

国睿科技股份有限公司 2023 三季度 业绩说明会召开情况总结

国睿科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 11 月 3 日上午 10:00-11:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动方式召开公司 2023 三季度业绩说明会。公司董事长李浪平先生，董事、总经理黄强先生，独立董事管亚梅女士，财务总监朱铭女士，副总经理、董事会秘书王凯先生出席了本次说明会。会上，与会嘉宾介绍了 2023 年三季度经营情况，就现场提问与投资者进行互动交流和沟通。本次说明会相关情况如下：

一、2023 年三季度经营情况介绍

2023 年前三季度，公司实现营业收入 21.25 亿元，同比增长 5.21%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.93 亿元，同比增长 8.68%；实现扣非后归属于上市公司股东的净利润 3.84 亿元，同比增长 8.22%。

一直以来，公司聚焦主业，以战略规划为牵引，全面推进三大业务发展，继续加强市场开拓，不断强化科技创新，持续提升管理效能，夯实发展内生动力，奋力开创高质量发展新局面。

在雷达装备及相关系统板块，军贸新签良好，国内市场

稳中有进，多个项目成功签约，中标风云四号 02 批气象卫星工程地面系统数据获取和测控系统（DTS）03 星接收与发射分系统项目，中标金额人民币 9275.28 万元。

在工业软件及智能制造板块持续加大市场开拓，同时加强产品交付，成功中标某客户设计工艺一体化协同系统项目，多个项目按计划顺利交付客户，公司产品在航天、兵器、国防电子等领域的市场影响力得到进一步提升。

在智慧轨交板块，持续开展信号系统核心技术的迭代创新，为城市轨道交通信号系统自主化、智能化发展贡献智慧，先后中标南京至马鞍山市域（郊）铁路（南京段）工程和（马鞍山段）工程信号系统采购项目，中标南京地铁 4 号线、5 号线、10 号线、S3 号线、S8 号线、S9 号线通信委外维保项目。此外，公司继续加强信息披露和公司治理工作，获得上海证券交易所、上市公司协会的充分肯定。荣获《沪市主板上市公司 2022 至 2023 年度信息披露工作评价结果》考评 A 级（优秀）、中国上市公司协会 2023 上市公司董事会最佳实践创建活动“优秀实践案例”等荣誉，进一步夯实公司高质量发展基石。

距离 2023 年底不足两个月，国睿科技将锚定董事会年度目标，以更加坚定的决心和更加饱满的热情，全力以赴确保年度各项任务目标的顺利完成。同时，公司将继续秉持创新驱动发展的理念，提升自身核心竞争力，努力实现长期可

持续高质量发展，为股东和投资者创造更多价值。

二、现场提问及答复

问题 1：前三季度，公司实现营业收入 21.25 亿元，同比增长 5.21%；实现净利润 3.96 亿元，同比增长 8.99%。请问全年业绩是否能够继续保持增长的趋势？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。2023 年是全面贯彻党的二十大精神的开局之年，公司紧紧围绕年度董事会目标，坚持以市场为龙头，推动重大项目落实，深化创新驱动，提升价值创造能力，狠抓产品交付，完成科研生产任务，持续成本压控，内部挖潜提升效能，全力以赴推动全年目标任务落地，实现公司平稳健康发展，积极回报广大股东。

问题 2：请问公司什么时候能够研制出 X 波段相控阵天气雷达？

总经理 黄强：您好，感谢您的提问。公司子公司恩瑞特在 2021 年就已经通过科技部龙卷风专项成功研制 X 波段双偏振相控阵天气雷达，这两年一直在进行状态升级，预计今年有望完成新的样机研制。

问题 3：王总您好！请问贵公司 YLC-8E、SLC-7、YLC-16 雷达目前是否获批出口？

董事会秘书 王凯：感谢您的提问，该三型雷达都已获得出口批文。

问题 4：取消军品增值税减免已经实行一年多了，请问，公司 2022 年以来签订的军品合同，开始缴纳增值税了吗，费用支出增加对公司利润有多大的影响？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。按照税收政策，2022 年以来新签订的军品业务合同已经缴纳增值税。考虑到公司产品处于产业链下游，取消增值税减免对公司损益的影响不大。

问题 5：今年以来，中东出现不同程度的军事冲突，受此影响，是否会带动公司的军贸业务的增长？

总经理 黄强：您好，感谢您的提问。公司防务雷达系列产品销售至“一带一路”及全球 20 余个国家和地区，积极开拓东南亚、南亚、中亚、中东、非洲、南美等市场。受当前国际形势影响，军贸产品市场机遇将不断扩大，公司也将积极加强市场开拓，争取带来更多的军贸市场订单。

问题 6：王总您好！感谢您的回复！能否告知 YLC-8E、SLC-7、YLC-16 获批出口的年份？谢谢！

董事会秘书 王凯：感谢您的提问，因相关规定，具体年

份不便披露，谢谢。

问题 7：公司此前与电科国际签订的某型雷达系统项目销售合同 1.42 亿美元，请问是否会在今年的收入中体现？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。根据现行的会计准则，公司雷达类产品的收入确认以产品交付作为确认收入的标准。雷达类产品的交付周期为 1-3 年。根据产品的复杂程度、采购数量等不同因素，公司将按照合同的约定履行交付时间。

问题 8：抱歉王总，刚才少提问了一个型号，请问 YLC-2E 雷达目前是否获批出口？可否透露取得批文年份？

董事会秘书 王凯：感谢您的提问，该型雷达已获得出口批文，但具体批文年份不便披露，敬请谅解。

问题 9：公司空管雷达的市场工作有无新进展？

总经理 黄强：您好，感谢您的提问。公司的空管产品在研制水平、创新能力和市场占有率方面一直处于国内领先地位。去年下半年，公司中标某用户多台套一、二次雷达，巩固了公司空管雷达领域市场地位。2023 年上半年，公司取得常规某型空管雷达、某雷达配套融合软件等项目。公司将继续紧密跟进市场动态，积极开拓空管雷达市场，争取提升市

场份额，筑牢公司在空管市场的优势地位。

问题 10: 近日，公司发布了《融资和融资担保管理办法》，请问独董公司是否已有担保事项发生？

独立董事 管亚梅: 您好，感谢您的提问。根据《中华人民共和国公司法》《企业内部控制应用指引》《国睿科技股份有限公司章程》及中国证券监督管理委员会、上海证券交易所的相关规定，结合公司实际情况，公司制定了《融资和融资担保管理办法》，其目的是加强公司融资和融资担保管理工作，改进提升融资和融资担保预算管理的规范化、科学化、标准化水平，防范融资和融资担保风险。作为公司独立董事和风险管理及审计委员会委员，我将严格履行监督及评估风险管理与内部审计工作的职责，指导公司加强风险管理，维护中小股东权益。

截至目前，国睿科技并无担保事项发生。

本次投资者说明会召开后，投资者可以通过上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com/>) 查看本次投资者说明会的召开情况及主要内容。

本次业绩说明会在投资者积极参与下圆满结束，感谢广大投资者们的关心与关注。今后，欢迎大家通过线上、线下各种形式继续保持与我们的沟通交流，我们也希望能得到广

大投资者一如既往的支持。如有进一步的问题，可通过上证e互动平台与公司保持沟通。