

证券代码： 002096

证券简称： 易普力

## 易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2023-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年11月2日（周四）下午 14:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书邹七平先生 2、公司办公室（党委办公室、董事会办公室、证券事务部）总经理罗茜女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、目前公司面临的重大风险是什么，有哪些应对措施？</b></p> <p>您好！民爆行业与宏观经济状况紧密相关。随着中国经济进入新常态，经济增长动力从投资驱动为主转向以创新驱动为主，固定资产投资、基础设施建设等增速存在逐步回落的可能，公司经营风险可能来自前述领域影响。</p> <p>应对措施：一是公司密切关注宏观经济走势和政策动态，建立全面风险管控体系、前瞻性规划，及时调整战略部署及经营计划，推动产品结构升级，推动公司业务的快速发展。二是管理创新推动企业内部资源整合，深化对标提升精细管理水平，优化运营实现降本增效。三是通过技术创新、品牌建设等提高经营质量、</p>

增强企业核心竞争力。四是加大市场推广力度，与大型终端客户建立了长期稳定的战略合作关系，提升营销管理水平及市场服务能力，减少政策变化带来的不利影响。感谢您对公司的关注。

## **2、请介绍下公司产品目前的盈利能力？**

您好！公司产品分为爆破服务业务、工业炸药、工业雷管，相关产品毛利率具体可参见公司半年度报告披露情况。目前公司产品结构合理，品种多样，可快速响应并满足产业链上下游不同层次客户的需求。公司依托领先的研发创新能力、优质的产品和高效专业的爆破服务，在民爆行业积累了较高的口碑和知名度，树立了良好的品牌形象，形成了强大的品牌优势；公司工程爆破服务和民爆物品生产销售两大板块相互支持、协同发展，形成强大的竞争合力。以上形成了对公司主要产品盈利能力的支撑。感谢您对公司的关注。

## **3、公司未来的盈利增长点有哪些？**

您好！公司未来的盈利增长点主要有以下四方面：一是民爆行业“十四五”期间产能布局调整、产品结构优化、企业转型持续推进，公司现场混装炸药、电子雷管等核心产品高度契合行业发展方向，公司相关民爆产品的市场份额逐年增长；二是国内矿山行业大力推行绿色、智慧矿山建设，公司在相关领域积累了充足的施工技术、装备、技术人员和良好的市场口碑，公司在绿色、智慧矿山建设领域的市场签约合同总量稳步增长；三是在国家开启高质量共建“一带一路”的新阶段，中国采矿业对外投资回暖，公司积极响应和服务国家政策，紧跟国内有色金属、新能源等领域大型矿山企业走出去，持续加大在西部非洲、南部非洲和亚太区域的市场开发力度，公司国际业务市场布局日趋完善；四是公司将进一步加强资本运作，不断拓展企业规模与综合实力，提升公司盈利能力。感谢您对公司的关注。

## **4、在当前的市场环境下，公司有那些话想对投资者说？**

您好！我们非常感谢所有投资者一直以来对公司的支持和信任，欢迎广大投资者持续对公司发展提出宝贵意见和建议。我们

一直以来注重推动上市公司的高质量发展和对投资者的价值回报，今年公司完成重大资产重组，行业地位显著跃升，前三季度各项经营数据和发展情况均表明公司发展质量明显提高，治理结构进一步优化；我们出台《公司未来三年（2023-2025）股东回报规划》，大幅度提升现金分红的比重，进一步加大对投资者的回报力度。我们将持续重视公司的价值创造、价值传播和对投资者的价值回报，进一步紧密与投资者的沟通联系。我们将聚焦主责主业，围绕民爆全产业链条，努力把公司打造成为具备较强国际竞争力与影响力的民爆一体化综合服务提供商，争当民爆产业链链长，不断提高经营业绩来回报广大投资者。感谢您对公司的关注。

#### **5、公司目前成本控制情况如何？**

您好！公司秉持“目标导向、全员参与、全程控制、全面考核、价值创造”的成本管理原则，通过明确的目标制定、细致的过程监管、准确的核算分析、及时的执行纠偏以及严格的考核评价来开展成本管理工作。特别聚焦于采购限价、节能降耗、变更索赔、降本增效（含新材料替代等技术降本措施）以及减税降费等关键环节。根据公司三季度披露情况，营业成本占营业收入的比重 76.28%，同比下降 2.35 个百分点。成本控制表现符合预期。感谢您对公司的关注。

#### **6、请您介绍一下公司前三季度的业绩表现。**

您好！根据中国爆破器材行业协会三季度披露的数据，民爆行业总体保持稳中有升的运行态势。本年度公司完成重大资产重组后，民爆业务结构全面优化，前三季度营业收入 62.85 亿元，同比重重组前上市公司增长 2.88 倍，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4.70 亿元，同比重重组前上市公司增长 15 倍，发展质量持续提升，感谢您对公司的关注。

