

证券代码：301198

证券简称：喜悦智行

宁波喜悦智行科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-013

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	长信基金 芦湖 通怡投资 刘启元	
时间	2023年9月15日，10时00分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、财务总监 安力 证券事务代表 蔡超威	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、喜悦智行安力先生介绍了喜悦智行的基本情况，重点介绍了公司的产品布局和发展前景。</p> <p>二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：</p> <p>问题 1：公司毛利率水平受到哪些因素的影响？</p> <p>答：影响公司毛利率主要由以下几个方面：原材料成本占产品成本较高，对产品毛利率影响较大。公司通过每个项目分别议价、提前下单原材料备货等方式稳定毛利率，降低相关风险。不同产品的毛利率不同，销售产品结构不同会导致总体毛利率变化。新能源车零部件循环包装标准化程度高，毛利率水平相对较低，但订单数量较大，存在规模效益。循环包装租赁运营服务较直接销售循环包装毛利率水平更高，公司通过为客户提供定制</p>	

	<p>化、租赁服务整体解决方案来提高毛利率水平。</p> <p>问题 2：公司的租赁服务如何控制运营风险？</p> <p>答：公司对每一个租赁运营项目在接洽阶段都会进行严格的评估。租赁项目投入的器具一般以标准器具为主，这部分器具的通用性较高，不存在项目终止则呆滞的情况。公司与客户签订的租赁项目一般 3 年为一个周期，可以使项目收益得到保障。</p> <p>问题 3：公司目前产能情况如何？</p> <p>答：公司在现有产能基础上，布局了以下的项目继续提升公司产能：1、公司 IPO 募集资金投资的年产 230 万套（张）绿色循环包装建设项目；2、公司在巢湖市投资建设的新能源汽车及家电零部件可循环包装生产基地项目。公司目前正积极推进相关工作，未来根据战略规划、市场需求等多方面因素安排产能投放。</p> <p>问题 4：公司目前家电行业拓展情况？</p> <p>答：公司从冰箱压缩机循环包装进入家电市场，通过两年左右的布局，完成了冰箱压缩机产品方案的设计，批量化生产，并搭建了客户与供应商循环包装运营体系，已基本完成冰箱压缩机布局。今年公司针对空调压缩机的循环包装取得了一定进展，在家电行业发展良好，家电行业行情向好对公司也存在促进作用。此外，公司与客户也在开展电机、控制面板等其他核心零部件循环包装的设计，将带来家电行业业务的持续发展。</p> <p>问题 5：汽车行业循环包装是否还有成长空间？</p> <p>答：近年来国产新能源汽车品牌发展迅速，但循环包装目前渗透率不高。随着国内主机厂规模的提升，对循环包装的标准体系建设产生了较大需求。目前国内汽车主机厂以循环包装标准化体系建设和标准化器具铺底为主，形成良好基础后对定制化循环包装的需求将会增加，因此汽车行业循环包装仍具有较大发展空间。</p>
附件清单（如有）	