

证券代码：300011

证券简称：鼎汉技术

北京鼎汉技术集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-04

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	公司投资者
时间	2023年9月27日 15:00-17:00
地点	同顺路演平台： https://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1007746
上市公司接待人员姓名	公司董事长顾庆伟先生；独立董事丁慧平先生；总裁张凯杨先生；财务总监段辉泉先生；董事会秘书李彤女士
投资者关系活动主要内容介绍	鼎汉技术2023年半年度业绩网上说明会
附件清单(如有)	投资者提问及公司回复
日期	2023年9月27日

提问及回复：

1.公司中报的营业收入和净利润增长显著，主要是哪些因素带来的？下半年是否能继续保持

您好，感谢您对公司的关注！2023年1-6月，公司完成营业收入58,556.30万元，较上年同期增长5.59%；完成归属于上市公司股东的净利润397.22万元，较上年同期增长112.32%。主要原因为：公司强化预算管理，严格控制各项成本费用，优化资金使用率，不断提升运营管理效率，降本控费成果显著，销售、管理、财务费用较去年同期下降10.49%；其他非流动金融资产公允价值变动较去年同期损失金额缩小；落实资产质量优化方案，提高资产利用效率，闲置资产处置收益增加；加大应收账款回款力度，回款专项小组严格执行回款方案，应收账款总额减少，坏账计提金额大幅下降。

公司管理层将在董事会的领导下，紧抓行业复苏机遇，以提升技术优势为基础、加大市场拓展为重点、改善经营管理为抓手，努力完成年初制定的各项经营计划，保障公司经营质量稳步提升。谢谢。

2.鼎汉的海外市场情况如何，未来会重点拓展哪些国家？

您好，感谢您对公司的关注！公司紧跟“一带一路”发展倡议，海外业务主要通过国内具备资质的总包商平台以及德国子公司向海外客户提供产品和服务。公司及旗下子公司产品已应用于德国、法国、意大利、西班牙、智利、荷兰、土耳其、委内瑞拉、巴西、瑞典、新加坡、英国、瑞士、澳大利亚等超过30个国家和地区，在保持国内市场稳定拓展和发展的基础上，积极探索国际合作仍是公司重点工作之一。

一方面，公司将继续加强与具备资质的总包商平台深化合作，对外提供产品及服务，参与国际竞争，实现“借船出海”。在2022年，广鼎装备中/高频车载辅助电源系统通过西门子（中国）有限公司，获得新山—新加坡捷运系统（Johor Bahru-Singapore Rapid Transit System）项目地铁高频辅逆订单，车辆电缆产品在巴基斯坦地铁市场获得订单，目前与该订单相关的电缆产品已生产完成，将于今

年实现交付；另一方面，德国子公司 SMART Railway Technology GmbH 在轨道交通辅助电源领域拥有超过 30 年的经验，是全球轨道交通市场轻量化中频辅助电源系统的技术领军者，与国外主流车辆主机厂建立了长期、广泛、深厚的合作关系。公司将以德国子公司为窗口，积极与国外轨道交通车辆制造商、海外业主保持沟通与合作，不断扩大海外市场拓展深度以及业务规模，协助公司进一步打开国际市场，加强公司对国际轨道交通市场理解。谢谢。

3.公司现在是否满负荷生产？公司目前在手订单是否充足，能否满足公司未来 3 年的发展？

您好，感谢您对公司的关注！截止 2023 年 6 月末，公司在手订单 27.10 亿元，该部分订单具体需要根据项目建设进度、客户要货需求、合同约定安排等进行交付，一般将会在 6 个月至 2 年之间陆续完成，同时也会存在项目建设、客户要货提前或滞后等其他影响交付计划的情形。此外，公司会进一步加大市场拓展力度，不断推动新增订单落地，为公司业绩持续发展提供支撑。谢谢。

