



证券代码：002600

证券简称：领益智造

广东领益智造股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（创新驱动破浪行-深市上市公司集体交流活动）
参与单位名称与人数	参与创新驱动破浪行-深市上市公司集体交流活动的所有投资者
时间	2023年10月31日（周二）下午 15:00~17:00
地点	深交所8楼上市大厅、深交所“互动易”平台
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书郭瑞、投资者关系总监韩舒婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>Q1：请问管理层，今年经营计划上有哪些具体的目标？</p> <p>A1：尊敬的投资者，您好！公司的电子及通讯类业务在存量时代的激烈竞争中展现出了显著的竞争优势，在汽车及光伏储能业务方面持续布局、扩大产能，实现较快增长。公司将继续探索消费电子新格局，凭借在模切、冲压、CNC、注塑等小件工艺多年深耕的技术优势，深化与关键核心客户的全面合作，扩大承接如手机、XR、笔记本电脑、平板电脑、智能可穿戴设备等产品的品类，提升价值量和料号份额。此外，公司将积极探索新领域业务板块。在光伏储能业务方面，公司持续向国际领先的清洁能源领域客户提供微型光伏逆变器 ODM 服务，聚焦海外光伏储能市场，有序扩充产能，全新业绩增长点已开始显现。在汽车业务方面，公司凭借领先的精密制造能力、研发设计能力和商务拓展能</p>



力，在动力电池结构件细分领域中迅速崛起，并正积极拓展汽车其他相关产品线。感谢您的关注！

Q2: 请问公司在提升市场占有率上有什么重要举措？

A2: 尊敬的投资者，您好！公司聚焦和巩固消费电子业务优势，精密功能件、结构件、模组等核心业务保持平稳增长，在大客户端份额保持稳中有升，产品线不断丰富，新一代产品料号数量持续增长，同时探索 XR、机器人、服务器等终端领域的硬件业务发展。汽车业务方面，公司凭借领先的精密制造能力、研发设计能力和商务拓展能力，在动力电池结构件细分领域中迅速崛起，并正积极拓展汽车其他相关产品线。光伏储能方面，公司向国际领先的清洁能源领域客户提供微型光伏逆变器 ODM 代工服务。光伏储能业务与原有业务协同性强，凭借在精益智造、自动化、智能化、规模化供应及配套能力等方面的深厚积累，公司大力开拓市场，提升市场份额。感谢您的关注！

Q3: 请问公司对长期支持公司的投资者如何回报？

A3: 尊敬的投资者，您好！公司一如既往地重视投资者回报。为积极回报广大投资者，公司 2023 年半年度利润分配方案为：公司以扣除回购专户上已回购股份后的总股本 69.91 亿股为基数，每 10 股派发现金红利 0.3 元（含税），总计拟派发现金红利约 2.10 亿元（含税）。2022 年公司现金分红和股份回购合计金额达 11 亿元，占全年净利润的 69.4%。2022 年公司累计回购股份 0.6362 亿股，占公司总股本的 0.9%，回购金额 3 亿元。2022 年度公司每 10 股派发现金红利 1.1550 元（含税），公司总计派发现金红利 8.07 亿元（含税）。感谢您的关注！

Q4: 近年消费电子公司正在从传统的智能手机领域往 AR/VR、新能源汽车以及光伏赛道布局，作为全球的消费电子精密功能及结构件供应商，公司如何顺应新的发展趋势配合客户做

**好业务布局？**

A4: 尊敬的投资者，您好！公司将以更强的战略定力、更开放进取的心态，坚定推进各项变革措施和战略布局。公司将稳健发展消费电子核心主业，优化营运效率及质量控制，进一步夯实行业领先地位；聚焦高附加值新业务，进一步渗透汽车、光伏储能等新兴市场；布局全球多元市场形成多中心协同发展的新格局；持续提升研发能力，适应不断发展的行业趋势；大力发展绿色智造，把可持续发展融入核心战略目标。感谢您的关注！

Q5: 消费电子公司近年正在走出中国，进行全球布局，公司在印度、北美等地也有建设基地，请问公司如何抓住中国企业的效率优势拓展新市场，以及未来的发展趋势如何？

A5: 尊敬的投资者，您好！作为世界领先的电子及通讯领域的核心供应厂商，公司在全球范围内提供精密功能件、结构件、模组业务的全产业链一站式智能制造服务及解决方案。公司坚持多品类、多地区协同的发展战略，以客户需求为向导，通过生产及服务据点、研发中心、销售办事处的网络成功构建了快速响应客户需求的多中心体系，布局全球多元市场。感谢您的关注！

Q6: 请问公司当下压制/驱动业绩的核心变量有哪些？

A6: 尊敬的投资者，您好！2023 年前三季度，公司实现收入规模稳定，净利润大幅增长，主要与公司在业务端，电子及通讯业务订单平稳，新能源汽车与光伏储能等新业务订单快速增长；以及在管理端，持续降本增效，加强成本费用管控，整体运营效率不断提高有关。总体上，公司业务纵向实现垂直整合、横向布局延伸至新兴领域，协同效应进一步得到体现，同时有望受益于人工智能带来的历史性发展机遇，打造 AI 硬件制造平台，从而带动业绩的新一轮高速增长。敬请您持续关注公司的定期报告，谢谢！



	<p>Q7: 请问公司与汉森机器人合作, 目前有什么进展? 未来如何布局?</p> <p>A7: 尊敬的投资者, 您好! 公司持续关注机器人相关前沿技术的创新和升级, 积极探索其在自身业务领域的具体应用和协同。在人型机器人方面, 公司子公司深圳市领鹏智能科技有限公司(以下简称“领鹏”)已与 Hanson Robotics Limited(香港汉森机器人技术公司)签署谅解备忘录, 双方将就人形机器人的设计优化升级、量产测试等方面展开合作。领鹏拥有自主知识产权机器人系列产品、掌握精密数控设备和先进制造领域核心技术。另外, 公司推出的高性能新型 RV 减速器可应用于以机器人为代表的高端制造领域, 在传统的摆线针轮减速器基础上进一步发展, 具有结构紧凑、体积轻巧、小型高效等特点, 在并联机器人、平面关节型机器人、六轴工业机器人等领域具有关键应用体现。感谢您的关注!</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动过程中, 公司人员严格按照有关制度要求, 没有出现未公开重大信息泄露等情况。
活动过程中所使用的演示文稿、提供文档等附件(如有)	无