

证券代码：301022

证券简称：海泰科

债券代码：123200

债券简称：海泰转债

青岛海泰科模塑科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-140

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 √其他：2023年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”(http://rs.p5w.net/)参与本次投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2023年11月8日 15:00-17:00
地点	全景·路演天下 (http://rs.p5w.net/)
上市公司接待人员姓名	财务总监兼董事会秘书：梁庭波先生 证券事务代表：魏秋香女士
投资者关系活动主要内容介绍	见下文
附件清单（如有）	无
日期	2023年11月9日

投资者关系活动主要内容介绍：

1、请问海泰科与华为汽车有什么关系吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司为华为的“问界5、问界7”等车型提供注塑模具。感谢您的关注！

2、请问贵司，如何提高公司产品及服务市场占有率？公司的产品质量、技术含量、价

格优势相比同类行业优势如何？

答：尊敬的投资者，您好！

(1) 首先，伴随公司首发募投“大型精密注塑模具项目”投产，公司购入更加先进的生产、检测设备，不断提高和完善模具设计制造数字化、自动化、智能化，提高模具试制效率，缩短开发周期，突破产能瓶颈、提升装备及技术工艺水平，保证公司未来有效参与市场竞争并持续成长。未来，伴随高分子新材料项目建成投产，公司将持续推动技术创新，更深度的开发客户需求，从前期项目设计、中期模具试模和后期塑料零部件量产三大业务场景切入客户需求，为客户提供从模具定制到塑料零部件和原材料供应的“模塑一体化”全方位解决方案，这既可以为客户减少项目开发成本，也可以缩短项目开发周期。这种差异化服务立足于汽车模具行业、占据独特竞争优势，可以提高公司综合竞争力及市场占有率；其次，公司将在适当时机在欧洲、北美等汽车主要产业集中区域有序设立分支机构，实现市场开拓、项目对接及售后服务无缝隙，为全球客户提供系统化解解决方案与全面的优质服务，进一步开拓国际市场与客户黏度。

(2) 公司专注于汽车注塑模具的研发、生产和销售近 20 年，凭借强大研发实力、领先的技术水平、严格的质量管控和良好的服务获得数量庞大的稳定、优质客户群体。公司是延锋 (Yanfeng)、佛吉亚 (Faurecia)、埃驰 (IAC)、劳士领 (Röchling)、萨玛 (SMG)、彼欧 (Plastic Omnium)、格拉默 (GRAMMER AG)、安通林 (Grupo Antolin)、麦格纳 (Magna)、安道拓 (Adient) 等国际知名汽车内外饰件企业的模具供应商。公司以产品和技术创新为核心，以市场需求为导向，形成了以自主研发为主、合作研发为辅的研发模式，建立了较为完善的研发管理体系、研发投入核算体系和研发人员培养体系。公司自主研发物理微发泡模具技术、化学微发泡模具技术、低压注塑模具技术、CoreBack 注塑技术、Corein 注塑技术、高光模具技术、多色模具技术、IMD 模具技术、INS 模具技术、气辅模具技术、碳纤维板复合模具技术、模内装配模具技术、内/外分型保险杠注塑模具技术、麻纤维及其表皮复合模具技术、汽车模具智能化设计技术、薄壁注塑技术等多项核心技术处于国内领先水平，具有较强的行业竞争力，目前均已应用于模具制造，注塑产品已批量生产。公司自 2013 年起获高新技术企业认定，拥有中国大型精密注塑模具重点骨干企业、模具出口重点企业、山东省企业技术中心、大型精密汽车注塑模具山东省工程研究中心、山东省“专精特新”中小企业、青岛市工程研究中心、青岛市工业设计中心、青岛市科学技术奖一等奖等诸多荣誉。祝您投资顺利！

3、公司向问界提供的模具一套大致多少金额？

答：尊敬的投资者，您好！公司根据营销策略、销售成本、市场状况、技术和制造复杂程度制定定价策略，具体到每套模具，价格不等。基于商业保密原则，公司为问界提供的模具价格等业务信息不便透露，敬请理解。感谢您的关注！

