

证券代码：002642

证券简称：荣联科技

## 荣联科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>活动参与人员</b>	调研人员： 国金证券：孟灿；博时基金：王赫、于福江；重阳投资：卫书根；东北证券：陈建森；华福证券：袁家亮；国海证券：刘熹、刘琳琳；中邮保险：朱战宇；红塔红土基金：李绪凯；博道基金：高笑潇；和谐汇一：章溢漫；坚果私募：郁凯伦；新华基金：张帅；国盛证券：孙行臻；安信证券：赵阳、杨楠；广发基金：李阳；大家保险：王凤娟；中再资产：周嵩尧；格雷资产：王洋洋；联储证券：张紫阳；中信建投：甘洋科、王嘉昊；飞旋投资：陈旋；明睿资本：杨峰；申万菱信基金：梁国柱；中金公司：冯达。  上市公司接待人员： 公司联席董事长、经理王东辉；公司董事、副经理兼财务总监张旭光；公司副经理、董事会秘书邓前。
<b>时间</b>	2023年10月12日 15:00- 16:00
<b>地点</b>	公司一层培训教室
<b>形式</b>	现场+电话会议
<b>交流内容及具体问答记录</b>	<b>一、联席董事长王东辉先生进行公司业务介绍</b> 荣联科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业的企业 IT 建设和数字化转型服务商，以帮助企业实现全面数字化转型、完善 IT 基础设施建设为己任。公司布局云服务、数据服务、IT 服务、

数据中心建设四大业务板块，深入金融、政府公用、运营商、能源制造和生物医疗等优势行业核心应用，并专注于客户的数字化转型。公司经历 20 余年的发展，已成长为一家营收规模超 37 亿元、公司员工规模约 800 余人、业务遍及全国 31 个省市自治区及部分海外地区的高科技企业集团。

公司积极开拓产业链上下游合作，涉及产品类别包括 IT 基础设施、公有云、安全备份及虚拟化、数据及应用等。公司持续和厂商华为、H3C、浪潮、超聚变、中科曙光、戴尔、VMware、Veritas 等保持长期的战略合作关系，不断丰富产品服务能力，其中华为合作继续保持多产品钻石经销商、华为云优选级解决方案提供商合作伙伴、华为数字能源钻石经销商等资质。

公司在产品业务方面，通过对外投资方式长期布局边缘计算、数据平台等。近日，工业和信息化部等六部门联合印发了《算力基础设施高质量发展行动计划》，公司将紧跟信创业务发展趋势，加强与国内厂商合作，后续扩展业务中增加自有和准自有产品整合，算力运营业务也是公司未来业务拓展方向，另外关注行业机会，开展基于大模型的行业应用。

## 二、互动交流

1、公司是如何参与到这些新产品业务布局中的？公司目前穿透后的投资比例为多少？

答：公司通过与温州政府合作的基金陆续参与到一些新兴产业项目投资中，为公司的未来业务发展进行必要的储备。截至目前，公司间接持有芯带科技（无锡）有限公司股权比例约为 0.75%、间接持有极道科技（北京）有限公司（以下简称“极道科技”）股权比例约为 1.65%。

2、请介绍一下目前极道科技产品解决方案订单情况？

答：极道科技作为一家专业的数据系统公司，主要研发设计和生产大规模分布式存储系统产品、同时提供数据存储、管理和数据分析

的一体化整体解决方案及相关技术服务。最近极道科技中标了苏州系统医学研究所人工智能高性能计算项目，项目中包括计算存储一体化相关产品采购。

### 3、国产 GPU 中哪家产品更好？

答：总体来说，应用于大模型推理都还不错，应用于大模型训练还有待提高。

### 4、公司业务拓展，预计何时会对净利润规模产生影响？

答：要提升现有净利润规模，一方面还需公司前台业务持续开拓，扩大业务规模，坚持寻求与资金、信用、付款能力强的行业客户合作（如金融、教育科研、生物医疗等），同时争取更多有稳定现金流的业务机会，例如算力运营业务；另一方面，公司职能后台对各类管理支出继续保持合理管控。

### 5、请问公司引入国资的利弊？

答：山东济宁国资股东履行了一系列大股东职责：2021 年为公司提供了流动资金支持 3 亿元；陆续提供增信担保，帮助公司获取低成本的银行资金；派驻董事和高管，推进相关部门的内部组织和制度建设，与原经营团队共同经营管理；助力公司积极拓展政务市场，进一步提升公司市场品牌影响力。公司管理层与国资股东方在工作磨合中相互信任尊重、彼此透明。山东济宁国资本次收购也符合其自身产业发展需求。

### 6、公司是否有明确的战略支持公司长远发展？

答：公司坚持以新一代信息技术集成服务为核心，以云服务和数据服务为两大战略方向，积极布局云服务、数据服务、自有产品及服务、数据中心建设四大业务板块，深耕金融、运营商、政府公用、能源制造、生物医疗五大行业，以先进的数字化服务赋能客户全面数字化转型升级。

未来 3-5 年，公司业务重点关注两方面，一方面做国产化，与标

	<p>准化设备厂家合作，争取规模上量；另一方面做差异化，包括高端存储和计算系统产品，这部分主要通过对外投资涉及的相关产品合作，提升公司价值。</p> <p>7、公司未来考虑并购安排，会主要考虑的方向有哪些？</p> <p>答：公司会根据战略规划和业务情况，结合外部市场状况和金融环境，择机谨慎考虑。对于并购对象，一般来说，公司一方面会从业务角度考虑，业务利润要达到一定规模；另一方面会从产品角度考虑，通过与产品类公司的合作，利用公司现有销售渠道来放大其业务规模，双方发挥各自优势实现共赢。</p> <p>8、请介绍目前公司与华为合作的方式、品类？</p> <p>答：华为曾是公司早期 IT 服务业务主要客户。华为作为国内领先 IT 设备厂家，是公司目前主要供应商之一。公司与华为在企业级产品方面，包括 IT 产品、服务、云等领域有长期合作，相较与国外厂商的合作形式无大差别。近期公司还将与华为合作建设“华为数字能源 CSP 五钻实验室”，通过该实验室环境，有利于公司服务交付团队现场实操演练，提升公司在华为数字能源产品上的实施服务能力。同时，公司在与华为合作过程中，对标学习华为先进管理经验，有助于提升公司内部运营水平。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>公司在本次活动中严格遵守相关法律法规要求，不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	