重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-014

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其</u>	他活动内容)_
活动参与人员	参与单位: 国投瑞银、德邦证券	
	上市公司接待人员:	
	财务总监、董事会秘书 邱天	
	证券事务代表 曹芳	
时间	2023年9月19日	
地点	公司会议室	
形式	现场会议	
	1、公司十四五战略中"千亿"目标是如何细分的?	
	公司业务仍以药品配送	为主,占 600-700 亿,器械端 200
	亿左右,零售、中药、新兴」	上务等约 100 亿左右;各部分组成
	动态变化。	
 交流内容及具体	2、公司后续并购思路是什么?	
问答记录	公司将按照十四五战略"三百城"规划,除了完成空白省会	
1 4 5 13 14	布局以外,在全国三百余个地级市完成新设或并购企业的目	
	标,实现全国商业网络的覆盖。同时公司将充分发挥规模优势、	
	网络优势、服务优势,加强医疗器械、零售连锁、中医药等细	
	分领域的收购与战略合作, 横向实现全国网络覆盖, 纵深推进	
	区域网络下沉。	

3、在集采政策下如何看待行业发展趋势?

公司处于医药流通行业,药品和耗材的带量采购、地区平台统采等各项改革政策持续推进,集采进入常态化,行业变革、整合加速推进,目前公司位于行业第五位,长期来看行业整合将对公司发展带来机遇。

4、公司数字化建设情况如何?

公司高度重视并持续投入数字化建设,充分利用信息化手段,建设财务苍穹系统、审计预警系统,批零业务 ERP 系统、物流 WMS 系统等经营管理系统,促进业务高速发展和创新转型。通过数字化系统对业务进行赋能,自建医药电商"重药云商"平台,搭建线上运营团队,以 24 小时一站式电商采购模式优化自营 B2B 平台服务;自建 C 端平台,打通和平到家、在线找药等线上平台,为患者提供包括在线问诊、患教直播、在线找药购药等一站式健康服务。公司依托相关信息化、数据化等多种信息系统,持续开展 SPD 建设项目、输注中心、三方储配服务、"医+药"健康服务平台等为客户提供"医药+互联网"全方位的供应链增值服务。

5、公司仓储物流发展情况如何?

仓储物流及配送是医药商业的重要环节,公司拥有国内外领先的现代医药物流配送中心,已在国内多个地区设立分配送中心,目前拥有 25 个省有物流中心/仓库,用于符合 GSP 要求的厢式配送车辆 810 余辆。公司借助互联网、物联网、大数据等高新技术和智能化物流技术,不断提升公司供应链服务能力,完善药品流通网络建设,健全药品流通供应保障体系;同时开展第三方医药物流及药品进口保税业务,并与航空、中铁快运、邮政、京东、顺丰等全国和当地的专业货运单位建立了长期合作关系,具备全国医药物流服务能力。

关于本次活动是 否涉及应披露重

本次活动期间,公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。

大信息的说明	
活动过程中所使	
用的演示文稿、	
提供的文档等附	无
件(如有,可作	
为附件)	