

海南金盘智能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：金盘科技

证券代码：688676

编号：20231027

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2023 年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 10 月 27 日 14:00-15:00
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长 李志远 董事、总经理 李辉 董事会秘书、副总经理 杨霞玲 财务总监 万金梅 独立董事 赵纯祥
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、针对投资者关心的重点问题进行了具体交流如下：</p> <p>问题 1：公司数字化业务进展如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！作为行业内数字化转型的先行者，公司通过持续不断分析生产实践痛点，进而对数字化技术进行创新优化。目前公司已拥有稳定专业的数字化精英团队，公司数字化团队结合企业自身特点以及业内权威标准模型可以为装备制造、生物医药、物流仓储等众多企业提供定制化的数字化转型整体解决方案，主要服务类型涵盖数字化转型规划咨询、数字化工厂整体解决方案、数字化工厂自动化产线、数字化软件架构规划及业务软件实施、智能仓储及物流系统、智能充电系统、5G 云化 AGV 产品七大主要服务板块，专注于为第三方客户提供数字化工厂整体解决方案。今年 7 月，公司数字化业务再获优秀上市公司认可，公司全资子公</p>

司广州同享数字科技有限公司与望变电气签订数字化技改项目，为望变电气提供数字化工厂改造服务，包括专机设备、数字化产线、IT 设备、系统软件及设备产线基础建设等项目，合同金额近 7000 万元。截至目前，公司已累计承接超 4 亿元数字化工厂整体解决方案业务订单。

问题 2：公司的全球业务布局怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！金盘科技是全球领先的新能源电力系统配套提供商，经过多年发展，公司在行业具有一定品牌影响力和市场份额，在国内外市场具有一定竞争优势和先进性。公司已建立了全球化的销售网络，产品和服务已遍布全球 84 个国家及地区，主要产品已获得美国 UL、荷兰 KEMA、欧盟 CE、欧洲 DNV-GL、加拿大 CSA 认证及中国节能产品认证等一系列国内外权威认证 278 个(截至 2023 年 6 月 30 日)。为了适应市场和行业的周期性变化，公司不断调整和优化营销策略，牟定海外中高端市场，凭借公司多年来在海外市场树立的良好品牌形象，依托公司在欧美市场的产品、制造、销售等优势迅速拓展海外市场，借助数字化平台客户关系管理系统(CRM)，为客户提供售前、售中和售后的全方位服务，全面提升了国内外双市场开拓能力。随着海外市场的需求快速增长及公司海外渠道的搭建的日益完善，外销业务实现快速增长，2023 年 1-6 月公司外销订单 10.48 亿元（含税），较上年同期增长 157.49%，海外业务的快速发展为公司整体带来快速增长动力谢谢！

问题 3：你们的数字化工厂目前有什么技术进展吗？

答：尊敬的投资者，您好！在边缘计算技术方面，公司研发了数字化工厂边缘计算开发平台 EC-Plat(包括边缘控制器、边缘网关和边缘云组成)，由 EC-Plat 统一设备连接管理,多协议适配(TCP, UDP, HTTP 等)，屏蔽网络编程复杂性,灵活接入不同厂家不同协议的设备。通过结合物联网技术，采用

云边一体化进行部署实施，吸取边缘测和云端服务的优点，为数字化工厂控制层系统提供先进技术，确保数字化工厂设备、产线、转运能够高效运行。在智慧能源管理系统开发方面，公司已有较深的技术积累，通过自主研发，将园区屋顶光伏电站、工商业储能系统、工厂配电设备、工厂用电、暖通空调系统设备进行了在线监测，并将数据上传到智慧能源管理系统，通过软件系统进行能源调度、节能优化，为数智化用能，数智化生产打下良好的基础，目前智慧能源管理系统已在公司数字化工厂进行应用，并已经进入商业化推广阶段。

