

证券代码：300177

证券简称：中海达

广州中海达卫星导航技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	【投资者集体接待日】面向所有投资者
时间	2023年09月19日下午15:45-17:00
地点	公司广州总部，全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	【投资者集体接待日】 董事长：廖定海 董事会秘书兼财务总监：黄宏矩
投资者关系活动主要内容介绍	一、会议介绍 公司于2023年09月19日(星期二)下午15:45-17:00通过全景网的网络文字直播方式与广大投资者进行了充分沟通交流。会议上公司嘉宾向各中小投资者解答了有关公司的经营业绩情况、主营业务、财务情况等多个方面的问题。 二、交流环节 投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司自主研发的下一代北斗导航芯片，是否实现通信和

导航一体化设计。

答：您好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品技术的研发，未来也将持续迭代优化底层技术，注重与新一代通信技术、云计算、大数据、人工智能、边缘计算等新兴技术的融合和拓展应用。

2、紫金龙兴项目——克孜勒—塔什特克多金属矿，是一座高品质特大型铅锌多金属矿，地处俄罗斯联邦图瓦共和国首府克孜勒东北 120 公里、海拔 1600 多米的林海雪原中，是中俄务实合作的大项目之一，公司智能矿山在国内及俄发展前景如何

答：您好，公司计划通过与海外经销商及合作伙伴建设局部地基增强系统 CORS 网，借此积极拓展和推广海洋探测、应急救援、机械控制等业务，促进北斗高精度定位装备业务在海外市场的增长。

3、公司的业绩怎么这么差？亏损越来越严重！请公司高管解释一下！

答：您好，感谢您的关注，未来公司将夯实主业，强化内部经营管理能力，持续推进实施经营管理计划，长期在战略力、营销力、产品力、供应力、组织活力上持续深化变革，推动北斗+行业应用的产业化、规模化发展。

4、董秘您好，根据公司回答，公司的车载端软硬件产品已经应用在多家汽车制造企业的新车型上。那么请问，目前公司在汽车行业的市场份额如何？合作的产品占比情况如何？

答：您好，目前公司车载端软硬件产品已定点应用在小鹏、上汽、长城、吉利、东风和一汽等汽车制造企业的多款量产新车型，截至 2023 年 6 月 30 日，公司车载端软硬件产品已获车企成功定点的车型合计 30 款。目前该部分业务短期内对公司业绩影响较小。关于公司智能驾驶车载高精度业务的具体情况，请详见公司定期报告相关内容，谢谢。

5、公司目前是否有与手机厂商合作，推出卫星手机？

答：您好，公司暂无此计划。

6、老板 领导你好。公司各项目经营可稳定？ 未来 6G 卫星通信这块有没有为未来技术储备？ 无人驾驶技术有更多突破 L4 5 这些？

答：您好，目前公司经营管理正常有序开展。公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品和服务的研发、制造和销售。此外，公司智能驾驶车载高精度业务主要是为乘用车、商用汽车和特种车辆（包括港口集卡、工地工程车、无人物流配送等）的辅助驾驶或自动驾驶提供车载高精度定位方面的产品解决方案、技术支持与服务，详情可参阅公司定期报告内相关内容，谢谢。

7、董事长您好！公司在半年报中披露，公司新完成国内一家大型新能源车企的潜在供应商入库工作，截止报告期末，公司车载端软硬件产品已获车企成功定点的车型由 26 家增加至 30 家，请问董事长新增加了哪几家车企入库？新增加的车企定点车型是哪些？从公司披露的报告看公司加大了智能驾驶车载端软硬件的研发与投入，希望公司抓住智能驾驶发展的黄金发展机会，谢谢！

答：您好，目前公司车载端软硬件产品已定点应用在小鹏、上汽、长城、吉利、东风和一汽等汽车制造企业的多款量产新车型，关于公司智能驾驶车载高精度业务的具体情况，请详见公司定期报告相关内容，谢谢。

8、公司对核心关键技术和产品的持续迭代和技术创新有何实际成效吗？

答：您好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品技术的研发，掌握相关核心技术，建有博士后工作站、院士工作站等科研平台，并取得国家知识产权优势企业、国家级专精特新“小巨人”企业、广东省专精特新中小企业、两高四新（专精特新）企业等多项荣誉认定。同时，公司产

品持续迭代升级，在 2023 年上半年已陆续推出高清实景放样 RTK、iBoat BSA 智能无人测量船和智喙 S1 轻小型机载激光测量系统等新产品。

9、公司 2023 年上半年实现归属于上市公司股东的净利润同比有所降低，请问是什么原因呢？

答：您好，公司 2023 年上半年实现归属于上市公司股东的净利润较去年同期下降，主要原因是去年同期公司参股的武汉光庭信息技术股份有限公司在深圳证券交易所挂牌上市，当期确认了损益约 1.23 亿元，致使去年同期取得的非经常性损益较高。2023 年上半年实现扣除非经常性损益后的净利润-53,978,974.13 元，较去年同期略有增长。

10、公司上半年海外业务占比有所增长，后续的业务区域布局有什么打算呢？

答：您好，2023 年上半年，公司的海外业务在中东、印度、北美等重点区域市场增速尤为显著。未来公司将持续推进旗下 HI-TARGET 和 SATLAB 两大品牌在海外市场的推广工作，同时通过与海外经销商及合作伙伴在亚太地区多个国家建设局部地基增强系统 CORS 网，逐步实现亚太区 CORS 基站一张网，借此积极拓展和推广海洋探测、应急救援、机械控制等业务，促进北斗高精度定位装备业务在海外市场的增长。

11、公司在半年报中披露，公司新完成国内一家大型新能源车企的潜在供应商入库工作，截止报告期末，公司车载端软硬件产品已获车企成功定点的车型由 26 家增加至 30 家，请问是增加了那几家车企入库，哪几家车企的定点车型？从披露的报告看公司加大了智能驾驶车载端软硬件产品的投入与研发，希望公司抓住智能驾驶车的黄金发展机会。谢谢！

答：您好，目前公司车载端软硬件产品已定点应用在小鹏、上汽、长城、吉利、东风和一汽等汽车制造企业的多款

	<p>量产新车型，关于公司智能驾驶车载高精度业务的具体情况，请详见公司定期报告相关内容，谢谢。</p> <p>12、请问就目前来看公司今年业绩能否盈利？</p> <p>答：您好，关于公司的经营业绩情况，敬请关注公司定期报告相关章节内容，谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年09月19日