

证券代码：603759

证券简称：海天股份

海天水务集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

| | |
|-----------------|--|
| 投资者关系 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他_____ |
| 参与单位名称 及人员名称 | 华泰证券 黄波 德邦证券 郭雪、高鼎 幸福人寿 赵艳华、郑沫 |
| 活动时间 | 2023年10月19日 |
| 活动地点 | 公司五楼会议室 |
| 公司接待人员 | 副总裁兼董事会秘书 陈凯鸿 |
| 活动内容及具 体问答记录 | <p>一、公司目前经营情况如何？未来进一步发展战略？</p> <p>公司在四川、河南、云南、新疆等地拥有42家子公司，2023年上半年，自来水售水量4,451.79万立方米，同比增长8.66%；污水处理结算水量15,804.66万立方米，同比增长1.51%。公司实现营业收入61,764.25万元，同比增长11.32%；归属于上市公司股东净利润12,092.67万元，同比增长21.18%。未来公司将挖掘内部潜力，加大外部拓展，努力实现业绩持续增长。</p> <p>为实现公司持续成长和发展，公司持续多元化发展其中主要有</p> |

产业链条型、业务延伸型和跨行业发展型三种形式。产业链条型指专注于水务行业，在供水、污水处理、黑臭水体综合治理、水资源利用等领域开展技术研发、勘察设计、产品生产、建设工程等相关业务，通过不断提升专业服务实力，持续强化行业深耕能力，有利于发挥行业产业链上下游协同效应。业务延伸型指企业立足水务行业的同时，在能源利用、资源回收、固废处理、危废处理等与水务行业关联性较弱的板块拓展市场，企业一方面可以利用在水务行业的影响力和竞争力拓展相关产业的业务，另一方面通过在弱关联板块的发展进一步促进水务板块的运营发展。跨行业发展型指企业在双碳目标下探索光伏、储能、氢能等新能源赛道，跨行业发展有利于企业突破区域水务市场趋近饱和的瓶颈，寻找其他增长动力，构建产业生态价值。

二、污泥处置的发展情况？

2023年6月公司与雁江建投水务的合作，签署了《资阳市污泥处置中心项目合作协议》，项目估算总投资2亿元。2023年7月，新设立的污泥项目公司完成工商注册登记手续并取得营业执照。污泥项目的投资合作有利于实现公司污水污泥协同共治，减污降碳协同增效，推动公司构筑和完善污水治理服务产业链。在与雁江建投水务的合作过程中有助于加深公司对污泥处置行业的探索和拓展，提升公司持续经营能力与企业竞争力。该项目的顺利实施，将开拓公司在污泥处置领域的市场，进一步扩大公司在四川省及全国范围内的生态环境治理市场，有利于公司长远可持续发展。未来，公司进一步深化污泥处置的应用探索，积极开拓更加安全、高效的多元

化污泥处理、处置新路径。

三、目前公司垃圾焚烧发电项目的进展如何？

2021年10月，公司与康恒环境合资设立中海康，旨在共同拓展以四川地区为主及全国区域内固体废弃物、危险废弃物及垃圾焚烧发电等相关业务。

2022年11月，公司与康恒环境作为联合体参与了汾阳中科渊昌再生能源有限公司部分股权及相关债权项目挂牌出售的竞价投标，最终以8,500万元的价格竞价购得汾阳公司80%股份及相关债权。汾阳项目的顺利摘牌进一步夯实公司在重点区位的优质固废项目布局，提升公司在固废领域的竞争力，符合公司发展战略。目前，汾阳中科渊昌再生能源有限公司正在积极推动汾阳市生活垃圾焚烧发电改造项目。

公司积极围绕“垃圾焚烧发电+固废危废处置”主体业务进行布局，以传统水务处理为基础，继续迈出多元化发展的战略步伐。公司坚持以人为本、生态和谐、可持续发展的原则，优化公司产业布局、扩大业务规模，提高公司经济效益和抗风险能力。

四、供排水调价的模式？

公司供水业务的自来水单价实行政府定价，因物价水平上升导致供水成本上升、国家政策调整、制水标准提高等情况下，公司可向政府主管部门提出价格调整申请，并接受第三方成本监审。政府主管部门根据供水成本监审报告，在履行价格审定、听证等程序后，报请当地人民政府批准执行。通常调价周期为2-5年。

污水处理业务由当地政府按合理盈利的原则核定。污水处理服务费标准=污水处理成本+税金+合理利润。因污水处理标准提高、运营成本变动等情况，公司可向政府主管部门申请调整污水处理服务费单价。政府主管部门根据物价变动因素等情况，在污水处理服务

费价格标准覆盖运营成本、税费及合理收益的基础上，经第三方审计后，报请当地人民政府批准执行。调整周期通常为 1-3 年。

五、营业成本、销售费用增加的原因？

公司营业成本增加主要系环保要求提高，污水处理业务成本有所增加。去年同期没有固废业务，今年新增加了固废业务成本。销售费用增加主要系职工薪酬增加所致。

六、公司如何管理各地区的子公司？

公司及时掌握区域及行业发展规划相关政策信息，适时制定、调整各地区子公司的运营，按照政策变化，坚持实施精细化管理、专业化运营，形成了集约化、标准化、专业化、信息化、智能化的运营管理体系。同时，公司持续加强人才梯队建设，强化环保法制意识，提高技术管控水平，营造积极向上的企业文化氛围。公司积极推进以云计算、大数据、人工智能、物联网和移动互联网为手段的智慧水务建设，实现对子公司的实时、高效运维，提升运营管理及服务水平。

七、公司所处行业为高分红行业，为何今年选择不分红，是有什么具体原因？

公司综合考虑目前所处行业现状，结合自身实际经营情况及资金需求，公司需要充足的资金，以实现持续、稳定、健康发展，提升市场占有率和竞争力，提高抗风险能力更好地维护全体股东的长远利益。我们将充分考虑投资者的建议，未来保持合适的分红比率。

八、能否具体介绍一下智慧水务方面的发展？

公司以平台化、体系化思路建设智慧水务系统，以云计算、大数据、物联网和移动互联网等信息技术为支撑，将数据采集、实时

| | |
|------------------------------|---|
| | <p>监控、工业控制 SCADA、地理信息 GIS、分区计量、资产管理、数字孪生、无人机反制、综合调度、知识中心、数据大脑、智能分析等系统整合成一体化综合调度管理平台,全面提高了公司的智慧决策、管理和服务水平。</p> <p>九、应收账款增加的原因及应对考虑?</p> <p>公司应收账款的增加主要系污水处理收入的增加及政府未及时拨付污水处理费所致。公司的主要客户为政府部门和国有企业,公司采用了必要的政策确保所有销售客户均具有良好的信用记录,故应收账款的信用风险较低。同时,公司不断完善应收账款的责任制度,加大应收账款的收款力度。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p> | <p>无</p> |
| <p>附件清单</p> | <p>无</p> |
| <p>活动日期</p> | <p>2023 年 10 月 19 日</p> |