问题 4：公司数字化工厂建成后的实际效率提升情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 6 月 30 日，公司海口干式变压器数字化工厂，经过 2 年多的运行，在生产效率大幅提升的基础上柔性化定制能力不断增强，定制产品比例提升至 90%，在此情况下，工厂库存周转率提升到转型前 350%。在产出额提升一倍库存金额不涨反降，进一步降低了制造成本及资金占用。桂林干式变压器数字化工厂于 2022 年 7 月竣工，经过一年的运行，较转型前（2020 年同期）产能提升约 136%，产量提升约 178%，产出额提升约 209%，人均产出额提升约 162%，人均产量提升约 131%。谢谢！

问题 5：可以介绍下金盘在营销方面有什么实力吗？

答：尊敬的投资者，您好！为了适应市场和行业的周期性变化，公司不断调整和优化营销策略，提升市场开拓能力。同时，借助客户关系管理系统（CRM），成立了由客户经理、技术方案专家和交付专家组成的工作小组，形成了面向客户的“铁三角”作战单元，为客户提供售前、售中和售后的全方位服务，并利用数字化营销网络持续为客户创造价值。截至 2023 年 6 月 30 日，公司在国内的主要省会城市和重点城市共设有 57 个营销网点。每个营销网点都配备经验丰富的

销售及售后服务人员，他们负责开拓和维护区域客户与公司之间的联系，与市场部及销售服务部门等，合力为客户提供全方位的服务。境外市场的客户开拓和维护主要由我司的控股子公司负责，境外客户主要来自新能源发电、电气配套和工业制造等领域的国际知名企业。与此同时，公司还设有出口事业部，专门负责境外销售服务和技术支持。此外，公司利用积累的优质平台价值和资源，禀赋储能及数字化工厂新业务，与现有主营业务形成良好的协同效应，持续加强海内外多元化市场的合作与拓展，不断开拓新业务、新客户，实现 1+1 大于 2 的营销策略，完善的营销及快速服务响应，塑造享誉全球的品牌。谢谢！

问题 6：贵公司目前订单水平怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年 1-6 月，集团整体销售订单 45.89 亿(含税)，较去年同期增长 53.17%，新能源订单整体较去年同期增长 86.12%。值得一提的是，随着海外市场的需求快速增长及公司海外渠道的搭建的日益完善，外销业务实现快速增长，2023 年 1-6 月公司外销订单 10.48 亿元(含税)，较上年同期增长 157.49%，海外订单增长主要领域来自于，新能源风电领域订单同比增长 40.15%，新能源光伏订单同比增长 248.72%，工业企业电气配套订单同比增长 259.42%，新能源储能、发电及供电、新基建等领域均完成销售突破并实现订单，海外业务的跨速发展为公司整体带来快速增长动力。此外，8 月公司已经披露两个海外长单，其一：长单销售合同（5 年），预计 2023 年-2028 年期间该客户向公司年均采购金额折合人民币约 2.16 亿元-2.88 亿元，五年总计人民币约 10.8 亿元-14.4 亿元，其二：长期供货协议（6 年）。后续订单情况，敬请关注公司公开披露信息后续订单情况，谢谢！

问题 7：现在经常提起数字中国概念，请教下领导对数字化

建设有什么看法吗？

答：尊敬的投资者，您好！在工业 4.0 时代的浪潮下，发展数字经济、抢占变革机遇已上升到国家战略高度。企业深入洞察产业未来发展机遇，持续探索企业自身数字化战略，致力于运用现代信息技术、大数据技术、人工智能和制造技术深度融合，搭建符合国际化数据安全与标准的数字化平台，通过打通生产、研发、营销及服务全过程信息流、物料流、生产流，突破数据孤岛壁垒，以数字生产力颠覆传统制造模式，让数据产生链接、创造价值，实现从客户需求到交付的全过程有效控制，提升生产效率，延长工人有效工作时长，降低成本，不断提升公司产品的性能、质量、交付服务能力以及多品种小批量柔性定制化生产的能力，进而提升公司向全球输出绿色智能产品服务能力，实现企业高质量可持续发展。经过多年的实践探索与经验沉淀，公司以数字化制造颠覆传统制造模式，依照德国工程师协会标准（VDI4499），打造更加高效、可持续的数字化工厂，进行全集团数字化转型，预计 2023 年公司将累计完成自身 7 个数字化工厂建设，海口及桂林基地各数字化工厂已投产运行，随着武汉基地各数字化工厂将陆续投产试运行，将快速推进公司数字化产能在全国重要经济区域的覆盖。公司在推进实施自身企业数字化战略的同时，也触发了行业数字化转型裂变反应，对外输出数字化整体解决方案业务，为各行业数字化转型提供整体数字化解决方案，为行业高质量发展赋能、助推国家产业数字化战略广泛实施，助力构建新产业逻辑。目前公司已累计承接超 4 亿元数字化工厂整体解决方案业务订单，业务涉及新能源输配电、医药、物流仓储等行业的数字化升级服务，公司数字化制造已逐渐成为了公司在日益激烈的市场竞争中的核心竞争力。谢谢！

