

证券代码：301070

证券简称：开勒股份

开勒环境科技(上海)股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	兴业基金、兴证全球基金、太平养老保险、太平资管、申万菱信、中金证券、中邮证券、国泰基金、华安基金、天风证券、长江资管、银华基金、博道基金
时间	2023年11月09日至10日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、董事长 卢小波 2、董事会秘书 卢琪琪
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司新发布的“5年”起签的EMC合作模式的优势有哪些？ （1）有利于提升业务决策效率：公司在业内首次开创性提出“5年”起签的EMC合作模式，有效解决了工商业储能项目业主决策流程长、决策慢的痛点。对于市场上普遍的十年期及以上的EMC合同，客户需要花更多的时间、更繁琐的流程来做出决策，而五年期的EMC模式提供了更灵活的期限，可以更好的满足客户多样化的选择需求，进而推动工商业储能行业的发展。 （2）进一步拓宽了工商业储能的应用场景：在业务开拓的过程中，很多优质的潜在客户，因为厂房租期较短；或外资客户，因为期限太长需要上报海外总部，而无法接受十年期及以

上的储能项目合约。“5年”起签的EMC合作模式缩短合同周期，意味着扩大了潜在客户范围，有助于公司在市场上抢占客户资源。

2、公司“5年”起签的EMC合作模式目前推进的怎么样？

公司“5年”起签的EMC合作模式在市场上形成了差异化的竞争优势，目前公司已在市场上全面推广，市场反馈良好。在业务拓展的过程中，根据一线销售的反馈尚未了解到竞争对手正式推出类似短期限的产品。

3、公司HVLS风扇业务和工商业储能业务的协同推进的怎么样？

公司HVLS风扇业务与工商业储能业务在客户资源、销售和服务渠道及业务模式上具有高度的协同性，公司已经在业务对接和激励政策等方面打通了业务的协同模式，在加速落地中。

4、公司怎么看待工商业储能行业的发展现状？

我们认为工商储市场目前没有外界传说的那么火，市场仍有相当数量的用户尚待开发，主要原因是项目开发落地仍然存在较多的问题需要解决。特别是在投资开发方面，若想赢得更多工商业储能用户认可，就需要在储能开发模式上做出转变。公司“产投运”一体的经营模式，以及基于此推出的“5年”起签的产品，也是针对目前行业最大的痛点应运而生。

5、公司HVLS风扇业务的未来发展规划？

经过13年的发展，公司在国内HVLS风扇行业处于领先地位，未来公司将继续巩固在国内的领先地位，同时积极布局国外市场，提升公司境外市场份额。

附件清单（如有）	无
日期	2023-11-10