

证券代码：300826

证券简称：测绘股份

南京市测绘勘察研究院股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2023-022

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	博时基金、宝盈基金、信达澳亚、招商基金、民生证券
时间	2023年11月21-22日
地点/方式	深圳/线下
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：陈翀 证券事务代表：吴子刚
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、总体情况介绍</b></p> <p>公司2020年4月在深圳证券交易所上市，上市3年来，公司作为专业的地理信息技术服务提供商，主营业务聚焦地理信息领域，主要利用时空信息的现代专业测勘方法、先进的数据处理技术以及信息化技术，为建设工程、城市精细化及智能化管理、空间位置信息的行业应用提供包括地理信息数据采集、加工处理、集成服务等在内的专业技术服务。</p> <p><b>二、问答环节</b></p> <p><b>1. 公司目前项目回款情况如何，2023年预计收款确认情况如何？</b></p> <p>答：公司的客户群体主要围绕政府部门、事业单位和国企，去年受宏观经济环境影响，主要客户回款速度有所放缓。但公司的客户主要集中在经济发达区域，2023年主要客户的回款情况趋于回暖。</p> <p>针对应收账款回款问题，公司于今年9月较往年提前实施</p>

了年度催收回款计划。公司结合应收账款的客户性质和账龄等多个维度，组织相关业务部门对重要客户的回款能力进行分析，通过拜访客户、电话咨询等方式加强沟通频次，分析判断其回款能力和回款周期的可能变化，组织相关业务人员加强应收账款回款进度的跟踪。同时，公司应收账款已按照企业会计准则的规定计提相应的减值准备。

## **2. 公司后续是否会考虑进行可转债强赎？**

答：公司已于2023年10月30日发布了《南京市测绘勘察研究院股份有限公司关于公司不提前赎回测绘转债的公告》（公告编号：2023-161），根据公告内容，公司目前不会提前赎回“测绘转债”，且在公告发布日起的未来三个月内（即2023年10月31日至2024年1月30日），如再次触发“测绘转债”有条件赎回条款时，公司均不行使提前赎回权利。自2024年1月30日后首个交易日重新计算，若“测绘转债”再次触发有条件赎回条款，届时董事会将另行召开会议决定是否行使“测绘转债”的提前赎回权利。

## **3. 数据要素对公司商业模式有什么影响？**

答：数据要素在未来预计对公司的业务模式和业务结构可能产生一定影响。数据交易所为公司商业模式的优化提供便利条件和实施途径。公司认为数据资产的确认是第一步，通过数据资产形成高附加值、高流通性的产品和商业模式，为客户提供高附加值的数据解决方案才是数据要素发展的目标。从数据产品的角度看，公司能够结合项目成果，从应用场景、市场需求等各方面进行提炼总结，结合数据要素打造符合市场需求的数字化产品，并逐步对外推广。

目前，公司已在数据产品方面做出了实质性尝试。2023年11月8日，公司的“南京高分InSAR地表沉降数据”服务型数据产品在北京国际大数据交易所挂牌，该产品可以应用于地面沉降地质灾害监测、轨道交通和基坑等施工区沉降监测、既有道路及建筑物沉降监测等应用场景，用户可以指定南京某一区域范围，获取相应时间段的地面沉降数据情况。这标准着公司致力于打造数字产品踏出了坚实的第一步。

## **4. 可转债募投的算力中心项目进展如何？**

答：算力中心正按照可转债募投算力中心项目募投计划进行实施，建设完成后算力中心预计将有300个算力节点，是针对地理信息数据的专业型算力中心。该中心建成后，公司将在满足自身算力需求的前提下结合多种方式进行综合考量其使用方式。

## **5. 江苏省城市生命线业务推进情况？**

答：城市生命线业务方面通过调查研究，江苏省内根据自己地理信息数据成果丰富和完善的特点逐步形成了“智慧监管+综

	<p>合治理”的模式。江苏省内城市生命线项目推进较为顺利，7个首批试点城市的相关工作正按照计划部署稳步推进，招投标的工作在陆续开展过程中。公司已将比较重要的项目中标或签署合同情况做了信息披露。</p> <p><b>6. 传统业务竞争激烈的背景下，公司对业务结构有什么样的考虑？</b></p> <p>答：信息化等新业务拥有毛利高，技术壁垒高，增长速度快的特点，可以成为公司快速、高质量发展的重要支撑。信息化业务作为公司业务转型的重要抓手，我们将努力提升信息化业务占比。</p> <p>公司积极进行信息化转型的同时会继续对传统业务进行挖潜升级，在符合市场趋势和公司战略方向的前提下，在未来调整好传统业务和信息化业务的比重，进一步优化主营业务结构。未来公司的业务模式有望逐渐由项目制向产品制过渡，公司会围绕核心数据资产，将传统业务和信息化进行有机结合，致力于打造出具备可复制性和可持续性的产品。</p> <p><b>7. 省外业务毛利率水平较省内偏低的原因？</b></p> <p>答：省外业务毛利率较低与省外项目的复杂程度、对当地地理信息数据的熟悉程度以及项目开展所需的差旅、房租等其他必要成本有关，省外业务的订单正在爬坡过程当中。随着公司省外分支机构网络的成熟和完善和项目规模数量的增加，成本规模效应届时可体现出来。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年11月22日