

证券代码：000968

证券简称：蓝焰控股

## 山西蓝焰控股股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-008

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及 人员姓名</b>	中欧基金                              陈 煊    徐新哲 嘉实基金                              潘润杰 汇添富基金                          李泽昱 农银汇理基金                      罗文波 汇丰晋信基金                      郑小兵 西部利得基金                      邹玲玲 平安资管                              钱妙 华夏财富创新投资                  程海泳 民生证券                              王姗姗
<b>时 间</b>	2023 年 10 月 27 日下午
<b>地 点</b>	线上电话交流会
<b>上市公司 接待人员姓名</b>	董事会秘书 副总经理              杨 军 证券事务代表 证券部部长        李东平
<b>投资者关系活动 主要内容介绍</b>	公司董事会秘书、副总经理杨军先生首先就公司三季度生产经营情况向各位参会人员做了简要介绍。  交流要点：  1、Q3 收入环比 Q2 下降的原因？是来源于煤层气产量的下

**降还是价格的下降？**

**答：**公司三季度环比二季度收入下降的主要原因是天然气市场供应出现缓和，价格承压下行，公司煤层气销售均价环比下降。

**2、2019-2022 年产销量快速增长的原因？**

**答：**公司 19-22 年围绕煤层气增储上产的核心目标，科学制定并高效实施了稳产增产方案，在新井投运、老井挖潜、系统优化等方面做了大量工作。一是加快新井产能释放，公司以郑庄区块为代表在各区块累计投运数百口煤层气水平井，并优化储层改造技术，通过精细化排采，稳步放压，贡献较大产能。二是促进老井稳产增产，提高运行率，降低修井率，持续提升排采的稳定性和连续性，同时对低产井、衰减井积极推进增产技术改造，确保产量稳定增长。三是积极优化管网系统，加快推进增压站管道联通工程、集输工程、增压站扩容等重点项目建设，不断提升公司产销系统的适配性，推动产能有效释放。

**3、据了解，郑庄水平井效果不错，其他区块采用的是水平井还是直井技术？**

**答：**公司一般会根据区块地质条件、抽采层位、储层可动用资源量、投入产出比等情况，来选择适宜的井型和储层改造技术，一井一策，精细规划。公司各区块开发中两种井型都有施工，由于水平井井场综合占地面积小，揭露储层面大，单井产气量和采收率高，目前水平井技术在公司煤层气开发中运用较多。

**4、明年的产量增量来源？**

**答：**公司明年将继续以煤层气增储上产为核心，以技术创

新为支撑，做好以下四个方面的工作，保证产销量稳步增长：  
一是加快沁水区块加密井项目建设进度，加强气井精细化管理，推动开发区稳产增产；二是完善勘探区技术工艺，加快推进在武乡南、和顺横岭等区块深部煤层气勘探试验，不断提高单井产量，尽快实现经济化规模化开采；三是创新对外合作方式，加快推进与大型油气企业合作进度，共同推动华焰公司、侯甲龙湾等合作区资源开发；四是积极与省内大型煤炭企业接洽，推广“采煤采气一体化”瓦斯治理模式，增强煤矿安全保障能力，形成新的产量增长点。

**5、华新燃气下面除了蓝焰控股以外，是否有其他的子公司有煤层气抽采业务？如何解决同业竞争问题？**

**答：**目前华新旗下与公司存在同业竞争的企业有山西煤层气有限责任公司和山西华新煤成气勘查开发有限公司两家公司。华新燃气集团和山西燃气集团承诺蓝焰控股完成股权过户后3年内彻底解决同业竞争问题，目前公司已对山西煤层气公司进行了托管，正会同控股股东及相关方积极稳步推进解决同业竞争问题的相关工作。

**6、公司煤层气销售的定价原则？**

**答：**公司煤层气销售主要采用市场化定价原则。销售给管道公司和城燃公司的价格主要根据当地市场状况等因素确定销售价格，一般执行采暖季和非采暖季价格，此外还会根据市场及政策重大变化情况适时调整；销售给液化厂的价格主要与LNG市场挂牌价格联动。

**7、公司通过管道销售的煤层气是否销售给省外？**

**答：**公司按照“就近利用、余气外输”的原则将煤层气直接销售给天然气管道公司、城燃公司、液化天然气生产公司和

	<p>部分工业用户，目前的销售区域主要集中在山西省内。</p> <p><b>8、目前与新疆昌吉国投的合作模式是什么？下一步是否有获取资源的规划？</b></p> <p><b>答：</b>公司目前正在根据与昌吉国投签订的合作框架协议开展工作，主要是技术服务与工程建设服务。后续将根据双方合作的进展情况，选择进一步深化合作的方式。</p> <p><b>9、公司是否会参与碳交易？</b></p> <p><b>答：</b>公司已经关注到近日生态环境部、市场监管总局联合发布的《温室气体自愿减排交易管理办法（试行）》及生态环境部公布的首批 CCER 的方法学，下一步如涉及与煤层气地面抽采相关的甲烷减排具体政策出台，且公司符合相关条件，公司将积极参与。</p> <p>本次投资者接待过程中，严格遵守信息披露和投资者关系管理的相关制度，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 10 月 27 日