

证券代码：605088
债券代码：111011

证券简称：冠盛股份
债券简称：冠盛转债

温州市冠盛汽车零部件集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	King Tower Asset Management Co Ltd: Wise LYU 安信证券：白如、金晓溪、林钊宇 北京深高私募基金：高振华 博时基金：吴兴喆 博远基金：王华鸣 渤海汇金资产管理公司：徐硕 财通证券：郭琪、褚壹钦 承珞(上海)投资管理中心(有限合伙)：张国栋 创金合信基金：王鑫 大成基金：郭玮羚、李哲超、孔祥 东北证券：周维克 东方证券：万里明、赵梓涵 东莞证券：李志敏 东吴基金：姜怡 东吴证券：陈威 方正证券：黄鹏 富安达基金：朱义 歌斐诺宝(上海)：田依灵 格林基金：高雅 光大证券：应超、耿耘 广发基金：何珏威 广州市玄元投资有限公司：刘彤 国海富兰克林基金：张登科 国海证券：谢龙 国联基金：杨佳、高远 国寿安保：刘志军 国泰基金：林小聪 海南夏尔私募基金：朱振坤 弘毅远方：赵阳 红塔证券资管：俞海海 宏利资产管理香港有限公司：李文琳 泓德基金：时佳鑫 华安基金：倪文凡、卢维捷、许富强 华宝基金：涂围、郑恺、贺吉

	<p>华福证券（自营）：林璟 华富基金：傅晟 华泰保兴：池嘉莹 华泰证券：王志琦 华西证券：江婧 华夏基金：吕佳玮、马生华、董文翰 华夏理财：龚铭 汇丰晋信基金：徐犇 汇泉基金：曾万平 汇添富基金：李泽昱 惠升基金：彭柏文 嘉实基金：杨骏骋 建信保险：杨玥 金鹰基金：吴海峰 九泰基金：赵万隆 宽远资产：何潇 路博迈基金：王寒 幂加和私募基金：梁霄 民生加银基金：吕金华、刘浩 明世伙伴私募基金：朱瑶琪、孙勇 南京璟恒投资：黄慧明 南银理财：刘诚霖 宁银理财：王梓合、韦婉 农银汇理基金：廖凌、杨伟 诺安基金：黄友文、蔡宇滨、李顺帆 诺德基金：徐娟、朱红 鹏华基金：张炜 鹏扬基金：徐超 平安基金：张乔波、刘杰 平安资产：樊建岐 青骊投资：袁翔 融通基金：任涛、刘申奥、唐皓、关山、孙卫党、范琨 上海阿杏：刘畅 上海白犀私募基金：王屹嘉、林君杰 上海博道投资：刘俊 上海承周资产：杨舒亮 上海东方证券：谢成 上海度势投资：顾宝成 上海多璨投资：魏振亚 上海洋杨资产：石晋豪 上海歌汝私募基金：曹益锋 上海合远私募基金：汪福强 上海汇利资产：唐玉堂 上海汇正财经顾问有限公司：顾元中</p>
--	--

<p>上海混沌投资（集团）有限公司：黎晓楠 上海考铂投资：曹益锋、阮辽远 上海勤辰私募合伙企业(有限合伙)：吴昊 上海人寿保险股份有限公司：方军平 上海申银万国证券研究所有限公司：朱傅哲 上海同犇投资管理中心（有限合伙）：余思颖 上海潼骁投资发展中心（有限合伙）：王喆 上海途灵资产管理有限公司：赵梓峰 上海益理资产管理有限公司：陈加栋、陈晨 上海证券有限责任公司：肖行健 上投摩根基金：王学思 申万菱信基金：褚一凡 奇盛基金：李飞廉 深圳前海聚龙投资有限责任公司：林继斌 深圳市前海尚善资产管理有限公司：刘晓鹏 深圳正圆投资有限公司：黄志豪 太平基金：蒋栋轩、苏大明 天治基金：董津佑 统一投信：林川钦 万家基金：张黛翊、杨若愚 西部利得基金：陈杨、温震宇、毛振强 西部证券：曹阳 西藏东财基金：王陈怡 夏尔投资：尹德才 象舆行投资：徐晓浩 新华基金：杨卓谕 鑫元基金：王夫伟 信诚基金：孙浩中 信达澳亚基金：郭敏 信达证券：丁泓婧 兴合基金：姚飞 兴业基金：高圣 兴银基金：高鹏 兴证全球基金：程卿云 亚太财产保险有限公司：李云鹏 申万宏源证券：戴文杰、高猛 银华基金管理股份有限公司：陈晓雅、冯帆、吴兴喆、马慧伶 盈峰资本管理有限公司：韩建政 永赢基金：慎胜杰 圆信永丰基金：田玉铎 长安国际信托股份有限公司：戴启明 长城财富保险资产管理股份有限公司：胡纪元 长城基金：江舒盈、余泽璇 长江养老保险股份有限公司：满臻</p>