4.人工智能 AI 技术是未来发展趋势，请问顾董我们公司有相关的技术研发么？

您好，感谢您对公司的关注！公司的智慧化解决方案以国家产业政策引导为方向、行业变革趋势和客户需求为基础，运用云计算、大数据分析、图像识别和机器学习等人工智能技术，持续创新并不断获得市场突破，多项子系统处于行业领先地位，其中货车装载状态高清智能检测系统、地铁车辆 360°智能检测系统等在技术竞争力和市场占有率处于行业首位。公司轨道交通智慧化解决方案主要包括智慧货运系统、智慧客运系统以及智慧安全运维系统等，具体涵盖货车装载状态高清智能检测系统、智慧货场解决方案、铁路货运站天眼智能监控系统、智慧车站解决方案、智慧旅服系统、智能反恐安全管控系统、网轨隧智能综合检测智慧运维平台、值乘标准化分析系统、地铁车辆 360°智能检测系统等十余项系统及解决方案，是公司现有核心业务板块之一；此外公司已将智慧化技术引入轨

道交通空调产品，推出智慧空调系统，监控并调整列车空调运行状态，自动故障诊断及预警、减少故障率、简化维修保养工作。谢谢。

5. 公司在一带一路国家高铁业务开展情况如何？公司是否有参与即将 10 月份举办一带一路论坛？

您好，感谢您对公司的关注！公司紧跟“一带一路”发展倡议，海外业务主要通过国内具备资质的总包商平台以及德国子公司向海外客户提供产品和服务。公司及旗下子公司产品已应用于德国、法国、意大利、西班牙、智利、荷兰、土耳其、委内瑞拉、巴西、瑞典、新加坡、英国、瑞士、澳大利亚等超过 30 个国家和地区，在保持国内市场稳定拓展和发展的基础上，积极探索国际合作仍是公司重点工作之一。谢谢。

6. 李总，请问目前鼎汉的股东数量有多少？

您好，感谢您对公司的关注！根据信息披露公平性原则要求，公司会按照相关规定在证监会规定信息披露媒体公告的定期报告中披露相应股东人数。截止 2023 年 6 月末，公司股东数量为 31,525 户。谢谢。

7. 公司今年新中标的订单有多少，总共金额是多少？

您好，感谢您对公司的关注！2023 年上半年新增中标订单 7.39 亿元。谢谢。

8. 公司一年四季中，哪个季度收款盈利是最多的？

您好，感谢您对公司的关注！公司收款主要基于合同条款，按项目交付进度结算回收。收款的高峰一般为 4 季度甚至 12 月，主要原因是国家铁路局或地铁业主在年末就很多项目做出阶段性或最终的决算。盈利情况不受季节或季度影响，主要是受项目执行进度及客户需求影响，需求量大时业绩相对增加。谢谢。

9. 公司除了电气装备，还有哪些产品服务？

您好，感谢您对公司的关注！公司聚焦轨道交通领域，主营业务包括轨道交通地面电气装备（地面电源解决方案、站台门系统解决方案、轨道交通制动能量管理系统）、轨道交通车辆电气装备（车辆空调系统解决方案、车辆辅助电源系统解决方案、车辆特种电缆解决方案）、轨道交通智慧化解决方案（智慧货运系统、智慧客运系统、智慧安全运维系统）三大板块和完善的售后维修及运营维护服务体系，同时根据客户需求提供其他配套产品和服务，并于近年来陆续推出新能源工程车热管理机组、抛光机器人、分选机器人等新产品，实现向新能源、工业机器人等领域的延伸拓展。谢谢。

10.习近平就推进新型工业化作出重要指示强调，把高质量发展的要求贯穿新型工业化全过程，为中国式现代化构筑强大物质技术基础。贵公司在推进新型工业化过程中有什么举措？现有的新型工业化推进中有什么成果了？

