

证券代码： 601077

证券简称：渝农商行

重庆农村商业银行股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-06

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 重庆辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日活动
本行接待人员	董事会办公室主任、证券事务代表谢小舟
时间	2023 年 11 月 17 日 (周五) 下午 14:00~17:24
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开
本行接待人员	董事会办公室主任、证券事务代表谢小舟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2023 年 11 月 17 日下午 14:00~17:00, 本行参加了由重庆上市公司协会联合深圳市全景网络有限公司举办的“重庆辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日活动”, 通过全景网投资者关系互动平台与投资者进行了网络互动交流, 并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下:</p> <p>1. 我对于村镇银行的股权结构有一些疑问, 希望能够请教您。通常情况下, 村镇银行的股权比较分散, 这可能导致利益协调困难和内部信息不对称等问题。如果主发起行增持村镇银行的股权, 是否能够解决这些问题呢? 另外, 对于渝农商行来说, 如果股权进一步集中, 是否会对公司的经营决策产生积极影响呢? 谢谢!</p> <p>尊敬的投资者, 您好! 本行增持村镇银行股权有利于更好地履行主发起行和大股东职责, 发挥专业指导作用, 避免了股权比较分散带来的客观不足。股权进一步集中, 将有利于增强主发起行的履职能力、强化村镇银行接受管理、监督的主动意识, 从而推动村镇银行逐步实现高质量发展。感谢您对本行的关注!</p> <p>2. 渝农商行增持福建平潭渝农商村镇银行的股权, 将持股比</p>

例提高至 93.5%。这一举措对渝农商行的经营决策效率和治理责任有何影响？增持后，渝农商行是否能更好地发挥对平潭渝农商村镇银行的控制权，提高其经营效益和风险控制能力？此举是否符合监管要求，是否会对渝农商行的监管风险产生影响？

尊敬的投资者，您好！平潭渝农商村镇银行就股权变更事项，已报国家金融监督管理总局福建监管局审批，并取得《关于福建平潭渝农商村镇银行有限责任公司变更股权事宜的批复》（闽金复〔2023〕72号），故本行增持平潭渝农商村镇银行股权符合监管要求。增持村镇银行股权后，本行将继续认真履行主发起行和大股东职责，加强对村镇银行公司治理、业务发展、内控管理、人才建设等方面的指导、支持和服务，帮助村镇银行持续提高经营效益和风险控制能力，也是持续符合监管机构对主发起行的履职要求。感谢您对本行的关注！

3. 村镇银行是农村金融服务的重要组成部分，主发起行增持村镇银行的股权被认为可以提升村镇银行的造血能力和风险防御能力，进而解决农村融资难的问题。但对于投资者来说，这一举措是否能够带来村镇银行的盈利能力和投资价值的提升呢？在主发起行增持村镇银行的背景下，村镇银行的盈利模式是否会发生变化？增持后，村镇银行的业务规模 and 市场份额是否会扩大？投资者应该如何评估这一举措对村镇银行的长期发展和投资回报的影响？

尊敬的投资者，您好！本行增持村镇银行股权有利于增强主发起行对村镇银行专业化服务，指导其坚定市场定位，发挥支农支小作用。近年来，村镇银行的业务规模稳健提升，主要风险监管指标全部达标且资本充足率、不良贷款率、拨备覆盖率等指标远优于全国村镇银行平均水平，盈利能力持续向好。未来，本行将继续认真履行主发起行职责，强化并表管理，督导村镇银行坚守市场定位，进一步加强对村镇银行的指导、管理和服务力度，充分发挥本行在信息科技、风险管控、产品创新、审计监督等方面优势，推动村镇银行逐步实现高质量发展。感谢您对本行的关注！

4. 对于公司的贷款业务，投资者关注的不仅仅是贷款余额，还包括贷款风险和资产质量等指标。能否提供一些关键指标，如

贷款余额的增长情况、不良贷款率的变化趋势以及拨备覆盖率的水平等,以便投资者更全面地评估公司的贷款风险和资产质量?另外,公司在贷款业务方面是否有一些风控措施和应对策略,以应对潜在的风险?谢谢!

