

证券代码：301370

证券简称：国科恒泰

国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表
（2023年半年度网上业绩说明会）

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 9 月 26 日(星期二) 15:00-16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会。
上市公司接待人员姓名	总经理、董事：刘冰 独立董事：姜澍 副总经理兼财务总监：吴锦洪 副总经理兼董事会秘书：王小蓓 保荐代表人：李宛真
投资者关系活动主要内容介绍	公司以网络文字互动的方式召开 2023 年半年度业绩说明会，就投资者关心的问题与投资者进行沟通交流。主要沟通内容简述如下： 1、公司目前有哪些优势？面对医药反腐，公司是否有受到影响？ 答：尊敬的投资者，您好。感谢您对国科恒泰的关注与支持。 关于国科恒泰的优势：公司基于“短链+数字化赋能”的设计理念，创新性地打造了“一站式分销平台+院端服务平台”的全新商业模式。通过集中整合资金、仓储、物流、信息等关键要

素，为本行业提供从生产厂商到手术室的一站式供应链服务。公司的仓储物流配送、信息系统、专业团队、股东背景及一体化的管控能力是公司的核心竞争力。基于前述核心竞争能力，公司逐步构筑了上游生产厂商的代理资源、存货规模以及终端医疗机构资源等多方面的竞争壁垒，公司储备了高值医用耗材流通环节的上下游核心资源并基于自身规模化、规范化与专业化的服务能力，在设立完成以后实现了营业规模及利润的稳健增长。公司自主研发了信息系统核心运营模块，形成业内领先的信息管理系统，内外部信息平台信息实时交互实现了业务全程可视化与全程可追溯功能，提高了业务的流转效率，降低了经营过程中的操作风险，满足产业链条各方参与者日常经营管理需求、业务开展需求，降低了生产厂商、经销商的信息管理成本的同时，亦可满足主管部门全过程可追溯的监管需求。

面对医药反腐：公司创新的业务模式解决了过去医疗器械流通行业传统经销商服务中“多、小、散、乱”的问题，确保带量采购后医疗器械临床供应的稳定性，成为国家医改政策落地的抓手和条件保障，也支持了行业的持续健康发展。

2、尊敬的管理层领导们：作为中国科学院控股上市公司国科恒泰，公司披露的报告显示业绩蒸蒸日上，财务报表也很不错。希望管理层重视企业发展与市值，好好经营建设公司业务，为科技兴国、科技强国作贡献，国之兴亡，国人有责。

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对国科恒泰的信任和支持。

国科恒泰是中国科学院控股有限公司的下属企业，作为国家队，我们肩负国家责任，将努力提升数字化医疗器械供应链服务能力，不断强化企业技术创新，助力医疗器械国产化发展。国科恒泰借助资本市场力量，加快发展，希望不断取得更大成绩，为中国人的健康和医疗改革事业做出更大贡献。

3、公司的 SPD 业务目前做了几个医院，在国内排第几名？下一步打算如何去做？

答：尊敬的投资者，您好！SPD 服务包含软硬件建设、服务以及产品供应，单纯的软件服务不能满足医院对耗材的供应和管理需求，SPD 要有覆盖全品类的采购和仓储物流配送，只有规模化大型流通服务商能够满足医院的服务需求，未来将以大型流通服务商提供 SPD 为主。公司将进一步加强在下游院端业务资源的挖掘，拓展院端 SPD 服务业务，提升公司直销业务覆盖终端医疗机构的广度。感谢您的关注！

