

# 投资者关系活动记录表

证券简称：晶升股份

股票代码：688478

编码：<2023-007>

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	东北证券、国信证券、山西证券、东吴证券、南方基金、睿远基金、凯恩基金、中金公司、合众易晟、国泰君安证券、君子兰资本、交银施罗德基金、信达澳亚基金
时间	2023-10-18
地点	公司会议室及线上交流
公司接待人员姓名	董事长、总经理：李辉；董事会秘书、财务负责人：吴春生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问答环节</b></p> <p><b>Q: 请问碳化硅衬底良率的提升是否会减少长晶设备的需求量?</b></p> <p>A: 虽然目前碳化硅行业处于供不应求的状态，但由于良率水平较低这一关键瓶颈的制约，国内碳化硅衬底厂商并未开展真正的大规模扩产。衬底作为碳化硅产业链的核心，其良率水平的不断提升将有效推动成本的下降，有助于提升衬底厂商投资扩产的意愿，从而积极促进碳化硅规模化生产与应用。因此，碳化硅长晶设备的需求量也将随之进一步扩大。</p> <p><b>Q: 请说明一下公司的产能情况?</b></p> <p>A: 公司已于今年通过租赁形式新增两个生产基地，相关内容可参见公司过往已披露信息。公司现有产能利用率目前处于较高水平。明年总部生产及研发中心募投项目建设完成后，届时每月产能将扩大为现有两倍。</p> <p><b>Q: 根据招股说明书，公司客户相对集中，三安等大客户主营业务收入占比很高。请问大客户目前是否仍旧保持这样的高占比?</b></p> <p>A: 上市以来，公司积极拓展市场开发新客户，新客户也为我们的</p>

业绩增长做出了贡献。公司与现有核心客户始终保持着良好的长期合作关系，但随着客户数量的增加，大客户的主营业务收入占比也有所下降。

**Q: 能否对第三季度和2023年全年的业绩情况进行简单的预告?**

A: 公司将于2023年10月31日披露第三季度报告，第三季度具体业绩情况可关注相关披露信息。公司目前在手订单充足，我们对于今明两年公司的发展充满信心。接下来，除了更好地完成今年和明年的订单交付以外，公司会着眼更长远的规划，为晶升的持续发展而蓄能。

**Q: 请问公司除现有主营业务外是否会有新的布局?**

A: 自成立以来，公司基于高温高真空晶体生长设备的技术同源性，结合下游市场空间及需求，不断开展自主研发及创新。我们一年半前储备的新产品和技术如今已为公司贡献收入。公司也并没有放慢节奏，会继续围绕核心技术进行研发投入，目前我们已开始为公司未来两三年进行新领域新产品新技术的布局。