尊敬的投资者,您好!截至2023年6月末,我行各项贷款余额6737.36亿元,较上年末增加410.59亿元,不良贷款率1.21%,较上年末下降0.01个百分点,近年来保持稳步下降趋势,拨备覆盖率350.87%,继续保持同业良好水平。在贷款业务风险管控措施方面,我行一方面推进零售转型战略,同时在对公业务拓展中加强对“成渝双城经济圈”、重庆市“33618”及“西部陆海新通道”等国家及地方重点项目的支持,持续推动信贷结构调整,加强重点领域及大额贷款的风险监测,动态实施风险分类管理的同时前瞻性计提充足减值准备,保持合理的风险抵补能力。另一方面积极接入外部大数据,强化风险把控关口,逐步建立以大数据平台为核心的智能风控体系,严把准入关口,丰富贷后管理手段,实现对风险信息的及时预警和处置。感谢您对本行的关注!

5. 我对重庆农村商业银行上半年的资产质量情况很关注。请问不良贷款余额和不良贷款率相比去年有何变化?另外,考虑到当前房地产市场的不确定性,公司是否有相应的风险控制措施来保障资产质量?谢谢!

尊敬的投资者,您好!上半年本行资产质量继续保持稳中向好态势,截至6月末不良贷款余额81.44亿元,较上年末增加4.27亿元,不良率1.21%,较上年末下降0.01个百分点。本行对房地产贷款始终坚持审慎的名单制管理,截至6月末本行对公房地产贷款余额35.23亿元,在各项贷款中的占比为0.52%,分别较上年末下降8.81亿元和0.18个百分点,总体上看,目前房地产市场的不确定性对我行的影响有限。感谢您对本行的关注!

6. 渝农商行的不良贷款率在上半年下降了0.01个百分点,拨备覆盖率达到350.87%。在公司控制不良贷款风险方面,除了上半年的表现外,公司是否还有其他具体的措施来进一步降低不良贷款风险?另外,公司是否有针对不同类型的贷款进行不同的风险管理措施?

尊敬的投资者，您好！近年来，本行多措并举强化风险管理，资产质量保持稳定向好态势。一方面推进零售转型战略，同时在对公业务拓展中加强对“成渝双城经济圈”、重庆市“33618”及“西部陆海新通道”等国家及地方重点项目的支持，持续推动信贷结构调整，加强重点领域及大额贷款的风险监测，动态实施风险分类管理的同时前瞻性计提充足减值准备，保持合理的风险抵补能力。另一方面积极接入外部大数据，强化风险把控关口，逐步建立以大数据平台为核心的智能风控体系，严把准入关口，丰富贷后管理手段，实现对风险信息的及时预警和处置。对于不同类型贷款的风险管理措施方面，建立了自上而下的授权管理体系，对公贷款定期制定投向指引，建立非零售内评体系并运用于准入、限额管理等，并实施大额风险暴露管理；对于零售贷款依托大数据风控模型，推动业务线上化，建立零售内评体系等。感谢您对本行的关注！

7. 作为投资者，我想了解一下重庆农村商业银行股份有限公司的风险管理能力如何？在综合评价中处于哪个级别？这个级别对公司的发展和市场竞争力有何影响？另外，公司在风险管理方面有哪些具体的措施和策略？是否有独立的风险管理部门？公司如何确保风险管理的有效性和及时性？

