佳禾智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023007

投资者关系活动类 别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□一对一沟通
	□其他	
参与单位名称及人员姓名	民信投资徐景灏、强微雨;广莲资产别道军、陈亮;民沣私募黄海山;红思客资产张学聪;西部证券司琳;大中资产曾志豪、王庆伟;聚众鑫创投彭建彬、崔学谦;红宝石私募胡柱泰;若汐投资曾雨成;复异投资刘志建;中化集团马良;金鼎资本陈雄宇;彭宇麟;谌柳芳	
时间	2023年9月26日	
地点	佳禾智能科技股份有限公司会议室	
上市公司接待人员	董事长严文华先生、副总经理兼董事会秘书夏平先生、财务总监刘东丹先生	
投资者关系活动主 要内容介绍	一、参观展厅:由董事会秘书夏平为大家讲解了公司发展历程,研发、生产布局、主要产品等情况。	
	二、主要交流问答	
	1、公司储能业务的进展情况? 开展储能业务的具备哪些优势?	
		筹备顺利推进中,订购的设备已
		产工作,目前有意向订单在具体

洽谈,储能业务的优势在于公司生产交付能力,拥有较强 的客户资源。

2、公司的现金流情况怎么样?

答:公司"保业绩,保现金流"的经营战略方针指导下,公司净利润实现增长,同时经营性现金流量持续向好,2022年度报告、2023年上半年报告的财务数据也体现了这一点。

3、目前公司对于自有品牌的看法,业务模式是怎样的?

答:目前公司还是会以 ODM 业务模式为主,少量 OEM 与自有品牌。

4、公司未来的产业布局规划是怎样的?

答:公司将持续优化生产布局,充分利用"东莞-越南-江西" 三位一体的生产基地优势,在提高规模化生产能力的同时提升柔性智能制造水平、精细化管理水平,实现降本增效。同时,公司将进一步推行产业链垂直整合计划,在深耕电声领域的同时积极向上游产业链延伸,优化产业布局,进一步增强公司的核心竞争力。

5、公司产品毛利率提升的主要原因是什么?

答: (1)客户结构、产品型号的影响:通常情况下,境外客户的毛利率相对较高,一般高于境内客户。公司积极落地多个高毛利新机型,毛利率有所回升。(2)生产基地的影响:东莞-江西-越南三位一体的优势逐步体现,生产基产能的逐步释放,有效的降低了公司综合成本,提升了盈利能力。(3)汇率变动的影响:人民币贬值,公司外销收入占比较大,美元升值提升公司毛利率有一定的积极影响。

	6、请问公司可转债什么时候发行? 答:公司可转债的发行工作积极推进中,预计10月份有具体进展,请留意公司公告。
附件清单	无
日期	2023年9月26日