

证券代码：300085

证券简称：银之杰

深圳市银之杰科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方证券，浦俊懿 招商基金，陈西中 信达澳银基金，孔文彬 华宝基金，强超廷 富国基金，陈天元 富国基金，田毅潇 泉汐投资，钱鑫 交银施罗德基金，白家乐 海富通基金，于晨阳
时间	2023年9月20日上午9:30—12:00
地点	上海
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 李军 副总经理 杨果 数据要素事业部总经理 刘东才
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">公司董事、总经理李军介绍公司近期经营情况，主要是数据要素业务的进展：</p> <p>2022年12月国家发布“数据二十条”，2023年3月国家决定组建国家数据局，2023年8月财政部发布《企业数据资源相关会计处理暂行规定》，2023年9月中国资产评估协会发布《数据资产评估指导意见》，这些政策和措施为数据要素市场发展提供了制度保障和组织保障，主要目的是促进数据高</p>

效合规流转，赋能实体经济。

数据只有流转、计算、融合、应用，才能实现其蕴含的价值。公共数据的开放为数据源市场带来规模巨大、且合法合规的数据源增量，为百行千业带来数据赋能商机。金融行业是数据产品和服务需求最大的行业，也是公共数据最佳的使用场景。

数据要素产业的生态格局，分为数据供给方、数据服务商、产品需求方。银之杰定位为数据服务商，我们致力于对接各地政府的公共数据、开放数据，通过我们的技术能力和业务经验，为我们的金融行业客户提供数据产品和服务的落地应用。

今年以来，公司加大了在数据要素领域的业务布局，重点在数据要素基础平台建设和公共数据运营金融场景变现两个方向。在数据要素基础平台建设方向，公司通过自主开发和联合开发的方式，已经开发了数据资产登记平台、数据质量评价平台、数据资产价值评估平台，以及公共数据运营平台等基础平台系统。

在公共数据运营金融场景变现方向，在数据源侧，公司近期已对接了国内 20 家以上的省市级大数据集团公司，与毕节市政府、盐城市大数据集团达成战略合作协议；在场景侧，已经围绕银行、保险场景研发了数十个数据产品。公司长期以来积累了 300 多家银行、60 多家保险公司客户。公司将充分利用数据源侧、场景侧优势，加大数据产品在金融行业的推广，实现公共数据价值在金融场景变现。

公司数据要素事业部总经理刘东才介绍了公司数据要素业务的进展情况和产品规划：

银之杰在金融科技、金融行业数字化转型、大数据治理、征信数据服务领域已有多年的业务经验。公司从事数据要素业

务的优势是，公司作为一家金融科技的上市公司，深耕金融科技 25 年、深耕数据科技近 10 年，拥有坚实的金融行业客户基础，并具有产业生态布局和资源整合优势。公司在数据要素领域已经具备四大能力：工程技术能力、数据建模能力、应用场景专业服务能力和市场拓展能力。

我们已经与国内 16 个省的 21 个省会、市级的数据局、大数据集团或数据交易所建立了业务联系。各地政府均积极出台各类政策推动公共数据源授权运营，促进政府公共数据的开放和共享。

公司在产品和服务内容上有两大业务方向：一是数据要素基础平台建设，二是金融场景数据产品和服务。

基础平台建设主要是为各地政府或者政府授权的公共数据运营机构建设数据资产登记、数据治理、数据资产评估和数据授权运营的基础平台。金融场景的产品和服务包括数据产品在个人信贷、企业信贷领域的风险控制或者营销端的数据挖掘应用；以及保险行业的应用场景包括车险、电梯安全险等，提升保险公司的业务效率。

董事总经理李军、数据要素事业部总经理刘东才回答了投资者提出的相关问题，主要问题及回复内容如下：

1、数据要素的业务市场空间看好，我们可以做，是不是其他人也可以做？门槛和壁垒在哪里？

答：在公共数据源端和政府合作，不可能做到独家。政府的目的是为了开放，让更多的企业参与进来，推动数据要素市场的发展。但我们的优势是基于对我们长期服务的金融行业客户的业务需求的经验，提出更合理可落地的对公共数据价值变现的产品和服务方案。而且，我们作为上市公司有良好的信誉和业务实力，以及我们庞大的金融行业客户基础，这都使我

们有独特的先发优势和经验与能力的优势。

2、目前能拿到的公共数据是否会含有个人隐私信息？

答：在我们已接触到的测试数据中，我们遵从“数据可用不可见，原始数据不出域”的原则，我们以模型、评分、区间值作为输出，或者进行结果核验，还有隐私计算、联邦学习等方式保证数据安全，不侵犯个人隐私信息。

3、各地政府大数据集团的目标是什么？盈利还是为了提升整个行业发展？

答：就我们的理解，目前政府大数据集团更多的是寻求有快速闭环落地的模式，目标是公共数据运营能跑通落地。

4、业务的收费模式是怎样的？

答：对于基础平台建设，是按照平台项目内容收取系统开发费或技术服务费。对于数据产品和服务，一般是按照数据产品的调用次数收费，或者与客户达成按效果付费的合作模式，比如按业务规模的一定比例收费或者利润分成。

5、政府公共数据开放如何定价？

答：目前还没有具体的标准，需要国家数据局或有关部门出台相应的指导标准。我们的理解是既不能强调公共数据的公益属性也不能过于强调公共数据的商业属性。

6、能否介绍一下进展和近期成果，包括已有的和潜在的市场；此外，数据业务已经发展了很多年，新的增量和过去的区别是什么？

答：我们在数据要素领域的业务推进非常迅速，今年三月份以来在几个月时间内已经明确了公司在该领域的业务方向，并从数据源、数据产品、市场方面做了大量的工作。在公共数

	<p>据运营方面对接了 21 个城市，目前同时有多个业务合作项目正在推进。我们还将把公共数据源对接工作覆盖到国内大部分地市级以上城市。下一步，我们的重点还是公共数据在金融场景的价值变现，金融行业具有数据驱动的业务特点，是数据价值变现的最重要的行业。</p> <p>公司在数据服务领域已经做了很多年，新的增量的区别是公共数据的开放为数据源市场带来规模巨大、且来源合规的数据源增量。金融行业对数据源的需求的鲜明特点就是数据要全面实时、且来源合法合规。因此，公共数据源的开放为金融行业有数据服务能力的厂商提供了广阔的市场机会。经过过去和近期的积累，银之杰在金融行业数据价值变现领域已经形成先发卡位优势，将充分利用公共数据源开放带来的数据产品在广度和深度上的提升，最终形成可观的业务上的增量。</p> <p>7、能否谈一谈行业合作的情况？</p> <p>答：在业务战略方面，我们会整合业内的优秀团队，共同促进业务的发展。除了和地方政府，比如贵州毕节市政府、江苏盐城市大数据集团达成合作以外，我们还和中国质量认证中心（CQC）、清雁科技等行业内权威的、专业团队积极进行合作。这有利于我们在自身技术、市场优势的基础上，结合合作方在数据资产化过程、数据质量认证、以及产品和服务等领域的优势，迅速形成强有力的市场竞争能力，在数据要素的市场竞争中占据有利的地位。</p> <p>谢谢！</p> <p>（结束）</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 9 月 20 日