尊敬的投资者，您好！本行具有健全的风险管理架构，严格实行审贷分离及独立审批人制度，建立了覆盖前、中、后台的全面风险管理体系，积极推动数字化转型，引入智能大数据平台加强授信业务的风险识别及准入管理。监管评级保持同业前列，排名英国《银行家》杂志“2023年全球银行1000强”榜单第115位、居国内上榜银行第22位，保持全国农商行和中西部银行第一，从6月上市银行披露数据看，我行后四类贷款占比2.35%，拨备覆盖率350.87%，树立了良好的市场形象。本行通过不断优化风险管理机制工具、主动强化各类风险监测识别、充分发挥风险评估机制效果、着力提升风险量化分析能力等举措，持续提升全面风险管理水平。感谢您对本行的关注！

8. 作为投资者，我想了解一下重庆农村商业银行股份有限公司对中国人民银行下调金融机构存款准备金率的决定的看法和影响。请问公司是否有计划调整存款利率或其他金融产品的利

率？这样的调整对公司的资金成本和盈利能力有何影响？另外，公司是否有相应的应对措施来应对这一政策变化？

尊敬的投资者，您好！下调金融机构存款准备金率反映了央行加大稳增长力度，保持市场流动性合理充裕，提升银行信贷投放能力，支持银行加大实体经济薄弱环节和重点领域支持，可提振市场对经济复苏信心，巩固经济回稳向好态势，利好本行信贷投放及盈利能力。感谢您对本行的关注！

9. 关于赎回业务，我想了解一下公司是否有赎回份额限制？另外，赎回费率是如何确定的？对于持有时间较长的投资者，是否有优惠政策？还有，赎回费用是否计入基金财产？谢谢！

尊敬的投资者，您好！基金赎回的份额限制、赎回费率等相关政策及约定均按照基金产品法律文件的相关约定执行，以各基金产品的法律文件为依据。感谢您对本行的关注！

10. 根据最新公告，南方基金与重庆农村商业银行签署了销售合作协议，为什么选择与重庆农村商业银行合作？这个合作对于南方基金来说有什么战略意义？对于投资者来说，这是否会带来更多的投资机会和便利？南方基金是否计划与其他银行进行类似的合作？

尊敬的投资者，您好！本行基金销售业务具备完善的内控制度、信息系统和合规展业的能力，符合南方基金的销售机构准入标准，双方于2014年签署开放式证券投资基金代理销售的框架协议。本次公告是根据基金产品法律文件约定，基金产品新增销售机构应当履行相应的披露义务，南方基金管理的基金产品在新增其他银行为销售机构时，也应履行相应的信息披露义务。重庆农村商业银行丰富代销产品，旨在为丰富客户资产配置的选择，为客户提供更全面的财富管理服务。感谢您对本行的关注！

11. 针对小米消费金融的业务覆盖了旅游、家装、教育、3C等场景，我想请问一下公司对于这些场景的市场前景和发展策略有何看法？在这些场景中，公司是否有明确的目标市场和竞争对手分析？另外，公司在不同场景中的产品和服务有何差异化的优势？是否有计划进一步拓展新的场景或者加强现有场景的深耕？谢谢！

尊敬的投资者您好！本行作为小米消金的股东，持股占比为

30%。详细经营情况请关注小米消金官网。非常感谢您的关注！

12. 作为重庆农商行的投资者，我对公司与小米消费金融的合作非常关注。请问公司对于小米消费金融的经营情况和发展前景有何评估？在目前的合作中，公司是否看到了良好的收益和增长潜力？是否有计划进一步增加对小米消费金融的投资，以进一步深化双方合作关系并获得更多的利益？谢谢！

尊敬的投资者，您好！重庆小米消费金融有限公司于2020年5月开业，本行持股30%。目前双方建立了定期的针对经营及业务发展的沟通交流机制，并围绕充分运用农商行本地渠道优势与小米消金产品及牌照优势开展信贷业务合作进行了多次沟通交流，后续双方仍将持续推进相关事项的沟通交流，加快推进业务合作，实现双方经营效益稳步提升。感谢您对本行的关注！

