东莞市奥海科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

股票简称:	网海科林	股票代码:	002003	编 号。	2023-007
177 77. III 1771 :	次 /珠/升1∑	17 元八归:	UUZ993	<i>∮</i> ⊞ + ;	ZUZ3=UU1

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	☑其他(电话会议)
	易方达基金管理有限公	司、交银施罗德基金管理有限公司、中国人保资
	 产管理有限公司、天弘	基金管理有限公司、摩根士丹利基金管理(中国)

参与单位名称

|有限公司、国寿安保基金管理有限公司、北信瑞丰基金管理有限公司、 浙商基金管理有限公司、汇丰晋信基金管理有限公司、红土创新基金管 理有限公司、国融基金管理有限公司、上海理成资产管理有限公司、北 京点石汇鑫投资管理有限公司、湖南轻盐创业投资管理有限公司、北京 |泽铭投资有限公司、上汽颀臻(上海)资产管理有限公司、中信证券股份 有限公司、中信建投证券股份有限公司、太平洋证券股份有限公司、中 国国际金融股份有限公司、华安证券股份有限公司、中原证券股份有限 公司、财通证券股份有限公司、安信证券股份有限公司、长江证券股份 有限公司、中泰证券股份有限公司、德邦证券股份有限公司、招商证券 股份有限公司、中邮证券有限责任公司、华泰证券股份有限公司、上海 申银万国证券研究所有限公司、開域資本(新加坡)有限公司、海通证券 |股份有限公司、首创证券股份有限公司、民生证券股份有限公司、红塔| 证券股份有限公司、上海国泰君安证券资产管理有限公司、国信证券股 |份有限公司、东海证券股份有限公司、昆仑健康保险股份有限公司、华 |融证券股份有限公司、华创证券有限责任公司、中国国际金融股份有限| 公司、寰薪企业管理顾问(上海)有限公司、招商信诺资产管理有限公司、 上海牛乎资产管理有限公司、融捷投资控股集团有限公司、锦成盛资产 管理有限公司、上海明河投资管理有限公司、上海晨燕资产管理中心(有

	限合伙)、彬元资本、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、深圳市前海灏		
时间	2023年10月31日		
地点	线上		
公司接待	副总经理兼董事会秘书: 蔺政		
人员姓名	董事长助理兼投资者关系总监: 何忠缘		
	公司经营概况:		
	公司 2023 年前三季度实现营业收入 35.68 亿元,实现归母净利润 3.49 亿元。公司今年三季度的营业收入创下单季度历史新高,实现营业收入 15.52 亿元,环比二季度增长 39.35%;实现归母净利润 1.33 亿元,环比二季度增长 5.56%。随着安卓市场逐步回暖,公司的技术及规模优势将助力公司持续发展;同时,公司"一三三"战略稳步推进,中长期发展目标也处于逐步兑现阶段。		
投资者关系活	问答环节:		
动主要内容介	1. 公司为什么选择在三季报进行分红?		
绍	答:公司目前现金流情况良好,盈利能力稳定。出于回馈股东的角度考虑,公司选择三季度进行分红。未来公司将持续重视股东利益,将投资者回报作为公司的重要工作之一。		
	2. 公司盈利能力稳健的原因?		
	答:技术降本:基于多年的技术积累,以及对平面变压器、磁集成变压器的深入研究,同时对去 PFC 技术的首发应用,公司在技术端建立成本壁垒。运营降本:依托全球规模化制造能力和供应链运营及管理能力,结合不断完善的半自动和全自动生产线,形成持续优化的制造优势,		

降低制造综合成本;基于现有制造相关信息化系统功能,实施大数据预

警等质量监控和预警;通过集团统一信息化平台,实现财务、人力资源、IT 等平台部门共享服务能力,打通端到端全流程信息化管控。产品结构改善:数字能源及新能源汽车业务加速开展,总体收入结构持续改善。

3. 公司海外业务发展情况?

答:公司顺应全球化新格局,扎根中国辐射全球,坚持国内、国外两个市场齐头并进。在与国际品牌企业保持稳定的业务合作关系的同时,公司积极瞄准头部客户,扩大国际团队建设,分区域、分行业围绕头部客户完善业务攻坚矩阵,拓展海外市场业务。2022年,公司外销收入占公司主营业务收入的比例达到30.90%,截至2023年Q3,海外营收占比提升至39.06%,目前新的海外生产基地正在积极筹建当中。

4. 无线充 Qi2. 0 标准发布后公司无线领域的布局情况?

答: Qi2.0 标准一经公布,公司紧跟技术发展趋势,获得了全球首批 Qi2.0+MPP 认证,并推出了一款 Qi2.0 MPP 超薄磁吸无线充模组。公司目前已经研发和储备多款 5W/10W/15W/50W 和定制无线充电器产品,可以在智能家居、汽车车载、智能穿戴等领域为客户提供无线充电器产品。

5. 公司手机业务发展情况?

答: 虽然 2022 年手机行业受经济环境等因素影响有所低迷,但在此情况下公司手机业务大部分非主力客户逆势增长,销售额、销售量均有提升;未来公司将持续提升非主力客户的供应份额,在手机市场逐步回暖的过程中进行产品升级,更多机型标配 65W 以上快速充电器,2023 年前三季度公司 60W 以上快充渗透率提升至 24%以上。公司作为行业龙头企业有望在这一过程中充分受益.

6. 公司目前笔记本电脑进展情况?

答:公司积极推进 PC 电源业务,目前已与头部笔电客户开展合作。 随着手机厂商在万物智联背景下推出笔电产品,公司利用原有的供应优 势对客户相关产品进行配套。公司将及时把握 PC 电源迭代升级带来的市

	场机会,综合提升公司行业竞争力。
附件清单(如 有)	无
日期	2023年11月1日