4、请介绍一下公司的信息管理服务。

答：尊敬的投资者，您好！公司信息系统采取面向服务架构（SOA）的总线集成模式，搭建企业基础设施即服务（IaaS）、平台即服务（PaaS）、软件即服务（SaaS）三层服务体系，采用甲骨文（ORACLE）中间件产品，并以 ORACLE ERP 系统作为核心运营系统，建设了订单管理系统（OMS）、物流管理系统（WMS 仓储、TMS 管理）、工具管理系统（IMS）、运输管理系统（TMS）、电子商务平台、手术订单管理、质量管理系统、商业政策管理系统、资金管理系统、税务管理系统等子系统，实现了业务全流程端到端的全面一体化及资金流、货物流、信息流的整合，并满足了全流程可视化及可追溯，提高了公司整体运营管理的精细化管理水平，提升业务的流转效率，降低了经营过程中的风险，并为公司决策层提供了及时准确的信息决策支持。感谢您的关注！

5、今年上半年公司业绩如何？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年上半年，公司实现营业收入 3,875,514,334.20 元，同比增长 28.41%；实现归属于上市公司股东的净利润为 65,928,228.65 元，同比增长 22.59%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 65,760,022.04 元，同比增长 26.43%。感谢您的关注！

6、您好，请介绍一下公司数字化供应链能力。

答：尊敬的投资者，您好！公司自主研发了信息系统核心运营

模块，形成业内领先的信息管理系统，内外部信息平台信息实时交互实现了业务全程可视化与全程追溯，提高了业务的流转效率，降低了经营过程中的操作风险，满足产业链条各方参与者日常经营管理需求、业务开展需求，降低了生产厂商、经销商的信息管理成本的同时，亦可满足主管部门全过程可追溯监管需求。感谢您的关注！

7、请介绍一下公司服务平台的优势。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对国科恒泰的关注与支持。公司通过应用信息技术、物联网技术，将现代供应链服务延伸到医院一级库、科室二级库的供应链使用末端，形成了完整的供应链闭环。此项服务模式，首先帮助医院实现了医院与供应商、配送商在采购订单、物流配送、消耗结算、开票支付等整个供应链环节的一体化协同，有效提升了医院供应效率和运营水平、降低了院内库存和运营成本。其次，为政府监管部门提供了全程实时的合规监管数据。第三，通过医院 SPD 运营服务的实施，提升了公司与终端医院的合作黏性，促进了与上游生产厂商的更深入合作，进一步整合产业链的上下游资源，提高产业链资源整合的核心竞争力。感谢您的关注！

8、请介绍一下公司的管理及人才优势。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对国科恒泰的关注与支持。公司主要管理团队在高值医用耗材领域任职超过 10 年，具有扎实的专业知识与丰富的从业经验，对高值医用耗材行业具有深刻理解，市场敏锐度高，在经营理念、内部管理、产品分析、生产厂商资源整合等方面确保了公司在行业内的领先地位。公司通过配备专业化的仓储设备和物流人员实现对复杂库存的有效管理、精准配合服务，在保持较低的物流成本和较高运行效率的条件下，出错率大幅降低，服务的群体范围大幅增加，有力支撑公司业务的稳步增长。感谢您的关注！

9、您好，请问贵公司的业绩发展和财务报表都很不错，我们

作为股民最担心的是股价问题，贵公司自今年 8.15 以来股价一直下跌，请问贵公司是否有其它负面消息没有公布从而导致股价一直不涨？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对国科恒泰的关注与支持。公司目前经营情况良好，无应披露未披露的信息。股价的波动受市场环境、行业预期、投资人情绪等多方面因素影响。有关公司详细的经营情况您可参考公司在巨潮资讯网发布的定期报告和临时公告。再次感谢您的关注！

10、请问公司内控情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司内部控制制度健全，内部控制制度的完整性、合理性、有效性不存在重大缺陷。公司股东大会、董事会、监事会、独立董事、董事会秘书制度健全，均按照《公司章程》及公司治理制度规范有效运行。感谢您的关注！

