

北京宝兰德软件股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票简称：宝兰德

股票代码：688058

编号：2023-007

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他 <u>电话会议</u> </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>详见附件《参会人员列表》</p>
<p>时间</p>	<p>2023年10月29日</p>
<p>地点</p>	<p>线上交流</p>
<p>公司接待人员姓名</p>	<p> 副总经理、董事会秘书 张建辉 技术总监 詹年科 证券事务代表 郭星 </p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p> 一、简要介绍公司2023年前三季度经营情况 （一）2023年前三季度主要财务数据 2023年前三季度：公司实现营业收入2.14亿元，同比增长32.60%。归属于上市公司股东的净利润扭亏为盈，同比增长2,855.75万元。本期销售商品、提供劳务回款同比增长50.95%，增长6,137.71万元。 2023年第三季度：公司实现营业收入7,946.74万元，同比增长47.23%。 前三季度收入的行业构成：电信行业收入金额同比增长8.20%；金额行业收入同比增长84.62%；政府收入增长34.01%。 收入和净利润的向好，主要得益于公司在报告期内加强了内部治理结构的强化，引进了高级管理人员-总经理谢楠总，公司在董事长带领的董事会战略部署下，在总经理高效、积极、持续的内部变革和优化的带领下，公司在2023年前三季度保持收入32.6%的增长，归属于上市公司股东的净利润扭亏为盈增长2,855.75万元，销售回款同比增长50.95%。 （二）研发、产品情况介绍 </p>

在报告期内，公司加大产品研发投入，在基础软件领域不断完善云原生中间件、中间件管理平台、一体化运行支撑平台、综合运维平台、运维监管平台、全景可观测平台等多种中间件及智能运维业务相关产品和解决方案的模块品类、能力特性，并面向行业用户的业务痛点进行针对性的业务支撑，重点保障用户业务场景的拓展、交付及成功运营，为企业建立良好高效的数字化底座及其运营运维环境，帮助企业提高 IT 效率、提升用户满意度，最终实现 IT 服务提供者与使用者的价值共创。

随着“数据资产化”已经成为企业发展的重要组成部分，在报告期内，公司发布升级数据治理产品，聚焦全面的数据中台工具能力，提供轻量化的行业通用版本，引领行业建设模式，助力企业实现从数据资源向数据资产的演变，帮助客户用好、管好每一份数据。

面对新形势下新的业务场景，宝兰德依托十余年深耕运维领域积累的行业经验、AI 技术及数据治理能力，推出了数字效能大模型，其中涵盖了数字效能代码大模型、数字效能运维大模型、数字效能运营大模型等面向垂直领域的行业大模型产品能力，构建词槽提取、代码生成、知识问答、文本总结等能力，满足对话式运维、智能问答、代码生成相关场景，助力政企用户在运营运维的垂直领域降本增效。

（三）市场情况的介绍

报告期内，电信行业收入平稳发展，政府行业稳步增长、金融行业快速发展，教育、能源等行业开拓显著。

电信行业，报告期内宝兰德相关产品和技术解决方案获得中国移动的江苏移动、广西移动、四川移动、吉林移动、甘肃移动、新疆移动、宁夏移动、内蒙古移动、黑龙江移动、安徽移动、香港移动、中移动信息的订单；以及中国电信等运营商的订单。

金融行业，报告期内宝兰德先后为光大银行、交通银行、

浦发银行、兴业银行、广发银行、民生银行、江西银行、天津银行、大连银行、桂林银行、海峡银行、潍坊银行、张家口银行；英大泰和人寿、信泰人寿、大地财产保险；中国国际金融、大连商品交易所、申万宏源、中邮证券；易方达基金、华夏基金、工银瑞信基金等多个金融机构部署实施基础软件以及智能运维服务等。

政府行业，报告期内宝兰德先后为国家气象局、国际密码管理局、北京市海淀区人民政府、部分省市的机要局和保密局、宁夏回族自治区统计局、重庆市国有资产监督管理委员会、长春市新区管委会等政府单位部署实施基础软件以及智能运维服务等。

其他行业，宝兰德也在积极开拓。例如先后为浙江大学城市学院、四川职业技术学院、成都工业学院、武警工程大学、黑龙江交通职业技术学院等教育院所提供产品及服务；为国华能源、中国有色矿业集团、中国电气装备集团等提供产品及服务。