13. 我对公司在信息科技方面的发展情况很感兴趣。目前商业银行中，首席信息官的设置情况如何？与其他大行相比，公司在首席信息官方面是否有所欠缺？是否考虑招聘首席信息官来提升公司的信息科技能力？希望能听到您对公司在信息科技方面的规划和发展策略。谢谢！

尊敬的投资者，您好！目前，本行正全力推进数字化转型，在总行设置了金融科技中心，以及金融创新部、应用研发中心、数据管理部、科技信息部，配备了专业能力突出的部门管理人员及金融科技高级专家、科技信息高级专家，分别从管理领域、专业领域引领本行信息科技工作改革发展，暂未在高级管理层设置首席信息官。下一步，本行将进一步加快金融服务数字化、智能化进程，以金融科技创新赋能高质量发展。感谢您对本行的关注！

14. 我了解到重庆农村商业银行股份有限公司在农村金融领域有着丰富的经验和优势。公司是否有涉足新型工业化领域？如果有的话，公司在新型工业化方面有何规划和布局？是否有与相关企业合作或提供金融支持的计划？对于公司未来的发展，新型工业化领域是否会成为公司的重点发展方向之一？谢谢！

尊敬的投资者，您好！本行深度融入国家及地方重大发展战略，积极服务地方实体经济。目前支持制造业企业超过3000户、支持科技型企业超3300户，制造业融资规模和科技型企业融资规模稳居全市首位，持续做好专精特新、33618产业集群等新型

工业化重点领域金融服务，重点支持智能网联新能源汽车、先进材料、智能装备及智能制造等产业集群，与全市 60%的市级以上专精特新企业建立了金融合作，其中提供贷款支持企业近 1200 户、覆盖率超过 30%。感谢您对本行的关注！

15. 我对重庆农村商业银行在一带一路沿线国家的业务发展很感兴趣。请问公司是否在这些国家有参与相关项目的计划或合作？另外，对于一带一路沿线国家的市场前景和机遇，公司有何看法？是否有制定相应的战略来抓住这些机会？谢谢！

尊敬的投资者，您好！目前，本行与 52 个国家，446 家银行建立了代理行关系。其中，与 RCEP 成员国中 10 个国家 73 家银行建立了业务合作关系，采用 CIPS、SWIFT 双渠道清算，保障跨境资金快速通达全球。主要为境内外向型经贸企业提供本外币跨境结算、投融资等金融服务。本行在落实“一带一路”战略进程中，积极践行服务地方经济社会的使命和责任，坚持以综合化、专业化、特色化的金融服务推动高质量共建“一带一路”，积极为内陆开放高地建设、国际物流中心建设、外贸企业提供融资支持，创新推出两江新区科技跨境贷、陆海新通道贷、陆海链融等特色产品。本行接入国家跨境金融服务平台，推广运用融资、结算等六大场景，便利企业向银行传递融资需求、提供贸易背景资料，减少了企业寄送资料的“脚底成本”，有效提升金融服务体验。下一步，本行将深入把握共建“一带一路”等国家重大战略机遇，以数字化转型作为本行金融服务的推动力，以更高质量、更高效率为共建“一带一路”贡献金融力量！感谢您对本行的关注！

16. 在川渝两地 A 股上市公司中，有 21 家公司的半年营收超过百亿元，其中重庆上市公司有 9 家。我想了解一下重庆农村商业银行的半年营收情况如何？相比去年同期有何变化？另外，作为一家农村商业银行，公司在营收增长方面有哪些策略和措施？是否有计划进一步拓展业务领域以实现更好的营收增长？谢谢！

尊敬的投资者，您好！2023 年上半年，本集团实现营业收入 148.66 亿元，主要受净息差下降影响，同比减少 4.64 亿元，降幅 3.03%，但降幅较一季度有所收窄。本集团将着力夯实客户基础与规模优势，积极把握重大战略发展机遇，持续推动数字化

