

证券代码：300376

证券简称：易事特

2023年9月20日

易事特集团股份有限公司投资者关系
活动记录表

编号：2023-025

| | | |
|---------------|--|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 | <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 同花顺 | 尹杰、龙丽群 |
| 时间 | 2023年9月20日 | |
| 地点 | 东莞市松山湖科技产业园区工业北路6号A栋一楼公司会议室 | |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理 董事、董事会秘书 | 何佳 赵久红 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司董事长、总经理何佳先生及董事、董事会秘书赵久红先生在公司会议室通过现场交流的形式向调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与调研嘉宾就公司相关情况展开了详细沟通与交流。</p> <p>一、调研嘉宾交流情况主要内容如下：</p> <p>1、简单介绍一下公司？</p> <p>答：易事特成立于1989年，以UPS电源起家，电子电力转换技术为基础，持续深耕产业数字化和“新能源+储能”两大领域，主营智慧电源（UPS/EPS、电力电源、通信电源、高压直流电源、特种电源、电池系统、电源网关及云管理平台等），数据中心（模</p> | |

块化数据中心、集装箱移动数据中心、行业定制数据中心、智能配电、动环监控系统、精密空调等）和新能源及储能（光伏逆变器、风能变流器及发电系统、储能变流器、EMS、BMS、电池 PACK、充电桩、换电柜、能源网关及云管理平台等）三大战略板块业务。

公司基于核心产品的研发和智能制造能力，努力为市场开拓及商业模式创新，帮助用户提供混合供电解决方案、智能微模块数据中心解决方案、高压直流远供解决方案、智慧机房综合解决方案、边缘计算解决方案、智慧光伏解决方案、智慧风电解决方案、储能系统解决方案、光储充（换）一体化解决方案、多能互补一体化解决方案、源网荷储一体化解决方案、分布式光伏整县推进解决方案、电动汽车充电解决方案、电动二三轮电动车换电解决方案等系统解决方案。

经过三十四年的发展，现已成为全球新能源 500 强和竞争力百强企业，行业首批国家火炬计划重点高新技术企业、国家技术创新示范企业、国家知识产权示范企业。

2、公司 2023 年上半年业绩情况以及后续发展规划如何？

答：公司 2023 年上半年公司经营状况稳健，发展势头良好。上半年营业收入为 26.24 亿元，同比增长 3.26%，归属于上市公司股东的净利润 2.81 亿元，同比增长 14.73%。

从后续规划来看，公司高端电源、数据中心业务与新能源发电业务在保持业务稳定的同时，新能源业务将成为新的业绩支撑，2023 年半年度新能源业务占比达到 53.39%，同比增长 134.56%。

3、公司海外业务开展的情况如何？

答：针对海外市场，公司以“OEM+自主品牌”为主要海外营销策略，品牌经销商和 OEM 合作伙伴双轮驱动，为广大海外客户提供 UPS、光伏、储能、充电桩等系列产品及解决方案，不断将国内的行业及场景应用方案渗透到海外市场，持续扩展公司业务边际，提升竞争能力。

2023 年上半年，依托公司在海外市场的前期规划和布局，公

司持续加大传统优势产品 UPS、充电桩、光伏发电及储能系统的销售力度，不断将国内的行业及场景应用方案渗透到海外市场，持续扩展公司业务边际。

上半年公司海外业务实现收入 32,938.16 万元，占营收比重 12.55%，同比增长 9.91%。今年公司将加大海外分支机构的建设，着力在北美及欧洲市场落子布局，聚焦新能源汽车充电、新能源及储能业务解决方案的推广应用，持续扩大市场份额。