4、公司是否有 3D 打印技术

答：尊敬的投资者，您好！公司暂未涉及 3D 打印技术。感谢您的关注！祝您投资顺利！

5、请问公司新材料项目的进展如何？公司未来在新材料和模具业务上准备如何布局发力？

答：尊敬的投资者，您好！目前高分子材料项目正在进行前期的厂房设计、设备定制及厂房建设前的准备工作。未来，伴随高分子新材料项目建成投产，公司将持续推动技术创新，更深度的开发客户需求，从前期项目设计、中期模具试模和后期塑料零部件量产三大业务场景切入客户需求，为客户提供从模具定制到塑料零部件和原材料供应的“模塑一体化”全方位解决方案，这既可以为客户减少项目开发成本，也可以缩短项目开发周期。这种差异化服务立足于汽车模具行业、占据独特竞争优势，可以提高公司综合竞争力及相关产品的市场占有率。

6、奇瑞智界 s7 新车型上市，公司是否有提供模具，轻车量化提供的花，一套大致多少钱一套

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司汽车注塑模具已应用于包括奔驰、宝马、大众、奥迪、通用、比亚迪、吉利、理想、小鹏、前途、蔚来、Rivian、高合、比亚迪、问界、小米、奇瑞等新能源车型。公司根据营销策略、销售成本、市场状况、技术和制造复杂程度制定定价策略，具体到每套模具，价格不等。基于商业保密原则，关于价格等业务信息不便透露，敬请理解。感谢您的关注！

7、公司在智能机器人这块是否有布局

答：尊敬的投资者，您好！公司主要从事汽车内外饰注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售。公司暂未涉及智能机器人行业。感谢您的关注！祝您投资顺利！

8、此前公司称未来将在欧洲、北美等汽车主要产业集中区域有序设立分支机构，实现市

场开拓、项目对接及售后服务无缝隙，为全球客户提供系统化解决方案与全面的优质服务，进一步开拓国际市场与客户黏度。请问贵司，境外分支机构设立进展如何？是否有进一步拓展境外业务的安排？

答：尊敬的投资者，您好！公司拟在法国投资设立全资子公司的事项已经董事会审议通过，目前正在履行国内境外投资备案审批手续以及法国当地投资许可和企业登记等审批程序，公司将及时履行后续信息披露义务。未来，公司将充分利用全球模具产业转移和全球采购带来的新的发展契机，继续加大对国内外市场开拓力度，实现市场开拓、项目对接及售后服务无缝隙，为全球客户提供系统化解决方案与全面的优质服务。感谢您的关注！祝您投资顺利！

9、公司在工业机器人这块是否有涉及专利

答：尊敬的投资者，您好！公司主要从事汽车内外饰注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售。公司暂无工业机器人相关专利。感谢您的关注！祝您投资顺利！

10、公司和玲珑轮胎投资的股权公司，啥时候收益

答：尊敬的投资者，您好！截至目前，公司未与玲珑轮胎公司成立合资公司或股权方面的合作。谢谢，祝您投资顺利！

11、公司针对未来发展，可有什么新的渠道，让各大股东共同见证？之前上市募资的钱已经投产，为啥业绩还没改善？公司上市前做假了吗

答：尊敬的投资者，您好！未来三年到五年，公司将充分发挥自身在研发、设计、品质、服务、生产管理、客户资源、系统解决方案等方面的优势，一方面继续深耕注塑模具行业，另一方面积极开拓高分子新材料行业，持续开展技术创新，加强客户协同研发，不断提升服务水平，积极开拓市场，加快扩大规模，发展全球优质客户，完善全球市场布局，努力成为全球领先的模塑品牌企业。将来，伴随新材料项目建成投产，公司将深度开发客户需求，从前期项目设计、中期模具试模和后期塑料零部件量产三大业务场景切入客户需求，为客户提供从模具定制到塑料零部件原材料供应的全方位解决方案，这既可以为客户减少项目开发成本，也可以缩短项目开发周期。这种模塑一体的差异化服务立足于汽车模具行业、占据独特竞争优势，提高了海泰科在市场上的竞争力。具体表现为：

