

证券代码：688557

证券简称：兰剑智能

兰剑智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-025

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 券商策略会 <input type="checkbox"/> 其他（反路演活动）
参与单位名称及人员姓名	金仕达投资 许迎新 工银瑞信 黄丙延 泰德圣私募 俞慧文 建信养老 刘亚斌 民生加银基金 朱智彬 源乐晟资产 诸凯 勤辰资产 吴昊 鹏石投资武若愚 复星集团 武文博 国寿安保 闫阳 华龙证券 杨阳 国控资本 杨羽鹏
时间	2023年11月8日 2023年11月13日
接待方式	现场交流
地点	北京/济南
上市公司接待人员姓名	董新军、韩梅
投资者关系活动主要内容介绍	互动交流的主要内容 1、算法是自研还是外购？ 答：公司的特点是自研自产，其中算法方面有专门的团队，公司已经储备了定位、（SLAM）导航等技术，在 AI 算法、深度学习方面不断增加研发投入，将在机器人感知、交互、运动模块的定位、AI 算法方面重点进行研发。 2、大股东的减持情况？

答：公司上市前的股东伴随公司多年，见证了公司的发展。因其资金需求有减持意向，是自身正常的投资经营行为，并不意味着不看好公司的中长期发展前景。

3、有再融资的计划吗？

答：公司会根据公司的发展需求适时选择合适的融资方式进行再融资。

4、近期财报显示应收账款增长比较快，是否有风险？是否有计提坏账准备？

答：由于公司所处行业特点，公司业务在初验时点确认收入并结转成本，并将剩余合同款项确认为应收账款。随着公司收入规模逐年增加，应收账款账面余额随之增长，计提的坏账准备亦相应增加。公司高度重视应收账款的回收工作，构建了一套完善的应收账款跟踪系统，实行跨部门的应收账款管理机制，进一步加强应收账款的清理回收工作。

5、智能仓储行业的发展方向如何？

答：随着国内人力短缺，土地成本的增加，先进智能仓储技术国产替代等多种因素影响下，智能化物流设备和系统的需求正由柔性需求变为刚性需求，未来市场需求会越来越旺盛；本行业涉及的产业链比较长，从方案设计到设备设计、加工生产、设备制造、组装、安装调试等，故涉及的专业也比较广，机械、电气、规划、计算机、软件等等。本行业的发展是需要一定的技术及项目积累，比如日本大福、圣斐迩、德马泰克、村田机械等企业发展历程均是近上百年。

6、合同的交付周期一般多久？

答：按照规模和复杂程度合同的实施周期不同：一般项目实施周期在 6-12 个月，特大型项目会超过 12 个月。

7、产品是标准化和定制化？

答：公司的智能仓储物流系统是根据客户个性需求打造的完整解决方案，适应于不同的应用场景。公司提供给客户是定

	<p>制化的智能仓储系统，其中包含标准化智能化管控平台、机器人系列设备；标准化的软件系统、设备产品，能提高产品的生产、实施效率，有效提高智能仓储系统综合盈利能力。</p> <p>8、海外业务如何规划？</p> <p>答：国际化一直是我们的市场战略，目前在日本、美国、德国均有项目落地。在德国和美国分别申请设立全资子公司 BLUESWORD USA INC 和 BlueSword Germany GmbH，以美国、德国两个已投运营的智能仓储系统为示范项目，积极开拓国际市场。</p> <p>9、近两年毛利下降的原因？</p> <p>答：毛利率主要受行业、产品结构和市场竞争的影响，受新能源、农牧业等行业项目盈利性的影响，主营业务盈利性较上期有所下降；公司已经持续开拓烟草商业物流、航空航天等优势行业，将提升公司项目的整体营利性。</p> <p>10、拓展销售市场的方式有哪些？</p> <p>答：公司获取订单的途径主要是招投标。公司的营销模式是以解决方案为中心的直销模式，通过对客户进行调研、方案交流、招投标、签订合同等流程确定合作关系，直接向客户销售产品或提供服务；具体营销过程以营销部门为主，其他部门配合支持。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 11 月 13 日