转型进程，提高金融服务下沉的能力和效率，突出自身特色、打造核心优势、稳定业绩增长。一是挖掘“增量”源头，重点挖掘重大战略、乡村振兴、小微民营、消费信贷市场空间，同时加强场景服务营销，持续做大优质资产负债规模，稳定存贷款市场领先优势。二是紧抓“增收”关键，提升存贷款占比，进一步加强定价管理，提升客户综合回报。提升传统中间业务服务能力，完善客户产品体系，优化投资布局及交易策略，带动非息收入稳步增长。三是夯实“增效”基础，加强财务资源精细化管理，完善资源使用效率评估机制，加大对客户综合贡献挖掘、管理效率提升等方面的资源倾斜，充分发挥财务资源杠杆作用，实现市场营销、客户管理、定价管理、贷后管理等业务全生命周期的数字化、智能化，赋能一线业务发展。四是强调“增利”核心，搭建不良资产管理系统，坚持向不良资产要效益。加强前瞻性资产质量监测与管控，持续加大潜在风险评估力度，不断夯实资产质量。感谢您对本行的关注！

17. 近期重庆农村商业银行股份有限公司的股价累计上涨1.53%，这是否与公司有相关的业绩或者业务方面的好消息有关？如果是的话，能否详细解释一下这种上涨的原因？另外，公司在近期的业务发展方面是否有什么值得投资者关注的亮点？谢谢！

尊敬的投资者您好！截至今日，本行今年以来A股股价涨幅达21.61%，主要得益于本行资产质量不断改善，业绩基本面持续夯实。未来，本行将继续秉承稳健经营的理念，保持较为稳定的分红水平。非常感谢您的关注！

18. 近年来，川渝上市公司纷纷加大研发投入，推动产业转型升级。请问贵行在研发方面有何举措和投入？是否有具体的研发项目或计划？另外，作为一家银行，贵行如何看待研发对于未来发展的重要性？是否认为研发能够提升公司的核心竞争力和创新能力？谢谢！

尊敬的投资者，您好！近年来，本行深入推进“科技兴行”发展战略，加快数字化转型步伐，强化业务和技术的深度融合，加快推进全行数字化转型进程，推进银行高质量发展。目前本行科技投入的占比达到营收2.5%以上，并且每年保持稳定增速。

持续的投入取得较好效果,已经形成了自主特色化大零售数字产品体系,并且搭建了覆盖数字产品全生命周期的智能风控体系。通过重塑数字化客户旅程、深化金融科技赋能、强化数字化风控体系建设等措施,推出13款自营类数字信贷产品,涵盖信用、抵押、质押、贴现、分期等多种业务种类及信贷服务场景,为个人、小微、三农、公司等多种客群客户提供了更加高效、便捷的信贷服务。感谢您对本行的关注!

19. 我注意到公司的资本充足率和核心一级资本充足率分别为15.30%和12.86%,请问公司是否有计划进一步增加资本充足率?是否有考虑进行股权融资或其他形式的资本补充?另外,如果有计划进行股权融资,公司是否已经制定了具体的融资方案和时间表?谢谢!

尊敬的投资者,您好!根据本行2023-2025年中期资本规划,本行将于2024年续发50亿元二级资本债,确保以充足资本持续保障业务健康发展。感谢您对本行的关注!

20. 我对公司在数字化转型方面的进展很感兴趣。请问公司是否有具体的数字化转型战略?是否有相关的数字化转型项目和计划?另外,公司在数字化转型方面的投入和效果如何?是否能够提供一些具体的数据和案例来说明公司在数字化转型方面的成果?谢谢!