(1) 生产制造方面：在公司的核心业务模具生产制造方面，公司将继续实施技术升级

和规模扩充。公司将以智能制造技术为主攻方向，实施大数据建设及云平台探索，加强客户数据交互和远程运维探索，以工业互联网为新动能来推动模具生产制造加快向数字化、网络化、智能化升级，大幅提升产品品质、生产效率和装备、工艺和管理水平。在公司新开拓的高分子新材料项目方面，公司将新增改性塑料的生产加工能力，努力满足下游客户对“模塑一体化”、“一站式采购”的服务需求，提高模具开发的针对性和适用性，增强公司的竞争力。

(2) 技术开发和创新方面：公司的研发模式以产品和技术创新为核心，以市场需求为导向，以自主研发为主、合作研发为辅的研发模式。未来，公司将继续发挥自身在设计、研发、制造方面的经验优势，根据市场及客户需求积极开展新产品开发工作，如轻量化模具研究、高端汽车大型复杂精密结构部件和功能部件的模具开发等，持续增强公司的核心竞争力；以注塑模具及塑料零部件业务为抓手，在材料注塑成型方面不断积累经验，在客户试模及量产过程中进行全方位服务，满足客户对注塑原材料的性能要求与技术指标，在现有改性塑料相关的核心技术继续突破，持续开发改性塑料新技术与新产品。

(3) 市场布局：公司作为汽车注塑模具行业的先进企业，专注于注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售，与众多国内外知名汽车零部件供应商及整车厂商建立了良好的合作关系，形成了较为成熟的营运模式与盈利模式。未来，公司将在欧洲、北美等汽车主要产业集中区域有序设立分支机构，实现市场开拓、项目对接及售后服务无缝隙，为全球客户提供系统化解解决方案与全面的优质服务。同时，公司将积极开拓新材料相关市场，新材料业务与现有模具业务面向同一客户群体和目标市场，在市场营销、客户渠道上可以进行资源共享和二次开发。

(4) 模具属于高度定制化的产品，从设计、生产、交付验收，到最后的收入确认，整个期间较长，公司新增产能很难在短期内实现业绩较快增长。目前公司销售订单持续增长，截至今年三季度末，公司在手订单为 7.57 亿元，较上年同期增长 16.68%，其中新能源汽车注塑模具在手订单为 2.39 亿元，较上年同期增长 76.46%。感谢您的关注！祝您投资顺利！

12、公司业务发展和布局上有什么新举措？

答：尊敬的投资者，您好！未来三年到五年，公司将充分发挥自身在研发、设计、品质、服务、生产管理、客户资源、系统解决方案等方面的优势，一方面继续深耕注塑模具行业，另一方面积极开拓高分子新材料行业，持续开展技术创新，加强客户协同研发，不断提升服务水平，积极开拓市场，加快扩大规模，发展全球优质客户，完善全球市场布局，努力成为全球领先的模塑品牌企业。将来，伴随新材料项目建成投产，公司将深度开发客户需求，从

前期项目设计、中期模具试模和后期塑料零部件量产三大业务场景切入客户需求，为客户提供从模具定制到塑料零部件原材料供应的全方位解决方案，这既可以为客户减少项目开发成本，也可以缩短项目开发周期。这种模塑一体的差异化服务立足于汽车模具行业、占据独特竞争优势，提高了海泰科在市场上的竞争力。具体表现为：

（1）生产制造方面：在公司的核心业务模具生产制造方面，公司将继续实施技术升级和规模扩充。公司将以智能制造技术为主攻方向，实施大数据建设及云平台探索，加强客户数据交互和远程运维探索，以工业互联网为新动能来推动模具生产制造加快向数字化、网络化、智能化升级，大幅提升产品品质、生产效率和装备、工艺和管理水平。在公司新开拓的高分子新材料项目方面，公司将新增改性塑料的生产加工能力，努力满足下游客户对“模塑一体化”、“一站式采购”的服务需求，提高模具开发的针对性和适用性，增强公司的竞争力。

（2）技术开发和创新方面：公司的研发模式以产品和技术创新为核心，以市场需求为导向，以自主研发为主、合作研发为辅的研发模式。未来，公司将继续发挥自身在设计、研发、制造方面的经验优势，根据市场及客户需求积极开展新产品开发工作，如轻量化模具研究、高端汽车大型复杂精密结构部件和功能部件的模具开发等，持续增强公司的核心竞争力；以注塑模具及塑料零部件业务为抓手，在材料注塑成型方面不断积累经验，在客户试模及量产过程中进行全方位服务，满足客户对注塑原材料的性能要求与技术指标，在现有改性塑料相关的核心技术继续突破，持续开发改性塑料新技术与新产品。

