

证券代码： 300240

证券简称： 飞力达

江苏飞力达国际物流股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2023-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	交银施罗德基金、西部利得基金
时间	2023年11月15日
地点	上海浦东
上市公司接待人员姓名	董秘 童少波 投关高级经理 龙海洋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：公司是如何通过供应链管理获取和拓展客户的？涉及哪些行业？</p> <p>答：经过多年的积累，尤其近年来公司通过定位于服务目标行业产业链上下游优质客户的业务策略，利用相关目标行业专业解决方案设计及运营能力，公司的智能化、数字化、以及绿色低碳领域的专业经验，将一体化供应链管理解决方案不断向智能制造业相关产业链的前后端延伸，通过为客户提供优质服务，积累了众多智能制造业知名客户。这些客户涉及电子信息制造业、汽车及零部件、新能源、精密仪器及通讯信息等行业。</p> <p>公司通过仓的管理把客户与产业链上下游客户形成互动，进一步延伸进行增量开发，把国际货代、国内运输、多式联运等其它产品推到这些客户的体系里面去，使公司收入形成不断复制扩大的规模。</p> <p>2、问：请问公司在海外的布局和业务拓展情况如何？请介绍公司目前在海外各国业务开展的具体内容，以及在当地的影响力。</p> <p>答：飞力达过去几年中不断加速建设海外的网络，不仅因为国际货代业务的扩张需求，很大程度上也是发现生产制造领域企业在全中国不断重新布局的商机。供应链变长、产能调整意味着更多的机会，所以公司在东南亚陆续建设了一系列网点。目前海外网络规划以东南亚和南亚自主建设网点和分支机构为主，在欧美以合作</p>

	<p>战略伙伴为主。截至目前已经在新加坡、越南、泰国、马来西亚设立了分子公司。越南是目前整个产业转移的最优先的区域，公司也投入了最多的资源，目前有 5 家分子公司，在生产制造端的仓储运营服务体系中，飞力达在当地是服务体量增长最快的企业之一，目前在越南运营的仓储面积已经接近 6 万平米，也是当地是最先实施保税 VMI 的企业之一，在当地的业务包括仓储、跨境运输（含冷链）、海运和空运，海运、空运包括从中国运输到越南，也包括从越南出口到欧洲和美国。泰国公司已经开始正式运营，泰国的业务增长在电子信息、汽车的产能和扩展规模速度非常快，在印度也有业务合作。飞力达跟随客户产能外迁的过程中，同步进行海外网络的搭建和完善。以仓为核心抓手，与客户的生产制造供应链紧密结合，带动关联的运输、货代、报关以及其它产品叠加，使我们给跟客户之间的业务黏性更强。</p> <p>3、近期公司落地了很多仓库项目，是否后续提供全球化业务的备件仓、分拨仓业务会成为公司发展的重点？</p> <p>答：飞力达从 2019 年开始进行海外布局，主要因为部分外资客户以及国内企业进行全球供应链的重构与规划，把一部分产能部署到海外，比如泰国、越南、马来西亚、印尼以及印度等地。通过在这些国家设立生产基地或组装厂，再出口到全球其它区域，飞力达配合这些企业做海外供应链体系的搭建。另外，飞力达新引进了全球售后备件团队，与原来的售后维修团队形成了互补效应，全球售后备件中心的服务匹配海外维修仓进行业务叠加。相信随着我们的海外网络的铺设，以及跟这些全球售后维修业务的这种组合会带来公司海外服务能力的提升，跟传统的国际货代公司形成差异化发展路径，产生新的业务增长点。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 11 月 15 日