思源电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-016

| 投资者关系活 动类别 | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 |
|-----------------|---|
| | □业绩说明会 □新闻发布会 ■路演活动 |
| | □现场参观 □其他(请文字说明其他活动内容) |
| 参与单位名称 及人员姓名 | 参加深交所: 创新驱动破浪行-集体交流活动的社会公众、投资者等 |
| 时间 | 2023年10月31日 15:00-17:00 |
| 地点 | 现场及互动易平台 |
| 上市公司接待 人员姓名 | 董事会秘书兼财务总监杨哲嵘先生 |
| | Q1: 三季度报表体现,研发费用同比增长较多,是否能介绍下原因? |
| | A1:公司一直注重投资未来,特别是研发能力的投入,随着公司深入学习贯 |
| | 彻党的二十大精神,更加坚定了公司加大创新投入的信心和决心,加快实施 |
| | 创新驱动发展战略。随着公司逐步布局未来的新业务,面临了更多新领域的 |
| | 竞争,所以在持续加大研发投入,三季度的研发费用的数据增长,恰恰是公 |
| | 司发展战略落地的财务表现之一。 |
| | |
| 投资者关系活 | Q2: 公司执行海外战略时,遇到了哪些挑战? |
| 动主要内容介 绍 | A2: 乘着"一带一路"的东风,公司积极部署和落实海外战略。但是高压电 |
| | 气装备出海,需要面对不少挑战。在业务方面,首先的挑战是产品资质,需 |
| | 要研发符合相关客户所在国家或地区技术标准的产品,并获取符合要求专业 |
| | 机构的检测报告;其次需要提供满足投标所需的、足够的产品运行业绩报告; |
| | 第三是需要通过海外采购方的供应商认证;最后还需要有充分的海外工程交 |
| | 付能力;在其他经营方面,还存在着税务、法律、汇率、运输等诸多方面的 |
| | 风险挑战。 |
| | 经过十余年持续不断地探索与投入,公司在主要的目标市场逐步获得了客户 |
| | 的信任,在数十个国家持续取得优质的经营成果;同时,公司也逐步建立了 |
| | |

| | 化解相关经营风险,使得各项业务进入了高速增长期。 |
|--------------|-------------------------------------|
| | Q3:公司在传统的输配电业务之外,新业务的布局规划是怎样的? |
| | A3: 在双碳目标指引下,新能源为主体的新型电力系统建设规划为公司带来 |
| | 了很大的发展机遇。在保证传统的输配电业务稳定发展的基础上,公司近年 |
| | 陆续布局影响未来发展的新兴业务,概括的讲是"能量的存储与再分配"; |
| | 一方面,投资布局储能业务,推出了覆盖不同时间尺度和功率能力的储能解 |
| | 决方案,涵盖了惯量补偿、一次调频、调峰储能电站、户用储能等系列产品; |
| | 另一方面,积极布局汽车电子电器相关业务,涵盖了子系统级产品和功率型、 |
| | 能量型元件产品; 若两个方向的新业务发展顺利, 预计会成为公司未来增长 |
| | 的重要支柱。 |
| | |
| 附件清单(如 有) | 无 |
| 日期 | 2023年10月31日 |