（3）市场布局：公司作为汽车注塑模具行业的先进企业，专注于注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售，与众多国内外知名汽车零部件供应商及整车厂商建立了良好的合作关系，形成了较为成熟的营运模式与盈利模式。未来，公司将在欧洲、北美等汽车主要产业集中区域有序设立分支机构，实现市场开拓、项目对接及售后服务无缝隙，为全球客户提供系统化解解决方案与全面的优质服务。同时，公司将积极开拓新材料相关市场，新材料业务与现有模具业务面向同一客户群体和目标市场，在市场营销、客户渠道上可以进行资源共享和二次开发。感谢您的关注！

13、子公司的专利发明名称一种高含量玻纤增强尼龙 6 复合材料及其制备方法是否也用在半导体材料方面

答：尊敬的投资者，您好！您提的专利技术及其制备方法不能用在半导体材料方面。感谢您的关注，祝您生活愉快！

14、请问贵司，公司高分子材料项目是否已经开工建设？目前在技术、市场上做了哪一些

准备工作？预计何时可以投产并盈利？未来是否会取代模具成为公司核心业务？

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司年产 15 万吨高分子新材料项目进入前期厂房设计、施工招标、主要生产设备询价定制阶段，项目总体进度符合预期。公司在改性塑料业务上拥有可行的技术储备，在材料注塑成型方面积累了丰富的丰富经验，熟悉客户试模及量产中对注塑原材料的性能要求与技术指标，在改性塑料的技术研发、试验手段等技术方面具有独特优势，目前已掌握适合微发泡注塑聚丙烯材料技术、高光泽 PC+ABS 塑料合金技术、免喷涂 PC+ASA 塑料合金技术、高疲劳强度玻璃纤维增强尼龙技术等多个改性塑料相关的核心技术。目前，公司已积累了部分意向客户，并与部分目标客户签署了框架合作协议，意向采购额合计 11,750 万元。该项目建设期 2 年，第三年开始试生产，达到设计产能的 60%，第四年达到设计产能的 80%，第五年完全达产。该项目完全达产预计每年实现销售收入 174,500.00 万元，净利润 7,315.04 万元。

年产 15 万吨高分子新材料项目与公司既有模具业务面向同一客户群体和目标市场，在市场营销、客户渠道上可以进行资源共享和二次开发，未来目标客户主要以现有客户为主，同时兼顾开拓新客户，实现“模塑一体化”增长。未来，高分子新材料项目与公司既有模具业务均为公司核心业务，没有谁取代谁的绝对划分。感谢您的关注！祝您投资顺利！

15、公司有考虑过改下名称，改成海泰龙，或者龙泰科，或者海龙科吗

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司简称“海泰科”有它独特的内涵和品牌价值，管理层将努力经营好企业，以较好的业绩回报投资者的关爱与支持。祝您生活愉快！

16、公司在减速器这块是否有研究

答：尊敬的投资者，您好！公司主要从事汽车内外饰注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售。公司暂未涉及减速器业务。感谢您的关注！祝您投资顺利！

17、公司在汽车热能管理这块，专利技术是否有涉及

答：尊敬的投资者，您好！公司主要从事汽车内外饰注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售。在双碳背景驱动下，社会对汽车轻量化的要求越来越高，以塑料为材质的零部件在汽车中的应用占比还在上升，随之而来的是新车型对注塑模具的需求也越来越多。目前，公司自主研发的薄壁注塑技术、微发泡注塑技术、复合材料成型技术等轻量化相关技术处于国内领先水平，均已应用于模具制造，注塑产品已批量生产。未来，公司将持续推动

技术创新,不止步于研发及制造适应新能源汽车的模具产品,更深度的参与客户新车型研发,助力客户完成在新材料、新技术、新工艺上的探索。感谢您的关注!