尊敬的投资者,您好!我行已结合监管要求编制了数字化转型规划,进一步优化数字化组织架构和机制流程,强化业务和技术的深度融合,加快推进全行数字化转型进程,推进银行高质量发展。目前我行数字化转型重点任务以“4+2”四大聚焦、两大引擎为内核,深化精益、高效、共享的数字化能力体系。“四大聚焦”分别聚焦“数”发展、“智”风控、“慧”网点、“益”经营四大领域,“两大引擎”分别是通过“聚”数据、“兴”科技打造数据科技引擎,以及通过“优”组织、“敏”机制、“强”人才打造组织人才引擎。目前我行科技投入的占比达到营收2.5%以上,并且每年保持稳定增速。持续的投入取得较好效果,科技人才梯队不断健全,有效构建起涵盖系统开发、产品设计、运营风控、数据分析等各层次人才梯队。我行持续强化业务技术融合,推进业务数字化转型。目前已经形成了自主特色化大零售数字产

品体系，并且搭建了覆盖数字产品全生命周期的智能风控体系。通过重塑数字化客户旅程、深化金融科技赋能、强化数字化风控体系建设等措施，推出 13 款自营类数字信贷产品，涵盖信用、抵押、质押、贴现、分期等多种业务种类及信贷服务场景，为个人、小微、三农、公司等多种客群客户提供了更加高效、便捷的信贷服务，成为我行零售业务重要增长极。感谢您对本行的关注！

21. 我想了解下公司对未来业绩以及分红比例的情况，近几年来股价一直破净，非常影响公司形象。

尊敬的投资者，您好！我行始终重视对投资者的合理投资回报，从近三年数据看，我行现金分红比例、股息率均处在同业良好水平。我行将兼顾业务发展的长远利益，保证经营业绩保持稳健增长，持续为股东创造价值，合理确定分红政策。感谢您对本行的关注！

22. 我是个小散户，只有一个要求，保持每年能分红。

尊敬的投资者，您好！我行始终重视对投资者的合理投资回报，从近三年数据看，我行现金分红比例、股息率均处在同业良好水平。我行将兼顾业务发展的长远利益，保证经营业绩保持稳健增长，持续为股东创造价值，合理确定分红政策。感谢您对本行的关注！

23. 我注意到上半年公司的净利润增长了 9.61%，但利息净收入却减少了 5.84%。请问公司是通过哪些方式实现了净利润的增长？除了利息净收入外，是否有其他收入来源可以弥补这一下降？另外，公司在未来的经营计划中是否有针对利息净收入的改进措施？

尊敬的投资者，您好！一是非息收入稳步提升，本集团加强利率走势研判，把握市场机会，灵活调整交易策略，强化波段操作，增厚资产收益。二是加强前瞻性资产质量监测与管控，持续加大潜在风险评估力度，资产质量有所好转。同时，坚持向不良资产要效益，上半年实现表外大额不良资产清收，资产减值损失同比下降。针对净利息收入，本集团将继续优化资产负债结构，加强利率定价管理。资产端，依托多场景、多渠道精准触达客户，强调特色化产品运用，把握扩内需促消费机遇，加大信贷投放，稳定贷款收益。同时，加强市场利率前瞻性研判，把握市场机遇，

丰富交易策略，做好“产品结构、期限结构”的合理摆布，稳定金融资产投资收益。负债端，坚持以低成本核心存款增长为主，把握存款利率市场化调整时机，加强对高付息存款的量价管控，引导存款付息成本下行。同时结合业务发展需要，拓展多元负债，积极运用央行货币政策工具，保持负债成本稳中有降。感谢您对本行的关注！

24. 公司在农村商业银行行业中的竞争优势是什么？是否有明确的发展战略和规划来提升市场份额和盈利能力？另外，公司是否考虑与其他金融机构合作，如农村信用社或互联网金融平台，以进一步拓展业务范围和提升服务水平？

尊敬的投资者您好！本行坚持“零售立行、科技兴行、人才强行”发展战略和“一体四驱”发展体系，持续夯实发展基础，提升核心竞争力，并将持续加强同业合作，不断丰富金融服务产品体系。非常感谢您的关注！