问题 8: 金盘的储能业务与现有主营业务是否具有协同效应，

请领导详细解读下？

答：尊敬的投资者，您好！公司生产的储能系统产品主要用于发电侧（含新能源发电、传统发电）、电网侧（电网系统）、用户侧（含工商业用户）等领域，主要目标客户为储能系统项目业主或总包方，涉及新能源发电企业、电网公司、工商业用户以及传统发电企业等。公司现有主要产品的主要客户涉及新能源发电企业、传统发电企业、电网公司以及各类工商业企业，与公司储能系统产品主要下游应用领域具有一定的重合度，因此公司发展储能业务与现有主营业务具有良好的协同效应。谢谢！

问题 9：领导好，想了解下公司变压器产品的应用场景有哪些？有涉及到氢能应用领域吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司变压器系列产品已广泛应用于风能、光伏、储能、氢能等新能源、数据中心、充电桩等新基建、工业企业电气配套、高端装备、传统发电及输配电等领域，满足客户不同的应用场景。公司的电解水制氢整流变压器为多脉波整流变压器，具有很强的过压、过流能力，同时有较强的谐波抑制能力，同时具备很强的耐候性，可达C3、E3，可为电解氢设备提供稳定电源。利用仿真技术进行多脉波谐波、阻抗、损耗、温升和耐疲劳等，可确保有效抑制谐波，阻抗和温度均衡，确保接整流器后各支路电流分配均衡，能够有效提高电解氢质量和效率。谢谢！

问题 10：公司干式变压器应用过那些项目？

答：尊敬的投资者，您好！公司的干式变压器产品不仅在国内市场有广泛应用，还批量出口至全球风电场、光伏电站和城市轨道交通项目。截至 2023 年 6 月 30 日，公司的干式变压器产品已经应用于国内累计 94 个风电场项目、176 个光伏电站项目以及 44 个城市的 158 个轨道交通项目。同时，公司的干式变压器产品还出口至全球 83 个国家和地区，已应

	<p>用于境外累计 500 余个发电站项目和 12 个轨道交通线项目。此外，还有约 1 万 4 千余台产品直接或间接出口至境外风电场项目。随着公司应用行业的进一步扩大以及公司面向不同行业、不同领域的新产品不断推出，公司产品销售规模及市场占有率有望持续、稳步扩大。谢谢！</p> <p>问题 11：尊敬的董事长，下午好！作为个人投资者，希望和公司领导交流一下，公司之前发行 9.767 亿元可转债募投项目进展如何？后续在推动转股方面会做哪些工作？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司可转债项目按计划进度推进中，并根据相关法律法规，已在定期报告中及时披露募集资金使用进展，具体内容详见公司 2023 年半年度报告，预计为公司明年的发展将提供产能支撑。可转债累计转股情况：公司向不特定对象发行可转换公司债券“金盘转债”自 2023 年 3 月 22 日开始转股，转股期间为 2023 年 3 月 22 日至 2028 年 9 月 15 日。自 2023 年 3 月 22 日至 2023 年 9 月 30 日期间，“金盘转债”共有人民币 22,000 元已转换为公司股票，转股数量为 626 股。后续转股情况以公司公开披露的信息为准。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 10 月 27 日