

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他																								
参与单位名称及人员姓名	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse; text-align: center;"> <thead> <tr> <th style="width: 50%;">机构名称</th> <th style="width: 50%;">机构名称</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>嘉实基金</td><td>国盛证券</td></tr> <tr><td>兴合基金</td><td>国投安信</td></tr> <tr><td>兴业证券</td><td>金元资管</td></tr> <tr><td>银华基金</td><td>复胜资产</td></tr> <tr><td>华安基金</td><td>淳阳基金</td></tr> <tr><td>创金合信基金</td><td>合众资产</td></tr> <tr><td>汇添富基金</td><td>申万菱信基金</td></tr> <tr><td>新余中道投资</td><td>东方红基金</td></tr> <tr><td>西南证券</td><td>西部证券</td></tr> <tr><td>Wellington</td><td>Hermes Investment</td></tr> </tbody> </table> <p>及信达证券策略会通过线上接入的 48 位投资人。</p>			机构名称	机构名称	嘉实基金	国盛证券	兴合基金	国投安信	兴业证券	金元资管	银华基金	复胜资产	华安基金	淳阳基金	创金合信基金	合众资产	汇添富基金	申万菱信基金	新余中道投资	东方红基金	西南证券	西部证券	Wellington	Hermes Investment
机构名称	机构名称																								
嘉实基金	国盛证券																								
兴合基金	国投安信																								
兴业证券	金元资管																								
银华基金	复胜资产																								
华安基金	淳阳基金																								
创金合信基金	合众资产																								
汇添富基金	申万菱信基金																								
新余中道投资	东方红基金																								
西南证券	西部证券																								
Wellington	Hermes Investment																								
时间	2023 年 11 月 2 日-11 月 6 日																								
地点及形式	北京；线下会议、线上会议																								
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 周帆女士 证券事务代表 王琼女士																								
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司的发展历程</p> <p>宇信科技二十四年的发展历程见证了中国银行业信息化的发展，从数据大集中，到网上银行，手机银行再到开放银行、智慧银行，宇信科技是参与者、推动者也是受益者。</p> <p>1、1999-2006年，第一个阶段公司以服务为主，当时行业背景是，各银行开始从省级数据中心升级为国家级数据大集中，系统需要改造；各种类型银行相继成立，商业银行引入竞争机制实行银行间的业务交叉。为了在竞争中获得先机，各银行纷纷加大了IT的投入。</p>																								

2、2007-2017年，公司进入产品+服务的发展第二个阶段，从服务形成产品，以产品推动服务，服务造就发展，公司通过整合并购，完善了产品线，实现客户从国有大行、股份制银行向中小银行的扩展，形成了立体化的客户格局和多产品线布局。

3、2018年至今，公司开拓了运营业务，商业模式形成了产品+服务+运营，创新业务成为公司进一步拓宽发展通道的引擎之一。公司大力发展创新业务，提升业务能力，形成技术+业务+运营一体化，积极开拓东南亚市场，拓展海外业务。在生态合作上与各类型底座厂商和生态厂商建立合作伙伴生态圈。

二、公司未来看行业的推动因素

1、数字化转型，数字经济发展，推动银行IT解决方案市场持续增长，银行数字化转型加速，IT架构升级迭代支撑数字化转型，这将推动银行业IT解决方案市场需求的进一步增长，成为未来几年银行IT解决方案市场增长的主要推动力；

2、国家信息技术产业自主创新步伐加快，推动银行IT解决方案进一步升级；

3、金融科技产品不断迭代，特别是人工智能生成式AI技术发展，推动银行IT解决方案走向智能化。

三、相关问答

1、请问银行业目前整体一个IT投资的总量和结构大概是怎么样的？包括未来的预期情况。

回复：银行的IT投资和银行的资产规模高度相关，微观上和银行的收入相关，一般银行收入4%左右投入到科技建设。由于银行的收入和资产规模的稳定，银行整体IT投入持续稳定；银行未来将持续以客户为中心的经营方式，这些都需要持续科技投入来支撑业务发展，中长期看保持两位数的增长。

在结构上约60%在硬件，剩下的40%大概软件和产品可能是1:1的态势。根据赛迪顾问报告，预计到2026年时，中国银行业IT解决方案市场

规模将达到1390.11亿元，2022到2026年的年均复合增长率为23.55%。

2、三季度的这个管理费用增加比较明显，还是想确认一下是不是主要是这个股权激励？

回复：主要的是股权激励导致的那个增加比较明显。因为我们是在4月份的时候做的这个股权激励，那三季度增加特别明显，就主要是股权激励导致的。

3、创新业务发展情况。

回复：创新业务国内的新客户发展会受一些监管的影响，新客户今年系统已经上线了，但业务还没有办法开展。此外，在国内我们还在积极推动非银机构新的创新运营业务，更多维度发展。

在海外的创新项目，今年运营数据和业务数据增长都非常好，但收入还没有确认进来，这与合作伙伴和客户的确认节奏有关系。明年我们还会策略性的再去海外启动第三个创新项目。

公司将持续投入创新业务，这是公司重要的增长引擎。

4、订单端细分业务的情况，包括信贷数据、软件订单等方面的信息。

回复：今年我们依然感受到信贷系统的旺盛需求，信贷业务表现良好，不管是在投标机会和收入增长上。去年和今年，在银行经营运营相关的业务系统上都有积极的需求，行业景气程度和中标情况方面表现积极。

此外，信创实施过程中还有系统下移和重构的机会，这都有助于提高行业的稳定性和持续性。

5、公司对海外业务的战略布局？

回复：海外市场跟国内市场其实还是非常不一样，但这种不一样也不是不可跨越。就像从传统软件业务去往创新业务拓展的时候，其实面临类似的挑战，所以整体的战略还是如何能够充分利用我们的优势和能力，在新的市场上能够发挥自己的特点，能够获取更多的业务发展。过

	<p>去几年在海外的业务拓展，采取的战略并不是一个就是高举高打的策略，更多的还是依托长期的战略合作伙伴，在跟他们的长期合作的基础上，获得更多的业务机会。在业务推进过程中，一方面前期投入相对也会更少一些。第二，在项目执行过程中，能够获得的风险规避的可能性也更大一些，通过合作伙伴所获得的项目机会，沟通渠道会比较顺畅。</p> <p>整体海外业务的话，目前战略较为成功。公司已从三季度开始加大投入，增强海外销售、售前和交付团队，以应对更多市场机会。</p> <p>6、关注公司推出的金融大模型应用在大模型相关产品方面的落地节奏，以及是否有标杆案例、主要领域和客户需求满意度等方面的信息。</p> <p>回复：我们的大模型产品是充分根据行业需求推出的产品，金融行业对于新技术和新产品的需求是具体的，整体空间也是充分的。公司发挥对行业需求的了解和行业场景的充分把握推动大模型落地，目前已经推出大模型开放平台及其四个产品，包括开发助手、统一开发平台等。开发助手主要用于提升内部代码开发的效率，已在持续使用和迭代中。此外，AI+信贷助手已经在某一家股份制银行进行沟通。AI+营销的落地将会是在公司产品基础上叠加客户自有的知识库持续训练，利用大模型的生成式技术提升营销方面的功能和提升效率。目前推出的产品都在行方有明确应用，包括POC或正在对接中。已经与国有大行和股份行多次沟通。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年11月8日