您好，感谢您对公司的关注！公司始终坚持创新与技术引领的战略核心，推进同心多元化发展战略，一方面不断夯实产品技术领先能力，另一方面向数字经济、新能源等相关性行业拓展布局，并在生产自动化、智能化、网络化、数字化等方面持续发力。公司积极研究人工智能、节能减排、绿色环保的产品技术，同时不断加强在高效性、可靠性、安全性方面的领先能力，符合行业发展需求与国家战略方向，并面向高度协同的新领域、新赛道延伸拓展，构建降低行业变动风险、支撑公司跨越式发展的第二增长极。近年来，公司持续加强在智慧化运营与运维管理的投入，面向“后市场”强化布局，推动大数据、人工智能技术与“后市场”融合发展，已落地应用多项基于人工智能技术的智慧化检测、智慧化运维产品。与此同时，公司坚持运行效率与安全保障能力同步发展，积极拓展人工智能等前沿技术在轨道交通领域的深度应用，不断提升高端化、智能化、绿色化水平，助力轨道交通行业数字化转型。谢谢。

11.特斯拉生产无人驾驶的汽车，你们公司是否有能力生产无人驾驶的地铁？或者参与生产无人驾驶的地铁？

您好，感谢您对公司的关注！公司站台门系统已在地铁无人驾驶项目中实现应用。谢谢。

12：一带一路十周年了，未来如果我们出去帮这些国家修高铁，公司将在出口高铁技术中承担什么位置

您好，感谢您对公司的关注！公司在轨道交通行业的细分专业有着深厚的技术积累并有极具竞争力的产品与解决方案。当我国高铁乃至城市轨道交通产业走出去的过程中，公司向客户提供专用的电气化、信息化装备，部署于相关的专业系统（如信号系统、车辆系统、场段工艺系统等），承担相应设备和技术供应商的角色。谢谢。

13：目前公司用于研究经费是多少，核心竞争力相比国内同行在什么水平？

您好，感谢您对公司的关注！公司 2023 年上半年研发投入 4,744.92 万元。公司依托多年来在轨道交通领域的深耕经验，基于跨技术领域品牌认知度的提升，进一步提升了公司获取客户需求、解决客户困难的能力，增强了公司发现机会、整合资源、为客户提供更好的产品和服务能力。随着公司对客户需求获取能力的提升、公司研发实力的增强、自主研发的持续性投入和产品多元化的布局，公司在各技术领域的核心技术得到了更多沉淀，对客户需求的理解加深；同时，公司针对研发的不断投入和积累，不仅建立了更加先进、功能更加完善的研发硬件环境，且在众多关键技术领域建立核心竞争能力，拥有一批优秀技术开发人才，支撑公司持续发展，使公司提供解决方案应用的创新能力更进一步。谢谢。

14.请问贵公司于巴基斯坦相关的的订单有利润吗？账款回流是否及时？

您好，感谢您对公司的关注！一方面，公司海外业务主要通过具备资质的总包商平台对外提供产品及服务，参与国际竞争，实现“借船出海”。另一方面，以德国子公司为窗口，积极与国外轨道交通车辆制造商、海外业主保持沟通与合作，不断扩大海外市场拓展深度以及业务规模，协助公司进一步打开国际市场。

有关产品交付、回款进度、利润实现将按照合同约定有序推进。谢谢。

15. 预计公司三季度盈利水平怎么样？和上年度相比是否有明显改善或提升？谢谢！

您好，感谢您对公司的关注！公司 2023 年三季度经营状况敬请关注《2023 年第三季度报告》。谢谢。

16. 贵公司未来发展格局和方向？

您好，感谢您对公司的关注！公司始终坚持创新与技术引领的战略核心，推进同心多元化发展战略，一方面不断夯实产品技术领先能力，另一方面向数字经济、新能源等相关性行业拓展布局，目标发展成为具备一定规模与技术引领能力的电气装备供应商与智慧化解决方案服务商，以产品技术综合实力构建系统性壁垒。

