新车型、新客户规模化销售的持续推进，公司该业务将逐步恢复并保持稳定发展。

7、问：请问公司高可信软件的应用情况？

答：首先，公司高可信软件以发现程序问题的能力、覆盖代码范围广、研发过程衔接快、测试验证精度高等特点为公司数字化产品的安全、可靠保驾护航；其次，公司围绕形式分析、形式验证及可信测试开展高可信软件的市场化推广，目前已在航天航空、军工交通、汽车电子等领域实现应用。

	<p>8、问：2023 年上半年数字化运营业务快速增长，具体情况是什么情况？</p> <p>答：公司长期专注货车 ETC 记账卡的发行运营服务，并在多年开展货车 ETC 记账卡发行运营服务的基础上，积累了丰富的货车运力资源，近年来围绕央企、国企、上市公司等大型货主单位为其提供物流供应链服务。2023 年上半年数字化运营业务快速增长主要是因为公司物流供应链业务基于前期积累的成熟运营模式，规模化运营取得明显成效。</p> <p>9、问：公司数字化应用业务有什么竞争优势，成长性如何？</p> <p>答：首先，经验优势，公司深耕行业 20 年+，拥有 4000 人+的专业软件技术管理团队，一批既懂技术又懂业务的复合型人才；深刻理解用户需求，精准把握行业痛点，完成了数以千计个大型数智行业软件项目，练就了按期高效高质的过硬交付能力。其次，创新优势，公司源自中科大计算机研究所，核心技术团队秉承务实创新的研发风格，多年来始终坚持自主研发及创新应用，公司自主研发的数据智能核心技术能力不断积累突破，自主研发的高可信软件荣获 CCF 软件大会一等奖；且公司持续推动核心技术与重点行业领域的融合创新应用，全面积累应用能力，进一步巩固公司技术优势。最后，市场优势，公司自成立以来，始终坚持以核心技术、优质服务以及高品质的产品和解决方案实现客户持续经营能力，已拥有一批信息化需求大、实力雄厚、信誉良好、业务关系持续稳定的优质高端客户。随着 5G 高速发展、行业数字化转型全面加速和 AIGC 催生的新一轮人工智能技术革命，公司将紧抓机遇，依托深耕行业多年的技术和经验，不断融入前沿技术进行产品创新升级，持续为运营商、能源、交通、金融、政府等重点行业领域客户提供优质的软件产品和服务。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 9 月 11 日