4、请介绍一下公司在储能板块业务的优势和具体规划？

答：公司在储能电站设备及能量管理系统方面研发多年，具备全系列的储能变流器产品（50KW-1MW）、DC/DC 产品、能量管理监控系统软件 EMS 系统、集装箱式储能系统产品、电池 PACK、BMS 产品等，针对发电侧、电网侧、用户侧等不同侧端特点提供针对性的系统解决方案，包括项目设计、项目工程总包 EPC、电池及储能系统集成、能源管理系统等。公司的 1500V Intel Li 智能组串式储能变流器顺利通过 CQC 认证，属国内首批，自主研发创新能力获得肯定，其次，公司从智能微电网开始进行方案研发和产品的设计布局，以“源网储荷”多维度进行研发，其产业化主题就是 PCS 设备、EMS 能量管理系统、微电网控制算法及调度相关协议等，更多的考虑了电网的适配、能源综合管理及潮流控制，所以公司对各种储能场景的情况都有较为深刻的认识和经验积累，形成具有一些自己独特的优势。

随着双碳政策的逐步落地，能源结构改造势在必行，储能市场未来还有很大的发展空间，公司将积极用好相关政策促进公司储能业务发展，加大拓展力度，公司的储能业务将在公司的业务板块占比中越来越重。此外，随着上游碳酸锂价格持续下探，给储能项目带来更好的投资收益，坚定公司在该领域深耕细作大力进行相关业务的开展。

5、今年以来国家发布了一系列利好充电桩发展的政策，对公司的影响具体表现在哪些方面？

答：2023年我国新能源充电桩支持政策频出，各地方政府明确充电桩发展目标，积极采用建设与运营补贴助推产业发展，涉及十四五末充电桩保有量、车桩比等指标进行明确规划，推动充电基础设施建设。部分地方还针对充电桩运营和建设提出专项补贴，其中直流桩建设具有更大的支持力度。与此同时，我国新能源汽车产销量及保有量都有了大幅提升，随着新能源车渗透率持续提升倒逼充电桩需求，提振充电桩行业蓬勃发展。公司持续看好该领域的发展前景，也将积极把握市场机遇，大力拓展新能源充电产品的业务发展。

6、公司充电桩业务目前情况如何？有哪些主要的客户？

答：公司今年在充电桩业务板块坚持“价值区域、价值场景、价值客户”的经营策略，在稳固国内市场的同时，开发推出适用于欧洲和北美标准的充换电产品，加大欧洲、北美等海外价值市场的突破，针对新能源汽车发展趋势，公司开发出全新一代240KW、360KW、480KW及以上智能功率分配充电桩系统30KW、60KW印度版直流充电系统、12柜、8柜户外换电系统200A、300A大功率室内换电系统。公司易安A7系列交流桩荣获德国iF设计奖，产品完成欧洲交、直流充电桩产品及美国交流充电桩的认证，北美直流充电桩认证持续推进中，预计今年将完成。

公司充电桩业务客户包括中石油、中石化加能站点改造，国网、南网为代表的电力企业，长城、小鹏等整车生产商，各地公交集团及城市投资公司，汽车租赁共享汽车运营方如滴滴出行旗下的小桔充电平台、第三方充电站运营商等，为终端用户提供优良的充电体验搭建最优化的合作模式。

7、公司的研发情况和未来研发方向主要是什么？

答：公司在技术方面，三十余年在高端电源领域的精耕细作，积淀了深厚的技术功底，公司在高端电源设备、数据中心产品、新能源光伏和储能产品、电动汽车充电桩充分布局，具备行业领先的全能方案解决能力，一体化方案广泛应用于金融、通信、政府、互

联网、交通、医疗等多个领域不同场景。现形成了高端电源设备及数据中心、光伏新能源、储能以及汽车充电桩几大产品线，现已成为全球新能源 500 强和竞争力百强企业，行业首批国家火炬计划重点高新技术企业、国家技术创新示范企业、国家知识产权示范企业。

