

证券代码：301378

证券简称：通达海

南京通达海科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-018

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中信证券 朱珏琦 西部利得基金 吴桐 重阳投资 卫书根 国信投资 张潘婷 元昊投资 张元昊 华泰证券 袁泽世	
时间	2023年9月26日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 张思必 证券事务代表 綦丹蕾 投资者关系代表 邱之明	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>证券事务代表綦丹蕾针对公司的基本信息、主要业务、经营情况等方面进行介绍。</p> <p>二、主要问题及回复</p> <p>1. 法院信息化建设预算情况以及展望。</p> <p>答：虽然近两年政府预算整体收紧，但根据各级法院公布的预决算数据，可以看出今年各地法院的预算有增有减，但总体相对平稳，而且，从公司业务人员反馈的情况，明年法院信息化预算情况相比有所好转。</p>	

除了法院信息化专项经费之外，公司在法院领域的部分业务收入来源于法院办案经费，如司法辅助业务。

2. 公司信创业务进展情况。

答：公司一直在进行自有软件产品的信创适配、升级工作，目前公司产品基本已经完成了与主流服务器及计算机终端、数据库、操作系统、中间件厂商等产品的兼容性适配认证，并将随着“信创”产业的发展以及客户需要持续创新优化公司的产品。

3. 要素式审判系统业务开展情况及具体的应用效果。

答：法院案件中相当部分是案件事实清晰、裁决结果较为确定或者涉诉金额较小的简易类案件，公司针对这类案件开发了要素式审判系统，目前能够实现对家事纠纷、道交纠纷、物业纠纷、房屋租赁纠纷等 11 种案由的要素式、规范化审判，达到简化审理流程、类案专审、简案快审的目的。公司研发的、由江苏省高院牵头、无锡中院、徐州中院等法院参与试点应用的全链条要素式审判应用系统被最高人民法院评定为 2022 年度人民法院重大科技创新成果一等奖。目前在全国范围进行推广，陆续在部分省市落地使用。

4. 公司目前大模型技术的应用情况。

答：公司一直关注包括大模型等人工智能技术的发展，也组建专门的法律专家团队和技术团队，开展法律法规、裁判要素、裁判规则等知识库的研发，与国内知名大模型厂商合作，推进法律知识体系构建及法律大模型研究与训练。

目前已经在行业法律大模型研发方面取得一定进展，但仍需进一步优化训练，未来通过行业法律大模型的应用，将进一步提升立案风险预警、要素信息抓取、回填、争议焦点归纳、裁判文书辅助生成、类型案件要素审理、辅助量刑等智能化应用产品的应用效率、准确度，并利用技术的进步，设计开发更多新的智能化辅助应用，

为提升法官办公办案效率提供支持。

5. 今年业务进展情况及项目验收周期,公司收入增长预期与股权激励目标基本一致吗?对未来地域拓展、产品推广等有何规划?

答:公司9月份披露的股权激励计划中设定的2023年业绩目标为营业收入同比增长20%或者净利润增长20%,也是公司结合内外部环境等各方因素综合考量确定的,从公司的角度实现目标也还有一定的不确定性因素和困难,需要管理层及员工共同努力。上半年,公司收入确认受到2022年年底情况等因素的影响,增长幅度较小,但公司总体经营情况仍较为正常。公司项目验收周期一般是在3~5个月,也有部分项目周期在半年以上,甚至更长,另外,以往按照客户习惯、安排在第四季度集中验收的情况也比较普遍。

未来业务增长总结起来主要是两个方向,一方面,不断拓展新的地域和客户,将公司的产品应用到新的地域、新的用户,另一方面,公司在不断研发、推广新的产品,除了审判、执行基础平台,公司的各类子系统、周边产品仍然有很大的推广空间,公司也会不断挖掘新的需求,实现产品的优化升级。

6. 与银行、邮政等业务协同单位的合作模式和业务增长趋势情况。

答:公司目前主要与国内大中型银行在各地的分支机构合作,提供包括诉讼费管理系统、执行款管理系统等多种产品,今年上半年,在已有银行类产品的基础上,根据经济类纠纷、诉讼持续上升的趋势,以及日益增加的银行用户与法院业务协同对接的需求,公司在优化已有银行类产品功能的基础上,研发了案款提存系统、非法集资案款发放管理系统等专业化产品,进一步丰富了银行类产品种类。今年上半年,银行用户新签合同金额4,260.21万元,同比增长161.31%。

针对邮政的业务主要是公司与中国邮政各地分支机构合作,为邮政部门送达当地法院办案过程中产生的各类文书提供信息管理和

服务。2023年上半年实现营业收入1,785.79万元,同比增长48.28%,地域覆盖在持续拓展的过程中。

另外,公司也在积极拓展其他与法院有业务协同需求的行业用户,探索将现有送达服务模式复制到其他司法行政机关,培育公司业务新的增长点。

7. 金融纠纷一体化平台的主要客户及开展情况。

答:金融纠纷一体化平台主要是针对近几年逐年增加的金融纠纷案件,实现了银行、法院、调解机构之间关于信用卡纠纷、小额贷款纠纷的线上调解、线上批量立案、批量办理等功能,为办理金融纠纷案件提供了新的模式和平台。公司也在常州与当地法院和政府部门合作,尝试引入诉前调解机构,提升纠纷解决效率。

8. 公司上半年毛利率下降较为明显的原因。

答:公司业务分为按照某一时点确认收入的项目类业务和按照某一段时间或者业务量确认收入的业务,如运维服务和司法辅助服务。公司业务的季节性特征主要体现在毛利率较高的项目类业务上,而运维服务类业务是持续的,不存在季节性特征,所以通常一季度、上半年服务类收入相对占比较高,因为其毛利率低,所以拉低了上半年的毛利率。

9. 公司营业收入分类中,与企业类客户相比,法院类客户毛利率较低的原因。

答:法院用户招标的时候,可能同时包含硬件、服务器,通达海的优势软件产品,还有其他第三方的软件等,有时候是当地集成商中标之后,再向通达海采购相应的软件产品。企业类型收入最终用户基本上还是法院,但是其中包含了销售给邮政部门的收入,因为现在金额不大,没有单独列出来。公司销售给企业客户的基本上都是公司自有软件产品,所以这类收入的毛利率也更高一些。

	<p>10. 公司人才引进及人员增长情况</p> <p>答：公司一直以来都十分注重人才培养和引进工作,近年来持续加大人才的引进，不断加强公司人才队伍建设力度，近几年公司员工人数也都保持相对稳定的增长，上半年尤其是销售人员增加较多。</p>
本次活动是否涉及应披露重大信息	本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。
附件清单	无