

证券代码：300757

证券简称：罗博特科

罗博特科智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-17

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	浙商证券 邱世梁、周艺轩、张扬浩 百嘉基金 黄艺明 诺安基金广深区 简华 澄金资产 刘文生 千合资本 黄若谷 鼎汇通投资 叶罗彬 瑞达基金 杜宇 东海自营 张嘉栋 上海晟盟资产 季战战 复胜资产 赵超 上海石锋资产 王文杰 广发基金广深区 曾质彬 仙人掌资产 杨景 和基投资 徐彬 谢诺辰阳 汤衡 鹤禧投资 李峥嵘 兴合基金 梁辰星 汇添富基金 李泽昱 易米基金 王磊 嘉合基金 丁俊枫、汪静以 易鑫安资管 舒斌、郭小舟 建信理财 倪睿 银石投资 陈希 进门财经 刘常青 泽铭投资 安晓东 泾溪投资 方彦 长城财富资产 胡纪元 凯石基金 陈晓晨 长江证券资管 刘舒畅 幂加和 梁霄 中信建投自营 刘岚 民生资管 林子尧 中意资产 臧怡 明河投资 卢尧之 紫阁投资 薛奇、王振生 摩根基金 薛晓敏
时间	2023年10月27日 15:30-16:10

地点	公司 A 栋四楼会议室（电话会议）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 李良玉女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、公司 2023 年第三季度业绩情况介绍</p> <p>董事会秘书李良玉女士向各位参会方介绍了公司 2023 年第三季度业绩相关情况：</p> <p>2023 年第三季度公司的经营业绩保持了良好的增长：2023 年第三季度，公司实现营业收入 452,836,885.95 元，较上年同期上升 110.49%；公司第三季度实现归属于上市公司股东的净利润为 16,983,582.35 元，公司前三季度实现归属于上市公司股东的净利润为 32,364,038.43 元，调整限制性股票激励计划考核指标确认股份支付费用对归属于上市公司股东的净利润影响为-25,708,084.34 元，剔除上述影响后，公司第三季度实现归属于上市公司股东的净利润为 42,691,666.69 元，较去年同期增长 56.38%；公司前三季度实现归属于上市公司股东的净利润为 58,072,122.77 元，较去年同期增长 5,381.81%。得益于光伏电池技术路径由 PERC 转为 TOPCON 的大趋势，今年以来公司新签订单规模创历史新高，在手订单水平也在半年报披露日 14.02 亿元的基础上进一步提升，为公司全年营业收入规模同比大幅提升奠定了基础，公司将努力实现调整后的限制性股票激励计划的业绩考核目标。</p> <p>以上是我对公司 2023 年第三季度经营情况的整体介绍，感谢大家支持，欢迎提问交流。</p> <p style="text-align: center;">二、问题交流</p> <p>1、结合公司在光伏市场的主要应用领域，请介绍公司业绩面变化的原因。</p>

答复：公司自 2022 年度扭亏为盈以来，整体业绩情况一直保持着较好的态势，主要体现在以下几个方面：在营业收入方面，得益于光伏电池技术路径由 PERC 转为 TOPCON 的大趋势，下游客户扩产需求井喷式增长，2023 年前三季度公司实现营业收入 1,080,590,798.79 元，已经超过 2022 年全年营业收入，预计后续公司的营收情况仍会呈现良好的增长态势；在毛利率水平方面，公司 Q3 综合毛利率水平实现了较大幅度的提升，其原因主要有两个方面：一方面，公司第三季度报告期的营业收入有较大的增长，而营收规模是影响毛利率水平的重要因素，营收规模的增长将有助于摊薄固定成本、费用从而提升利润率水平。另一方面，公司持续保持对订单质量的把控的总体市场策略并持续推进各项降本增效措施：（1）从源头上提高了接单质量，争取优质订单；（2）在整体运营管理方面，公司持续加强精细化预算管理控制，优化内部管理流程和措施，保持了整体经营效率的稳步提升；（3）在成本控制方面，公司采取平滑产能的措施使得今年以来各月份产能保持较为平衡的水平，并结合多种运营端的降本增效策略，更好的实现了对成本的有效控制。

2、今年新签订单增长的原因是什么？预计明年还会保持今年的订单增长量么？

答复：今年新签订单较大幅度的增长主要得益于光伏电池技术路径由 PERC 转为 TOPCON 的大趋势，TOPCON 技术路径下，下游客户大规模扩产推动公司今年新增订单量的增长，公司今年新增订单的排产时间已经排到明年年初，充足的在手订单状况为今年及明年的营收规模水平奠定良好的基础。从市场端收集的信息来看，下游客户仍有扩产需求，因此，公司对上半年光伏设备订单的增量保持乐观态势；此外，光伏行业技术更新迭代迅速，市场对铜电镀设备业务的关注热度高涨，公

司的铜电镀设备业务推进情况良好，结合市场端的相关规划，我们认为公司在该业务领域也会有较好的机会，将为公司业绩打造新的增长点。

3、铜电镀项目的进展如何？预计什么时候可以获得量产订单？

答复：公司与国电投双方将在二阶段测试指标基本达到协议指标的基础上继续优化；2023年6月13日单体GW级铜电镀设备发到合作客户方后，8月底前，完成了第一阶段工艺验证，电池片A级良率数据不断提升，初步指标超预期，9月初开始正式切入第二阶段测试，进入量产爬坡阶段。量产化的时间主要取决于两个方面，一方面取决于公司及合作客户方各自测试部分的进度，包括公司对自动化设备指标的测试（产能、碎片率等）及合作客户方对工艺部分的测试（电解液配方等）；另一方面取决于客户端对铜电镀设备量产化的整体安排，公司将携手客户方实现电镀工艺设备与自动化设备的全面对接，确保整条生产线的顺畅运行，收集量产数据，并持续优化工艺方案，全面验证设备量产指标情况，为公司打造新的业绩增长点。

4、ficonTEC 的收购进展是否顺利？何时可以实现并表？

答复：从政策端来说，我们可以关注到沪深两市近来相继发布了关于支持并购重组的一系列报道，侧面体现了对该类资本运作的态度，公司也会配合深交所审核的要求积极推动并购重组交易的进程，具体交易进程公司将根据相关法律法规进行披露，敬请关注公司后续相关公告。

5、今年 Q3 的毛利率增长是否主要由较高毛利率的智能制造系统贡献？

答复：公司今年 Q3 的智能制造系统业务板块占比较小，

	对今年 Q3 毛利率的影响较小，公司今年 Q3 毛利率增长的原因主要系光伏自动化设备业务的毛利率提升所致。
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 10 月 27 日