在当前全球能源格局不断演变、数字技术与实体经济加速融合的背景下，公司积极研究人工智能、节能减排、绿色环保的产品技术，同时不断加强在高效性、可靠性、安全性方面的领先能力，符合行业发展需求与国家战略方向，并面向高度协同的新领域、新赛道延伸拓展，构建降低行业变动风险、支撑公司跨越式发展的第二增长极。近年来，公司持续加强在智慧化运营与运维管理的投入，面向“后市场”强化布局，推动大数据、人工智能技术与“后市场”融合发展，已落地应用多项基于人工智能技术的智慧化检测、智慧化运维产品。与此同时，公司坚持运行效率与安全保障能力同步发展，积极拓展人工智能等前沿技术在轨道交通领域的深度应用，不断提升高端化、智能化、绿色化水平，助力轨道交通行业数字化转型。

公司始终坚持科技是第一生产力，实施创新驱动的发展战略，并持续推进制度与管理创新，运用好混合所有制的优势，一方面持续强化内控与精细化管理规范，另一方面发挥好协同与创新管理的灵活性，推动新产品新技术快速落地应用，深入践行“共创、共赢、共享”发展理念，持续深化改革，确保公司高质量发展

行稳致远。谢谢。

17.最近公司有什么新的增长点，前途怎么样

您好，感谢您对公司的关注！公司在保持传统轨道交通业务稳步发展的基础上，不断面向数字经济、新能源等相关性行业拓展布局。一方面，公司陆续推出轻量化中高频车载辅助电源系统、二氧化碳空调系统、综合直流空调系统、地铁车辆 360°智能检测系统等轨道交通行业新产品，持续提升公司在行业内的盈利能力和核心竞争力；另一方面，公司于近年来推出新能源工程车热管理机组、抛光机器人、分选机器人等，实现向新能源、工业机器人等领域的延伸拓展，参股江西环锂，涉足动力电池回收领域，为公司建立新的增长极及可持续发展奠定基础。谢谢。

18.近期在炒作华为科技和新型工业化，公司都有参与吗？

您好，感谢您对公司的关注！公司致力于脚踏实地地做好产品和服务，不会参与热点新闻或概念的炒作。“新型工业化”是一个经济学概念，更偏向宏观。强调国家的工业化应当以信息化、知识化、生态化、全球化为特征，避免高污染、高耗能、剥削型的传统工业化发展道路。公司积极参与国家的新型工业化进程及轨道交通领域的生态化建设，提供信息化、自动化的产品和服务，提供的产品低污染、低耗能。公司的轻量化中高频车载辅助电源、智慧空调、信息化检测产品等是这类产品的代表。公司将继续在国家新型工业化进程中做出应有的贡献。谢谢。

19.公司新能源工程车热管理机组、抛光机器人、分选机器人，实现向新能源、工业机器人等领域的延伸拓展，这些延伸扩展领域现在有取得什么样的成绩？后续这些领域有什么样的措施去发展壮大实现盈利？

您好，感谢您对公司的关注！在新能源市场领域，公司在山河智能实现新能源热管理机组小批量供货，与三一汽车制造有限公司在复合式热管理机组上已实

现合作，成功试装并测试完成，为公司新能源热管理市场的开拓及与其它工程机械企业展开合作提供了有力支撑。在工业机器人领域，公司自动立体仓库解决方案中标广州电缆厂有限公司相关项目，抛光机器人、分选机器人等产品已与广州工控下属控股公司实现合作。未来，公司将持续关注市场需求变化，加强研发创新实力，以新能源、工业机器人等新领域布局为培育点，不断提升公司市场拓展能力及打开新的增长空间。谢谢。

20. 贵公司在近期 2 个月内有回购计划吗？

您好，感谢您对公司的关注！公司目前暂无回购计划，谢谢。

21. 公司在未来是否会主动引进战投？

您好，感谢您对公司的关注！公司已建立起国有资本实际控股、创始团队高比例持股、社会公众股东充分流通的股权结构，公司在保障控股权稳定、发挥各主要股东资源优势的同时，始终保持积极、开放的心态，欢迎战略合作伙伴加盟，整合各方资源优势为上市公司赋能，提高公司在行业和技术上的核心竞争力。谢谢。

