

证券代码：688646

证券简称：逸飞激光

武汉逸飞激光股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 网络会议 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	通过上证路演中心参加公司 2023 年半年度业绩说明会的全体投资者
会议时间	2023 年 9 月 18 日 14:00 - 15:00
会议地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：吴轩 副总经理兼财务总监：王树 副总经理兼董事会秘书：曹卫斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司本次业绩说明会无预征集问题，业绩说明会正式开始后，公司在遵守信息披露相关规定的前提下回复投资者提问，回复内容不涉及未披露的重大信息。现将本次业绩说明会投资者提出的问题及公司答复情况整理如下：</p> <p>问题一：1、公司在手订单多少？产能如何？产能利用率是多少？2、今年以来，公司订单量多少？今年整体的营收预期是多少？</p>

回答：尊敬的投资者您好！今年以来，公司强化市场导向的产品策略，加大重点市场开拓。在电芯设备领域，公司以圆柱全极耳电芯装备为核心，实现对主要客户和产品结构的全面覆盖，并推动了传统小圆柱电池全极耳化改造升级和大圆柱钠电池的产业应用；在模组 PACK 设备领域，公司针对模组 PACK 市场多元化需求特征，进行了针对性的产品定位，推出了高柔性的激光焊接站、多兼容的储能电池模组 PACK 生产线等产品，在国内外市场取得了良好的市场口碑。整体来看，公司订单较为充裕，公司也处于满产状态，未来随着逸飞智能二期项目和江苏逸飞二期项目全部投产后，公司产能将会进一步提升。后续订单及经营情况如达到披露要求，公司会按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务，请持续关注公司公告。感谢您的关注。

问题二：1、公司在圆柱全极耳技术上具体有哪些优势？解决了哪些技术难题？目前公司在这方面的订单有多少？2、在您看来，圆柱电池量产需要解决哪些难题？

回答：尊敬的投资者您好！圆柱全极耳电池制造的技术难点主要在全极耳成型、集流盘焊接、入壳合盖以及电芯封口等工序，同时面临规模化量产的系统性问题。公司在业内率先突破圆柱全极耳电池制造工艺技术难题，开发出圆柱全极耳电芯装配系列设备，产线效率、良品率更高，且拥有更加完善的专利布局，并获得第三方权威机构认可，技术水平行业领先。2020年至2022年，公司已累计向宁德时代、国轩高科、亿纬锂能等行业知名客户交付31条圆柱全极耳电芯自动装配线及多台圆柱全极耳电芯装配专机。感谢您的关注。

问题三：1、今年上半年，公司毛利率是多少？同比情况如何？原因是？2、公司上半年，前五大客户是否发生变化？占比情

况如何？具体有哪些业务或产品合作？

回答：尊敬的投资者您好！公司 2023 年上半年毛利率为 31.32%，去年同期为 34.24%，主要原因是不同客户对设备模块、技术难度、软硬件配套需求存在一定差异，受具体合同影响，毛利率存在一定波动。未来，公司将不断加强技术与产品创新，持续提升产品竞争力，并通过规模化、精细化管理强化成本与费用控制，来保障公司持续盈利能力。

公司上半年，前五大客户存在变动，下游客户采购公司锂电设备产品作为锂电池的生产设备，属于固定资产采购，采购数量、金额主要取决于其产能扩张计划。相比一般的原材料采购，固定资产采购具有低频次、大金额、非连续的特性，由此会导致每年公司前五大客户存在变动，公司对前五大客户不同年度的销售金额也存在波动。前五大客户销售的产品以圆柱全极耳电芯装配系列装备、模组/PACK 系列装备销售为主。感谢您的关注。

问题四：1、公司募投项目进展情况如何？逸飞智能二期项目和江苏逸飞二期项目进展如何？预计何时完成？2、在研项目方面，超高速圆柱全极耳智能化组装技术研究及产业化项目目前进展如何？预计何时研发成功？

回答：尊敬的投资者您好！公司首发募投项目目前正在按计划推进中，逸飞智能二期项目和江苏逸飞二期项目均已全面开建，逸飞智能二期项目预计下半年将率先竣工。公司超高速圆柱全极耳智能化组装技术研究及产业化项目目前处于研发与测试阶段，已完成 150-360PPM 高速装配线研发，并实现同类产品客户交付。上述募投项目以及在研项目的具体进展情况请您关注公司临时公告及定期报告。感谢您的关注。

问题五：公司在海外业务布局进展情况怎么样？未来 1、2 年，

公司海外布局规划是怎样的？考虑逻辑是怎样的？

回答：尊敬的投资者您好！目前公司海外业务布局进展顺利，主要代表客户包括 LG、TTI、印度 TATA 等。未来，公司将根据实际经营情况和市场需求适时加强海外销售与交付体系建设，进一步拓展海外市场；同时，公司将不断强化圆柱全极耳电芯装配设备、模组/PACK 设备等设备的产品化设计，为海外客户提供更为便捷、可靠、高效、高精度的高端电池装备，加快公司全球化进程，并助力全球新能源电池产业持续健康发展。感谢您的关注。

问题六：公司在储能方面有何布局？目前合作客户有哪些？订单情况如何？

回答：尊敬的投资者您好！锂电池主要应用领域包括动力、储能、3C 消费等，目前动力与储能电池生产企业存在较高的重合度，多数动力电池龙头企业都在同步从事储能业务，但在模组/PACK 应用领域存在一定差异。公司在储能电池装备领域的布局主要分为两方面，一是深耕储能市场，加大专门从事储能业务的储能电池客户的拓展力度，二是针对储能市场模组 PACK 市场多元化需求特征，进行了针对性的产品定位，推出了高柔性的激光焊接站、多兼容的储能电池模组 PACK 生产线等产品。目前，公司主要电池客户多数都有从事储能业务，专门从事储能方面的客户包括派能科技、海辰储能、楚能新能源、天合储能等，后续如储能方面订单情况达到披露要求，公司会按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务，请持续关注公司公告。感谢您的关注。

问题七：上半年，公司自动化产线收入中，各产品的收入占比情况如何？圆柱全极耳电芯装配设备收入多少？

回答：尊敬的投资者您好！2023 年上半年自动化产线收入

	为 219,527,654.85 元，占整体营业收入的比例为 70.06%，感谢您的关注。
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单	无
日期	2023 年 9 月 18 日