

深圳市水务规划设计院股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023 -02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景路演”网站远程参与集体接待日活动的广大投资者
时间	2023年11月15日（周三）下午 14:00~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理朱闻博 2、副总经理兼董事会秘书李战 3、证券事务代表刘晓蓉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、经理你好，买了你们的股票，看到你们亏损在不断增加，对下一步经营有什么措施？</p> <p>答：公司将积极拓宽市场渠道来增加营收，同时通过改善业务结构、提高生产效率来降低生产成本，从而改善公司盈利情况。谢谢！</p> <p>2、深水规院的毛利率出现了下降，请问公司对于这种下降趋势有何解释？是否存在特定的原因导致了毛利率的下降？另外，投资者应该如何评估公司的盈利能力和竞争力？公司是否有相应的措施来提升毛利率和盈利能力？</p> <p>答：公司主营业务为咨询服务，薪酬在总成本中的占比较高，同时，当期服务采购费用占比相对增加，在总体营收下滑情况下</p>

	<p>毛利率下降趋势更为明显。公司将通过加大营收等措施来改善盈利能力。谢谢！</p> <p>3、请问除了参与水利建设板块外，公司还有哪些具体的项目和业务？是否有其他相关的合作伙伴或竞争对手？</p> <p>答：除了水利建设板块以外，公司的核心业务还包括为市政给排水建设工程领域提供相应的规划咨询、勘察设计、项目运管等专业技术服务。公司积极根据需要寻求合作伙伴参与市场竞争。谢谢！</p> <p>4、半年报中公司的净利润从亏损转为盈利。请问该转变的原因是什么？是公司内部经营策略的调整还是外部市场环境的变化导致？</p> <p>答：公司上半年加大成果交付和应收账款催款力度，对公司业绩改善起到了积极作用。谢谢！</p> <p>5、公司董秘您好！在当前环境下，水务建设工程领域的市场竞争如何？公司是否面临来自其他竞争对手的压力？如何保持竞争力并保持市场份额的稳定增长？另外，公司是否有考虑通过技术创新或者拓展新的业务领域来应对竞争对手的挑战？谢谢！</p> <p>答：在市场竞争日趋激烈的形势下，公司持续加大水务科技与智慧运营研发投入，提升竞争能力，拓宽市场渠道。谢谢！</p> <p>6、董秘您好！根据半年报数据，公司营业收入同比减少24.36%，请问是什么原因导致了这样的下滑？公司是否已经采取了相应的措施来应对？另外，对于未来的发展，公司是否有更具体的战略规划，以应对市场的变化和竞争的加剧？</p> <p>答：公司主营业务的核心市场投资增速放缓，竞争加剧，订单获取难度加大，营收下滑。公司将继续按照“一体两翼”战略，加大市场开拓力度。谢谢！</p> <p>7、公司在报告期内的研发费用同比增加了12%，请问这些研发费用主要用于哪些方面？</p> <p>答：公司研发费用同比增加主要是因为全资子公司深圳市水务科技发展有限公司智慧水务研发投入增加。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年11月15日