#### **7、公司接下来是否有回购股份的计划？**

您好！公司管理层会认真考虑并根据实际情况进行研究，如有回购股份的计划，将严格按照相关法律法规履行信息披露义

务。感谢您对公司的关注！

#### **8、公司在人才培养和激励方面有哪些举措？**

您好！公司首先确定了8支关键核心人才队伍建设（经营管理、项目管理、市场营销、国际业务、安全、技术、核心技能、青年）和N支职能系统队伍，分层分类开展人才“选育用留”工作。在人才培养方面，通过建立内部培训课程体系、充实内部培训师队伍、完善“师带徒”机制、强化新疆准东、四川米易、河南禹州等各类人才培养基地建设等举措，有效提升了人才批次培养能力；通过“实践砺才”的培养模式，有计划选派优秀干部人才跨层级、跨单位、跨业务板块、跨职能系统，达到多岗位历练培养人才的目的。在人才激励方面，建立了差异化薪酬分配体系，绩效考核与薪酬分配始终强调突出“价值创造”“四劳多得”的原则；每年制定特别奖励方案，及时兑现、实时激励，全面激发人才经营增效、改革创效；公司将持续完善以核心员工持股为主要形式的中长期激励机制，形成了核心员工与公司风险共担、利益共享的共同体。感谢您对公司的关注。

#### **9、公司目前有哪些技术储备？**

您好！公司拥有湖南省企业技术中心、重庆市民用爆破器材工程技术研究中心等省级研发平台，拥有专业齐、结构优、素质高的专业化研发团队，构建了较为完备的技术体系。近年来，依托技术科研开发优势，紧密围绕民爆物品制造领域及爆破一体化服务关键环节，研发了一批持续提升公司核心竞争力的技术工艺与产品，多项关键核心技术获得突破，在大型水利水电、核电、火电等国家重点能源工程，港口码头、机场、国家重点交通项目等国家重点基础设施建设工程和大型矿山开采等工程项目应用。截止2023年6月30日，公司合计拥有有效专利609项，其中发明专利126项，实用新型专利479项，国际PCT专利1项，外观专利3项；拥有软件著作权79项。感谢您对公司的关注。

#### **10、公司在投资者关系维护上都做了哪些工作？**

您好，公司投资者关系维护的主要工作如下：一是公司建立

了较为完善的投资者关系管理工作制度，确保每一个投资者及其提问都得到尊重和重视。二是公司高度重视投资者关系管理工作，通过多种渠道为投资者做出价值判断和投资决策提供信息。如公司常态化召开投资者说明会包括业绩说明会、重大事项说明会等，公司董事长及高管亲自参加投资者交流；公司通过互动易、投资者热线等与投资者保持密切联系。三是高度重视特定投资者的现场调研交流，并为投资者调研提供便利途径。四是关注公司市场舆情，安排专人负责对各媒体、相关论坛、股吧等进行日常信息监测，与投资者保持良好互动。

#### **11、请问公司如何看待中小股东在公司发展中的作用？**

您好！中小投资者是资本市场的重要参与者，在资本市场发展历程中，中小投资者发挥着不可替代的作用。公司一贯注重维护中小投资者权益，重视中小投资者的意愿和诉求。公司将进一步聚焦主业，继续保持稳健经营，努力提升公司盈利水平，为广大投资者创造满意的投资回报。感谢您对公司的关注。

#### **12、公司重组完成，发展也进入快车道，能简单介绍下公司未来五年的战略发展规划吗？**

您好！公司将继续以打造具备国际竞争力的世界一流民爆企业为目标，坚持服务国家战略，主动融入新发展格局，聚焦民爆一体化业务，紧盯矿山主战场，着力向工程服务市场延伸，为国内国际重要能源工程、基础设施建设、大型矿山工程等提供专业化、一体化的民用爆破服务和绿色化、数智化矿山施工总承包服务。同时，公司将以民爆关联产业为拓展，围绕民爆产业链条积极拓展军工安防、民爆装备、核心原材料等业务，支撑民爆主业发展。感谢您对公司的关注。

#### **13、请介绍下公司的核心竞争力。**

您好！公司构建了集研发、生产、销售、运输、爆破服务为一体的完整民爆产业链，是目前国内从事现场混装炸药生产和爆破施工一体化服务规模最大的专业化公司。公司深耕民爆市场，坚持高质量发展理念，以供给侧结构性改革为着力点，优化

	<p>资源配置，突出价值创造，围绕产业链上下游积极拓展，内外统筹，保持市场领先，逐步形成了产业链布局、市场布局、科技创新、安全管理、品牌文化、管理团队等行业竞争优势。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>14、截至目前，公司在手订单情况如何？</b></p> <p>您好！公司今年 1-9 月份新增的日常经营重大合同及同比增长情况，公司已经分别于 2023 年 3 月 28 日、7 月 13 日、10 月 14 日进行了披露，1-9 月份公司新签或开始执行的工程施工类日常经营合同金额合计约人民币 182.98 亿元。目前，公司存量合同及本年度新签合同相关工程项目推进进度正常。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>15、今年前三季度公司的研发投入占营收的比例是多少？</b></p> <p>您好！公司前三季度，研发投入占营收的比例为 3.28%，感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023 年 11 月 2 日