

证券代码：300001

证券简称：特锐德

青岛特锐德电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与 2023 年半年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2023 年 9 月 26 日（星期二）下午 15:30-17:00 |
| 地点 | 中证网“中证路演中心”（ https://www.cs.com.cn/roadshow/ ） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长：于德翔 独立董事：王竹泉 财务总监：杜波 董事会秘书：杨坤 保荐机构代表：李莎 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>青岛特锐德电气股份有限公司于 9 月 26 日（星期二）下午 15:30-17:00 在中证网举办了 2023 年半年度业绩说明会。本次业绩说明会的主要问答情况如下：</p> <p>问题 1：公司半年报业绩大比例增长，请问是偶然发生的吗？公司对今年的经营业绩爆发有信心吗？ 答：您好，感谢您对公司的关注，公司近两年以高质量发展为基础，稳步落地公司战略，并取得不错的成绩，未来将持续聚焦“双碳”目标，紧抓能源改革的机遇，保持公司业务的持续发展，争取用更好的成绩来回馈股东。</p> <p>问题 2：董事长你好，充电桩运营公司总体都需要大量资金投入，而且还存在回收缓慢的问题，公司是否有引进战略投资者？</p> |

答：您好，公司控股子公司特来电已引进国调、国新、鼎晖、GIC、普洛斯、国电投等国内外知名战略投资者，助力特来电推进及完善在充电领域业务的战略布局；另外，公司积极寻求外部资源合作机会，截至 630，公司在全国范围内与政府投资平台、公交集团等国有企业成立的合资公司的超过 100 家，公司通过合资合作积累的丰富资源能够对未来充电网的规划、建设提供有力的支撑。感谢您的关注！

问题 3：应收账款增多，针对历史坏账主要原因，目前的应收账款管理是否有效，降低应收账款风险？

答：您好，随着公司收入的增加，公司应收账款同步增加。公司客户主要为国网、铁路、发电集团、工业用户等国有企业或大型企业用户，客户群优质，应收账款质量较高，回收风险较低。受项目结算周期影响，公司应收账款账期主要集中在 2 年以内，其中 1 年以内的账期占比近 70%。公司应收账款具有一定的行业特征，处于行业正常水平。近年来公司持续加强应收账款管理，加大应收账款回款力度，同时设置合同及应收款管理小组，并根据项目实际需要采取不同的形式进行收款，应收账款周转率持续提高。感谢您的关注！

问题 4：特来电成立的虚拟电厂总部运营情况如何？

答：您好，特来电虚拟电厂总部的相关业务正在有序推进布局中。公司通过充电网高效聚合充电站电动汽车充放电、分布式发电和梯次电池储能，构建虚拟电厂，基于自主研发的云平台和预测软件对充电量、充电功率以及光伏输出功率进行精准预测，参与电网互动，实现能源增值业务。截至 2023 年 6 月底，公司已实现与 20 个网、省、地级电力调控中心或需求侧管理中心的对接，具备虚拟电厂条件的可调度资源容量超过 300 万 kW。2023 年 1-6 月，公司积极参与经济调度、负荷约束、调峰辅助服务、需求侧响应等能源管理业务，参与电量超过 7000 万度。感谢您的关注！

问题 5：2023 年上半年，虚拟电厂业务大约为公司贡献了多少利润？

答：您好，公司参与的虚拟电厂业务主要包括需求侧响应、调峰辅助服务、经济调度、负荷约束等。由于全年用电高峰期主要出现在夏季，因此上半年电网的调度需求相对较少，公司上半年参与虚拟电厂业务的规模也较小。感谢您的关注！

问题 6: 请问公司产品有专利认证嘛? 有行业领先的技术吗?

答: 您好, 充电网是跨行业、跨专业的综合性学科, 公司引进和培养了来自各技术领域的顶尖人才, 围绕充电领域核心技术搭建了系统集成、电力电子、智能调控、云平台、大数据、安全防护、自动充电、智能运维、微电网、储能技术等十大研发团队。公司在充电网技术领域建立了强大的创新研发能力, 拥有超过 1200 项知识产权, 承担或参与了多项国家级重大科研项目, 已经成为充电行业标准的引领者和制定者, 牵头或参与制定了多项国家及行业标准。感谢您的关注!

问题 7: 请问公司新签合同量同比去年是否上升, 都在顺利推进吗?

答: 您好, 公司今年的中标额同比去年稳步增长, 推进顺利, 感谢您的关注!

问题 8: 请问公司有没有践行一带一路绿色发展合作理念, 为绿色丝绸之路经济带做贡献?

答: 您好, 公司积极响应一带一路倡议, 公司在俄罗斯及中亚、南亚、非洲等地区的一带一路国家有业务落地。感谢您的关注!

问题 9: 特来电合伙人模式能为公司节约场地, 资金, 管理费用, 这种模式能为公司和合伙人带来怎样的市场效益?