22. 请问贵公司对当下热点行业有投资计划吗？

您好，感谢您对公司的关注！公司主营业务聚焦轨道交通领域不断拓展，同时以国家战略发展方向为指引，不断推动产品技术向数字化、智能化、绿色化、环保化转型升级，并对符合国家产业政策支持、具备广阔发展空间、与公司资源优势高度协同的新领域加大关注，努力构建保障公司可持续发展的新增长极。谢谢。

23. 请问贵公司有没有重大事项需要给投资者说明的？

您好，感谢您对公司的关注！如有涉及应披露事项，公司将严格按照相关规则要求及时履行相应披露义务，届时请您关注。谢谢。

24.公司有没有分红计划

您好！感谢您对公司的关注。根据《公司法》的相关规定，公司实现的利润将优先用于弥补以前年度的亏损，未来公司将根据《公司法》、《公司章程》的规定，在满足分红条件的基础上，结合行业特点、发展阶段和自身经营模式、盈利水平、资金需求等因素，制定有利于投资者分享公司成长和发展成果、取得合理投资回报的利润分配政策。具体请以公司披露的相关公告为准。谢谢。

25.公司目前是否有存在的大项目或大订单洽谈中？

您好，感谢您对公司的关注！公司紧跟轨道交通项目建设进展，持续挖掘客户需求，不断加大订单拓展力度，并取得良好进展，截止 2023 年 6 月末，公司在手订单 27.10 亿元。谢谢。

26.江西的电池回收项目现在进展如何，后续还有什么措施跟上？

您好，感谢您对公司的关注！参股江西环锂项目目前处于股权交割阶段，后续进展请您关注公司披露的公告。谢谢。

27.请问公司有没有《超级高铁》领域的技术储备。谢谢！

您好，感谢您对公司的关注！公司始终积极关注轨交领域及周边的技术发展动态。超级高铁是轨道交通的一个技术方向，目前尚处于初级阶段，距离规模化商用还有很长的路要走。公司以严谨的态度选择新技术或新产品、以及决策何时开展对新技术或新产品的研究开发，力争达到经济效益和技术领先的平衡。公司始终坚持研发创新，推动产品技术面向轻量化、智能化、绿色化、数字化不段升级，以适应行业持续发展及变革需求。谢谢。

28.公司在企业做大做强方面做了那些实际的工作？是否有对外收购合并的打算？

您好，感谢您对公司的关注！在公司做大做强方面，我们将注重以下几个方

面来确保公司的持续发展和质量提升：

市场扩张：在轨道交通领域继续通过更好的产品和服务来满足客户需求、巩固市场地位的同时，公司将持续寻找新的增长机会，包括在储能、新能源工程车热管理、工业机器人等新领域、新赛道积极拓展。公司将深入市场研究和战略规划，更好地了解客户需求，调整战略，以确保我们的产品和服务与市场趋势保持一致。

管理改善：公司将持续评估和优化公司的内部流程，以确保更高的透明度、决策效率和风险管理。

财务健康：公司将在回款和融资上制定多重措施保障资金需求，持续提升财务健康、稳健指标，以支持公司的战略目标；谨慎管理成本，关注盈利能力，为股东提供可持续的回报。

人才发展：员工是公司成功的关键因素之一。公司将继续注重员工培训和发展，以提高员工技能水平并增强职业发展机会，致力于创建积极的工作环境，鼓励创新和合作。

此外，公司一直持续关注对规模适当、有市场影响力、有增长潜力、与现有产品具有良好市场协同效应的轨道交通领域细分市场的优质企业探讨资本合作事项，目前暂未有明确的进展。谢谢。