（四）人员情况

公司在总经理的管理下，2023 年前三季度累计人员增长 3%，增长 10 余人，人员结构基本保持稳定。

二、现在布署的一些新的业务，比如说作为第三曲线的 AI、安全，这两块产品是不是已经有一些业务上的贡献了？

公司 2022 年收购并控股了一家山东的安全类产品公司，其客户主要是党政部门等。从前季度的销售情况来看，安全类产品收入约为 1,000 多万元。AI 类产品，主要在一些移动省份和一些能源客户正在陆续落地中，公司也在积极完善宝兰德的数字效能大模型性能和落地。

三、展开讲讲公司数据治理产品的商业模式、收费情况？

随着二十大以后，特别是“数据二十条”发布后，国家对

数据空前的重视，数据也成为重要的生产要素。我们目前推出的数据治理相关产品，主要是帮助客户建立完整的数据管理体系，帮助客户从数据采集、生成、处理、分析等全生命周期的能力汇集到一起，来建立一个真正的数据平台，能够支持客户业务更好的发展。所以数据资产体系的构建过程，以及数据服务目前还是以定制化为主。

四、新任总经理报告期内主要做了哪些管理上的变化？

主要体现在公司内部结构调整与变革。一是内部结构调整，业务上，由原先的按行业划分调整为按区域划分为主，按行业划分为辅；二是研发团队更加聚焦主业产品的研发；三是公司后台职能部门的调整和优化，如搭建中台部门、设立营销管理部门等，提高了内部协作效率。

五、公司在产品和业务布局方面有什么变化？

在中间件技术和产品方面，公司将继续优化软件并更新迭代，保持国内领先地位；未来业务将以智能运维为第二增长曲线去发力，并在积极丰富产品品类，例如 2022 年公司整合的安全类产品、数字孪生类产品。公司近期是夯实现有产品线的优势，提高市场份额和产品质量，快速提高第二产品线的落地情况。

六、公司报告期内的人员构成情况？

报告期内，公司人员结构稳定，销售人员占比 20%左右，技术与研发人员占比接近 70%，剩余比例为职能部门人员。

七、公司在并购方面有什么计划吗？

作为上市公司，想快速做大做强，需要在做好自身发展的

	情况下，考虑是否通过外延式并购来实现快速发展，公司后续如有相关计划会根据监管规定及时履行信息披露义务，谢谢！
日期	2023年10月29日
附件	《参会人员列表》

附件：《参会人员列表》

注：以下人员排名不分先后

序号	公司	姓名
1	长江证券	余庚宗
2	华泰柏瑞	凌一童
3	东方阿尔法	朱黎斌
4	长城基金	苏俊彦
5	融通基金	关山
6	朱雀基金	叶萱
7	金鹰基金	陈颖
8	金鹰基金	方超
9	银华基金	郭磊
10	源乘投资	苏柳竹
11	坤易投资	林捷鸣
12	上海呈瑞投资管理有限公司	刘青林
13	国新证券	卫湛松
14	WT Asset Management Limited	唐商恩
15	中信建投证券股份有限公司	刘岚
16	中国人保资产管理有限公司	华旭桥
17	上海和谐汇一资产管理有限公司	凌晨
18	上海勤辰私募基金管理合伙企业(有限合伙)	赵亮
19	益民基金管理有限公司	胡纪元
20	海富通基金管理有限公司	瞿顾凯
21	华创证券	李娜
22	华泰柏瑞基金管理有限公司	陈碧野
23	中国人寿养老保险股份有限公司	马志强
24	上海磐耀资产管理有限公司	方之恒
25	平潭方略资产管理有限公司	邱建辉
26	平潭方略资产管理有限公司	林福康
27	浙江景和资产管理有限公司	俞谷声
28	平潭方略资产管理有限公司	陈书奇
29	华商基金管理有限公司	高兵
30	上海磐厚投资管理有限公司	胡建芳
31	博笃资产	叶秉喜
32	中盈蓝景基金管理有限公司	王志强
33	誉辉资本管理（北京）有限责任公司	郝彪
34	上海玖鹏资产管理中心（有限合伙）	周胤杰
35	东吴基金管理有限公司	朱冰兵
36	上海运舟私募基金管理有限公司	邹伟
37	上海聚鸣投资管理有限公司	涂健

序号	公司	姓名
38	深圳前海珞珈方圆资产管理有限公司	周浩
39	方物基金	汪元刚
40	东方证券	曹伏飙
41	中邮人寿	朱战宇
42	华创证券	吴鸣远
43	华创证券	魏宗