

证券代码：华大基因

证券简称：300676

## 深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2023年深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景路演”网站（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式参加“2023年深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”的投资者
时间	2023年11月15日（周三） 15:30~17:00
地点	公司通过“全景路演”网站（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式参加“2023年深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动
上市公司接待人员姓名	总经理 赵立见；副总经理、董事会秘书 徐茜；财务总监 王玉珏；独立董事 于李胜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参加“2023年深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动，就公司业绩、公司治理、发展战略、经营状况等投资者关心的问题进行了互动交流，具体回复情况如下：</p> <p><b>1、请问公司产品会被集采吗？如集采可能是哪类产品？集采对公司将有哪些影响？</b></p> <p>答：您好，感谢您对华大基因的关注。集采通过降低成本让大众最终受益于技术创新带来的进步。对于具备自我研发能力企业来讲是有益的。公司基于国产自主基因测序仪快速、灵活、超高通量的特点，结合日益扩大的基因组数据库平台作为支撑，使得公司在测序领域能够实现成本可控，产品价格具有市场竞争力，进而带来整体检测服务的渗透率不断提升，覆盖更多的受益人群。感谢您的关注！</p> <p><b>2、2023年前三季度，公司常规业务在海外布局有哪些成果？</b></p> <p>答：您好，感谢您对华大基因的关注。今年前三季度，在海外资质布局方面，公司全自动医用PCR分析系统PMEasyLab及其配套使用的三款感染类检测试剂盒获得泰国食品药品监督管理局、传染病三</p>

联检测试剂盒获得澳大利亚市场准入资质，COLOTECT™肠癌检测产品获得马来西亚市场准入资质。

在国际业务拓展方面，公司依托前期海外业务建立起来的公共卫生防控平台和能力，持续转化为生育健康、肿瘤防控、感染防控、慢病防控等全生命周期的医学检测服务能力，基于已储备的多项海外准入产品资质和质量体系，积极拓展海外业务。前三季度，公司与 Tibbiyah 合资成立的独立临床实验室开业；公司与泰国、巴西、阿根廷、智利和塞尔维亚等国的医疗机构、科研院所等合作方达成多项合作意向并签订协议，进一步促进了公司精准医学技术在全球市场的推广应用。感谢您的关注！

**3、目前行业增速普遍减缓，公司有什么短期和中长期计划在研发高技术应用、开拓市场、提升销售增长利润空间，回报大小股东，谢谢。**

您好，在临床领域，公司的生育健康、肿瘤防控、感染防控三个业务方向都做了相应的产品和技术布局。例如在生育健康方向，公司除了围绕主流产品无创产前基因检测，加速 NIFTY®从基础版向全因系列的市场转化，结合 CNV-seq 和 WES 本地化平台优势，加强 CNV-seq 和 WES 联合诊断外，同时在孕前和新生阶段展开包括多种隐性单基因遗传病携带者筛查和新生儿耳聋、遗传代谢病检测等一系列出生缺陷防控产品的开发升级。

在肿瘤防控业务方向，公司将坚持“防大于治”的理念，加大在早筛产品的临床性能验证、国内外资质申报、大规模自动化检测方案推广等方向的投入力度，并推动多癌联检，泛癌种早筛产品开发和转化。此外，感染防控业务也一直公司的布局重点，公司将继续围绕传感染性疾病病原学诊断及用药需求，提升 PMseq®系列高通量产品检测性能及竞争力；不断丰富 POCT 相关产品管线。感谢您的关注！

**4、如今基因测序成本已经下降不少，公司业务有何经营方针？**

您好，感谢您对华大基因的关注。公司在大战略目标指引下，采取积极的经营措施，努力实现公司更长远的成长。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续聚焦主营业务，坚持源头技术创新，积

极拓展产品线布局，推进主营产品技术转化和产品应用的升级迭代；利用大数据和自主平台优势，降低测序成本，提高产品附加值与服务质量，积极开拓销售市场，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。感谢您的关注！

**5、2023年前三季报营收30多亿，净利润有五千万，请问利润是如何分配的？**

您好，感谢您对华大基因的关注。请您参考公司于2023年10月28日公开披露的2023年三季度报告，财务报表章节。关于未来期间的财务数据，请您关注公司定期披露的报告。

**6、华大基因的技术转化，一直很好，公司面对行业周期下行，有何应对的举措？**

您好，感谢您对华大基因的关注。公司在大战略目标指引下，采取积极的经营措施，努力实现公司更长远的成长。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续聚焦主营业务，坚持源头技术创新，积极拓展产品线布局，推进主营产品技术转化和产品应用的升级迭代；利用大数据和自主平台优势，降低测序成本，提高产品附加值与服务质量，积极开拓销售市场，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。感谢您的关注！

**7、华大基因入院情况怎么样，作为领头羊，如何处理其他公司的业绩挑战？**

您好，感谢您对华大基因的关注。公司较早开始了生育健康业务的多元化布局，新生儿基因检测得到了多位专家的认同，积极开拓出生缺陷三级防控服务的入院检测。公司坚持“防大于治、人人可及”的公共卫生普惠精准防控理念，聚焦主营业务，始终重视研发投入与前瞻性产品布局，加速提升全球市场份额，巩固公司在全球市场布局的领先优势，为公司长期战略布局及业绩稳健增长提供重要支撑。同时，公司将持续提升运营效率与管理水平，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者。感谢您的关注！

**8、中国已进入老年社会，养老领域市场广阔，公司半年报中已提到慢性病方面的研究和市场部署，能详细谈谈这方面的进展吗？**

	<p>公司临床仪器的入院以及民生项目的拓展奠定了公司在核心业务方向的快速增长。除此之外，我们也关注到 60 岁以上的老年群体对于心血管代谢性疾病、认知障碍，神经退行性病变等一系列疾病检测以及健康管理的需求也在大幅的增加，在该领域公司也做了一系列的布局，包括开展多中心的研究，在今年 1 月份公司携手国家心血管病中心率先发布了单基因遗传性心血管疾病基因型与临床表型数据库——CardioGen 自动解读系统，并在今年 5 月完成全面更新升级。目前已经和超过 100 家的医疗机构开展了合作。今年 4 月，公司获得互联网医院牌照；8 月，公司收购了深圳华大特检科技有限公司，公司将通过互联网业务模式以及未来体检等新业务领域实现新业务模式的开拓。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 11 月 15 日