	<p>长江证券：姚远 长盛基金：张君平 长信基金：宁发俊、李博华 招商基金：张西林 招银理财责任：李翹楚、莫威格 浙江华舟资产管理有限公司：涂礼成 浙商证券资产管理有限公司：陈一 浙商证券：何冠男、石凌宇 正圆基金：戴旅京 中国国际金融股份有限公司：梁振霆 中海基金：刘俊、伍贻舟 中欧基金：李波、郎哲伦 中信保诚基金：孙浩中 中信证券：李晨阳、郭羽 中银基金：张凯 中英人寿保险有限公司：黄翊鸣 中邮人寿保险股份有限公司：高远</p>
时间	<p>2023年10月11日 10:00-11:00 2023年10月12日 9:30-10:30 2023年10月12日 13:30-14:30 2023年10月13日 10:00-11:00 2023年10月13日 16:00-17:00 2023年10月20日 13:30-14:30 2023年10月24日 10:00-11:00 2023年10月25日 13:00-14:00 2023年10月25日 15:00-16:00 2023年10月27日 9:30-10:30</p>
地点	上海、温州、线上交流
上市公司接待人员姓名	卢智伟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：请问报表中的投资收益主要是哪些方面带来的？ 答：投资收益主要来源于理财收益，我司将部分闲置资金用于购买理财产品。</p> <p>问题二：美国汽车产业罢工潮是否对公司业务产生影响？ 答：美国汽车产业罢工潮主要对汽车前装产业链造成影响，而公司 97%以上的业务集中在售后市场，与美国罢工潮的关联度相对较低。因此，公司的业务未受此影响。</p> <p>问题三：请问 OBM 在收入中的占比是多少？ 答：自有品牌的占比有所提高，从以往的 40%左右增长至了 43%左右。</p>

问题四：公司未来多产线加载主要是集中在哪些品类？

答：公司未来多产品加载主要定位在二类以及三类易损件。从产品分类来看，公司目前主要有六大产品系列加“其他”，“其他”中大概有几十项新品类的，其中一些增速比较高。

问题五：公司在开拓新市场的过程中体现了哪些能力和优势？

答：公司在开拓新市场的过程中，展现出以下能力和优势：首先，公司在各区域市场具备强大的本土化团队，能够满足售后市场的及时交付需求，在发达国家具备 48 小时交付能力；其次，公司拥有完善的目录系统，主要产品能够覆盖 90%以上车型，解决制造端和需求侧的信息不对称问题和部分区域市场准入问题；第三，公司拥有先进的基础设施，即全球仓网系统，实现及时交付要求当地市场必须要有库存，众多 SKU 从中国的供应链中心发货到分仓的过程非常考验复杂供应链管理能力和；最后，作为品牌商，公司必须拥有自有品牌，部分国家品牌注册时间非常长，注册之后被终端市场消费者认可需要具备鲜明的品牌定位，这是成为品牌商的隐形门槛。

综上所述，公司在开拓新市场的过程中，具备强大的本土化团队、完善的目录系统、先进的基础设施以及自有品牌等核心能力，这些优势为公司的市场开拓提供了有力的支持。

问题六：贵公司主要产品的平均更换周期是多长时间？

答：公司的主要产品为技术件，通常在车辆使用 6 年以上时才需要更换，更换周期可能受到多种因素的影响，包括行驶里程、车龄、路况等，因此产品的更换周期需要根据具体情况进行具体分析。

问题七：请问欧洲市场今年表现怎么样？

答：欧洲市场在上半年是超预期增长，在前两年的基数较大的背景下实现了高增速，三季度欧洲销售收入也呈现了增长趋势，但增速有一定程度放缓。

问题八：贵公司是否可以阐述一下在国内市场的布局策略？

答：国内售后市场正面临汽车底盘零部件需求的快速增长，为应对这一趋势，我们已经在大部分地级市建立了分销渠道，并与康

	<p>众、开思、途虎等公司建立了合作关系，通过这些渠道和合作伙伴，我们能够更有效地覆盖和服务国内市场。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有涉及应披露重大信息的情况。</p>
附件清单（如有）	无