11、请介绍一下医疗器械流通行业发展趋势？

答：尊敬的投资者，您好！首先，医疗器械流通行业逐步由分散走向集中是市场发展的必然趋势；其次，医改政策逐步深入，加快促进行业降本增效提质，受医改政策推动，高值医用耗材领域的带量采购、医院零加成及临床专项整治等政策逐步落实，产业上下游更加重视成本管控、效率提升，加速推动流通行业渠道加快向规模化、专业化、信息化、规范化趋势发展。感谢您的关注！

12、请介绍下公司的股东背景情况，有什么优势吗？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注与支持。公司是中国科学院旗下医疗大健康业务板块的支柱企业，控股股东东方科仪控股集团有限公司是中国科学院控股有限公司的大型专业外贸集团公司，集产品进出口、产品代理、招标、储运、报关、寄售、建立国外仪器维修站和保税库以及高科技产品的研发、生产和销售为一体，连续多年被列为中国最大的 500 家

进出口企业之一，强大的股东背景为公司发展带来品种资源优势、资金优势、信用优势。此外，公司成立以来相继完成多轮融资，引入泰康人寿、招商局资本、君联资本、通和毓承基金等大健康领域顶尖投资机构，在大健康产业生态体系中形成战略协同，加快公司在产业上下游的整合发展。感谢您的关注！

13、请介绍一下公司未来主体发展方向和创新方向。

答：尊敬的投资者，您好！公司自2013年成立之初，即制定跨年度的战略发展规划，并每三年滚动更新。在第四个发展规划期间，公司基本战略方针可概括为：“固本求新，积厚成势”。在主营业务的基础上，深化产业链上下游链接；通过探索新业务，为提升公司的竞争力及价值做贡献；通过打造数字中台、业务中台，建设天津数字化供应链基地，提高公司的供应链数字化能力等。后续公司将通过定期报告持续公告规划实施和目标实现的情况。感谢您的关注！

14、董秘，您好，请问贵公司在人工智能领域有没有布局或业务产品？是否涉及数据要素？

答：尊敬的投资者，您好！我们正与各合作方共同研究人工智能等关键技术 in 医疗器械行业的应用场景，积极布局相关产品，以提升国科恒泰在供应链智能化领域的竞争力。目前国科恒泰主要涉及流通环节的数据要素。感谢您的关注！

15、国科恒泰股票是否参与融券做空？

答：尊敬的投资者，您好！公司、控股股东及实际控制人严格遵守相关法律法规，高度重视股东利益，未参与过任何融券类业务，感谢您的关注。

16、请介绍下公司一体化的管控优势。

答：尊敬的投资者，您好！公司拥有健全、规范的管理制度，在资金管理、信息管理、物流控制、工作流程等方面积累了丰富的经验，能够在保持规模领先的同时，确保全国分支机构低风险、高效率运营，从而提高获利能力。公司所处行业新产品

	<p>和新需求不断出现。公司营销和服务网络覆盖全国，物流、资金流调度频繁，公司以管理团队为核心，以完善的管理制度为基础，实现了跨部门信息的有效沟通和物流、资金流的统一监控，实现了协同商务、协同管理。全国一体化的管控能力，实现全国范围内存货的高效调拨，降低运营成本，一体化的管控能力充分体现在公司“一站式分销平台+院端服务平台”商业模式上，依托全国一体化的管控能力，一站式分销平台能够完全承接原由上游生产厂商一对多模式下的渠道管理职能，同时对布局全国范围内入院子公司提供物流支持，实现上游生产厂商→国科恒泰→终端医疗机构的端对端货物流通架构。感谢您的关注！</p> <p>17、请问在股价波动较大时，公司有什么措施来稳定股价？</p> <p>答：您好！公司股票价格不仅会受到生产经营和财务状况的影响，而且会受到国家经济政策、宏观经济形势、行业政策、资本市场走势、股票供求关系、投资者心理预期等因素的影响。公司管理层及全体员工将努力创新服务模式、推进信息技术研发，加大市场拓展力度，以实现营业收入和盈利水平的提升，以回报广大投资者。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年9月26日