公司秉持打造电力电子技术研发能力一流团队的理念，在东莞松山湖、西安、深圳、广州、南京设立技术研发中心，人员专业背景雄厚；凭借巨大的研发投入和雄厚的科研实力，截至报告期末，公司累计拥有 800 余项专利和软件著作权，在海外组织实施“一带一路”沿线欧盟、美国、德国等国家的专利布局，公司先后荣获“国家级知识产权示范企业”、“中国专利优秀奖”、“广东省企业专利创新百强企业”等多项殊荣，巩固了公司在电力电子领域的技术领先地位。

通过持续多年投入研发，并不断提升研发占营收比重，公司坚持“面向市场、服务客户、技术创新、精益求精”的研发理念，构建“自主研发为主+联合开发为辅”的研发模式，以量产一代，开发一代，预研一代，探索一代为产品开发策略。同时，企业博士后科研工作站，院士专家工作站不断加强与国内高等院校、科研院所的合作与交流，依托科研院所在电力电子、新能源等领域的研究力量和创新资源，进行新材料、新技术的创新研制和成果转化。

8、近年以来光伏、储能、新能源板块整体下跌幅度较大，公司怎么看待相关产业领域的未来发展？

答：我们作为上市公司，还是会着眼于产业前景，着手于业务开展，我们坚信良好的业绩表现才能赢得市场的认可，最终也能让广大的投资者获得优异的回报；随着全球对能源和环保的重视程度不断提高，已有多个国家提出了“零碳”或“碳中和”的气候目标，国内来看，在双碳”政策的引领下，能源结构化的改造势在必行，光伏、风力等可再生能源的发电占比是逐年都大幅提升的，根据国家能源局发布数据显示，今年 1-6 月我国可再生能源发电新

增装机 109GW，占全国新增装机的 77%。从全球来看，根据中国光伏行业协会预测，2023 年全球光伏年均新增装机将达到 280GW，乐观情况或将达到 330GW。这样巨量的市场需求势必会推动行业的发展。

同时，可再生能源由于自身的特性，如波动性、间歇性给电网带来很大的挑战也是一定要解决的问题，衍生出来的储能需求相应也成为了显性需求，其对减轻电力体系的冲击、维持电力系统的可靠性与稳定性具有重要作用。

综合来看，可再生能源的占比和提升是大势所趋，新能源的大力发展给行业带来更多、更广的发展空间，我们也将光伏+储能的新能源赛道作为公司后续发展的重要突破方向进行重点布局，利用公司在智能微电网、光储直柔、虚拟电厂等技术领域的优势，结合公司完善的渠道及工程落地能力，在新能源领域获取更多的市场份额及良好的投资收益。

9、公司的钠电业务开展情况及发展计划？

答：新能源储能业务作为公司大力发展的核心战略业务，拥有规模化电池产能将扩展公司新能源产业的战略布局并提升长期发展的核心竞争能力，解决公司在储能业务当中核心部件的供应问题。同时，公司高端电源设备及数据中心业务对电池性能及环保要求的升级，钠离子电池具有较好的替代性。所以，公司在今年决定投资设立钠离子电池研发、生产及销售的项目公司，深度研发相关材料技术，完善上下游产业链，将钠离子电池项目作为战略性布局，提高公司相关业务在产品交付、价格、供应链控制等方面的竞争力。

公司为补充储能产业链上的电芯生产环节短板，启动钠离子电池试产项目，截至目前，该项目已建成一条钠离子方型铝壳电池中试线及配套的钠离子电池实验室。其中，中试线具备开发验证软包、方型钠离子电池能力和 0.2GWh/年方型钠离子电池生产能力；钠离子电池实验室具备独立研究开发钠离子正、负极材料、电解液

| | |
|----------|--|
| | <p>等主要材料和检验分析钠离子、锂离子材料等能力。该项目的建设将提高公司相关业务在产品交付、价格、供应链控制等方面的竞争力，同时在地市场需求驱动下亦可单独开展钠离子电池业务，创造新的利润增长点。</p> <p style="text-align: center;">二、活动结束</p> <p>活动中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。</p> <p style="text-align: center;">各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2023年9月21日 |