18、请问贵司,公司大型精密注塑模具数字化建设项目据了解今年7月已经结项,但今年三季报公司业务并未有明显起色,请问新项目目前的生产经营情况如何?预期何时为公司带来较为明显的业绩增幅?通过查看其他竞争对手的三季报情况,都出现了一定的效益下滑,这是否意味着整个行业都遇到了困难?公司有无应对措施?

答:尊敬的投资者,您好!截至目前,公司首发募投“大型精密注塑模具项目”已经陆续开始投产。达产后产能预计在每年1000套左右,其中2023年预计模具产量在700套左右,2024年及以后年度模具产量将稳步增长。但模具属于高度定制化的产品,从设计、生产、交付验收,到最后的收入确认的期间较长,公司新增产能很难在短期内实现业绩增长。目前公司销售订单持续增长,截至今年三季度末,公司在手订单为7.57亿元,较上年同期增长16.68%,其中新能源汽车注塑模具在手订单为2.39亿元,较上年同期增长76.46%。感谢您的关注!祝您投资顺利!

19、公司中标装备墨西哥项目管子管件(背靠背),是否在国家一带一路政策发展

答:尊敬的投资者,您好!公司暂不涉及您说的业务。祝您生活愉快!

20、公司的模具是否有恒温传感,液冷这块技术是否有涉及

答:尊敬的投资者,您好!公司主要从事汽车内外饰注塑模具及塑料零部件的研发、设计、制造和销售。公司暂未涉及恒温传感、液冷相关技术。感谢您的关注!祝您投资顺利!

21、公司有说建立数据库在人工智能这块是否有涉及

答:尊敬的投资者,您好!公司暂未涉及人工智能业务。感谢您的关注!

22、青岛雪和友清源创业投资基金合伙企业(有限合伙)这个清源投资我看孵化的公司有成功上市的,公司的收益呢

答:尊敬的投资者,您好!截至目前,公司参与设立的基金所投资项目尚未有成功上市的,公司也将及时公告相关信息。感谢您的关注!

23、公司在新型工业化领域有哪些进展

答:尊敬的投资者,您好!公司积极响应国家新型工业化的部署,致力于模具行业中减

碳智造探索，不断提升自动化和智能化水平，推进企业数字化转型，为汽车行业提供注塑模具、高分子新材料产品。今年，公司“大型精密汽车注塑模具智能工厂项目”入选中国上市公司协会“2023 上市公司数字化转型典型案例”，并获评 2023 数字经济领航者论坛“2023 数字经济发展典型案例（转型类）”。公司 IPO 首募项目“大型精密注塑模具项目”已于年中投产，该项目配备了更加先进的自动化生产、检测设备和生产管理系统，使模具设计制造自动化、智能化和数字化水平大大提升，生产更加精准高效，管理的信息化与科学化推动企业不断地向智能制造和精益生产的方向发展。近年，公司在智能制造、管理信息化方面加大了投入。未来，公司将持续加强数字化建设，提升生产设备自动化、智能化水平，促进生产效率、产品质量、生产流程和技术工艺的优化提高，实现企业数字化转型和 ESG 高质量可持续发展。祝您投资顺利！

24、公司既然说在问界，奇瑞新车型都有提供订单，那大致的订单合同金额大致有多少呢

答：尊敬的投资者，您好！基于客户要求的商业保密原则，公司暂不便对外公开相关业务细节，敬请理解。祝您生活愉快！

25、公司在人工智能这块是否有涉及

答：尊敬的投资者，您好！公司暂未涉及人工智能业务。感谢您的关注！

26、公司目前的市场订单是否饱和？

答：尊敬的投资者，您好！伴随首发募投项目产能陆续释放，公司销售订单持续增长，截至今年三季度末，公司在手订单为 7.57 亿元，较上年同期增长 16.68%，其中新能源汽车注塑模具在手订单为 2.39 亿元，较上年同期增长 76.46%。谢谢。祝您投资顺利！

27、公司向问界 M5/M7 供货的金额大概处于什么区间？

答：尊敬的投资者，您好！基于客户要求的商业保密原则，公司暂不便对外公开相关业务细节，敬请理解。祝您生活愉快！

28、公司四季度业绩能否较三季度有明显改善，目标如何

答：尊敬的投资者，您好！敬请关注公司 2023 年度报告。祝您生活愉快！