答: 您好, 合伙人可以借助公司在产品技术、平台系统、运营经验等方面的优势, 对其充电资产进行高效管理, 实现收益; 公司可以通过合伙人模式, 借助社会的力量, 快速拓展充电网布局, 不断提升自身的规模优势。感谢您的关注!

问题 10: 特来电每月的日平均充电量有 2800 万度左右, 这是个不错的现金流, 请问公司如何管理这部分现金流呢, 另外与电网的结算, 权益人的结算周期是多长呢?

答: 您好, 随着公司充电业务收入的不断提高, 充电业务的经营净现金流也不断增加, 公司通过多种方式管理现金流, 增加现金的使用效率, 感谢您的关注!

问题 11: 今年特来电的上半年营收情况与充电量的度数不匹配, 请问应该怎么理解出现这样的问题?

答: 您好, 特来电收入构成有充电运营收入、设备销售收入、

其他收入等，因此，充电量与营业收入没有确定的比例关系，感谢您的关注！

问题 12：请问公司的高压快充技术是什么水平？

答：您好，公司自成立之初就首创了“群管群控、模块管理”的充电网技术路线，并不断加强研发创新，保持行业领先性。公司针对不同的场景需求有不同的解决方案，公司研发制造了多种类型的充电产品，以满足多样化的充电需求。例如满足公共领域充电的直流快充产品（最高可支撑 600kW 的充电功率）、满足公交车大功率自动充电的公交车智动柔性充电弓产品（最高可支撑 1000kW 的充电功率）、满足特种车辆大功率自动充电的重卡车自动充电机器人产品（最高可支撑 1200kW 的充电功率）等。感谢您的关注！

问题 13：请问塔什干项目有没有可复制性？项目利润率比国内高还是低？

答：您好，塔什干项目尚处于前期筹备阶段。公司会根据海外市场发展情况，结合自身战略布局，有序拓展海外业务。感谢您的关注。

问题 14：公司在充电桩投入过大，但是面对充电消费者的引流却不能相应匹配，充电桩进入门槛低而面对其他公司的激烈竞争导致充电桩利用率长期低下不能盈利。公司是否考虑改变运营模式参考业界类似快电或者小桔充电模式加强 c 端的引流从而提高设备利用率达到盈利？

答：您好，公司作为国内领先的电动汽车充电网运营商和充电设备制造商，在行业内率先提出并应用充电网技术路径，为用户提供充电系统解决方案及充电网运营服务，目前注册用户数超过 1700 万。同时，特来电与奔驰、宝马、奥迪、路特斯、凯迪拉克、高合、奇瑞、小鹏等众多车企建立合作，开展品牌形象站建设、充电站信息植入车企 App 等多样化的业务。另外，特来电已与保险、银行、地图商等生态伙伴建立多样化的合作模式，立足于电动汽车用户全生命周期的需求，深度挖掘“充电+X”的多样化场景。感谢您的关注！

问题 15：特来电 2022 年减亏至 2 千多万，2023 上半年也大幅减亏，全年有希望实现盈利吗？

答：您好，公司对国家及新能源行业充满信心，将继续聚焦新

| | |
|----------------------|---|
| | <p>能源政策、深耕业务发展，努力提升公司的产业地位、业务竞争能力和可持续发展能力。公司业绩情况还请您持续关注公司的定期报告，感谢您的关注！</p> <p>问题 16: 请问公司子公司特来电分拆上市的进度如何，23年年底有望上市吗？</p> <p>答：您好，相关工作正在推进中，如有达到披露要求的进展情况，公司将按照相关规定和信披要求及时履行信披义务，请您关注公司相关公告。感谢您的关注！</p> <p>问题 17: 因为少数股东损益和特来电的收益息息相关，所以我想问一下关于这方面的问题。我看到特锐德一季度少数股东损益是-2521万，半年报是-2392万，减少了129万。我想问的是，这是不是说明二季度特来电实际已经实现了盈利？谢谢。</p> <p>答：您好，特锐德少数股东损益不仅受特来电影响，同时也受其他控股子公司影响，感谢您的关注！</p> <p>问题 18: 作为特锐德的长期投资者，坚决看好贵公司的未来发展，但目前股票价格严重偏离公司价值 请问贵司有考虑拿出资金回购自家股票救市吗！</p> <p>答：您好，股价受多种因素的影响，公司对国家及新能源行业充满信心，将继续聚焦新能源政策、深耕业务发展，努力提升公司的产业地位、业务竞争能力和可持续发展能力。实施回购计划需要综合考虑当前市场环境、经营规划、资金使用需求等各种主客观因素，未来公司如有相关计划将及时履行信息披露义务。感谢您的关注！</p> |
| <p>附件清单 (如有)</p> | <p>无</p> |
| <p>日期</p> | <p>2023年9月27日</p> |