25. 请问，隆鑫官司结束后，目前的状况如何，这笔坏账能收回多少？重庆财信的情况如何？

尊敬的投资者，您好！一是隆鑫控股在我行的信贷业务已完成核销。隆鑫集团有限公司等十三家公司实质合并重整计划于2022年11月21日经重庆五中院裁定通过，目前已进入执行阶段。截至2023年6月30日，我行暂未获得偿债资源。按照重整计划，我行可获得现金、上市公司股票以及信托受益权份额的清偿。二是财信集团各项业务在我行信用风险资产中的占比极低，截至2023年6月30日已计提充足的减值准备，能够有效覆盖相关风险。感谢您对本行的关注！

26. 您好，请问隆鑫重整已到最后时间，进度如何，债权还有可能收回吗？

尊敬的投资者，您好！隆鑫控股在我行的信贷业务已完成核销。隆鑫集团有限公司等十三家公司实质合并重整计划于2022年11月21日经重庆五中院裁定通过，目前已进入执行阶段。截至2023年6月30日，我行暂未获得偿债资源。按照重整计划，我行可获得现金、上市公司股票以及信托受益权份额的清偿。感谢您对本行的关注！

27. 我注意到渝农商行的融资余额和融券余额已经超过历史

90%分位水平，这是否意味着存在投资者对公司的投机行为？请问公司是否已经采取了相关措施来应对这种情况？另外，公司对于投机行为的风险有何看法？是否有进一步的监管措施来保护公司和投资者的利益？谢谢！

尊敬的投资者您好！融资融券交易量较大表明投资者对本行股票关注度较高，我们将持续关注本行融资融券的情况。非常感谢您的关注！

28. 根据最新数据显示，渝农商行的融券余额处于高位，这是否意味着投资者对公司的看空情绪较高？请问公司是否有相关计划或项目可以解释这一情况？另外，公司是否有针对投资者看空情绪的沟通和应对策略？谢谢！

尊敬的投资者您好！融资融券交易量较大表明投资者对本行股票关注度较高，我们将持续关注本行融资融券的情况。非常感谢您的关注！

29. 根据同花顺数据显示，渝农商行最近获得了大额融资买入，融资余额也处于高位，这是否意味着投资者对公司的前景持乐观态度？请问公司是否有相关计划或项目可以解释这一情况？另外，公司是否考虑将融资资金用于哪些方面，以进一步提升公司的竞争力和盈利能力？

尊敬的投资者您好！融资融券交易量较大表明投资者对本行股票关注度较高，我们将持续关注本行融资融券的情况。非常感谢您的关注！

30. 最近我们注意到重庆农村商业银行发生了6笔大宗交易，总成交金额达到1.1亿元。我们想了解一下，这些大宗交易是否与公司的业务发展或战略调整有关？这些交易是否代表了公司对某个特定领域或市场的重点投资？另外，这些交易是否对公司未来的发展产生了积极的影响？谢谢！

尊敬的投资者您好！近期本行股票发生的大宗交易，成交金额占本行总市值的比例较小，为正常的市场交易行为。非常感谢您的关注！

31. 根据公司发布的报告，集团的手续费及佣金净收入为14.05亿元，我想了解一下这一收入主要来自于哪些业务？另外，公司是否有进一步发展手续费及佣金收入的计划？是否有考

虑拓展新的业务领域或者加强现有业务的市场份额？谢谢！

尊敬的投资者，您好！2023年前三季度，集团实现手续费及佣金净收入为14.05亿元，主要为代理及受托业务佣金、银行卡手续费、资金理财手续费、结算和清算手续费等。本集团将继续坚持产品创新、服务优化带动手续费及佣金收入增长，巩固重点产品代销、促进网上支付结算业务发展、积极发挥牌照优势、不断提升投行、托管等业务贡献。感谢您对本行的关注！

32. 作为投资者，我想了解一下重庆农村商业银行股份有限公司是否有计划进行IPO？如果有，公司是否符合上市标准？另外，我还想了解一下公司的上市计划和筹备进展如何？是否已经开始进行相关准备工作？

尊敬的投资者您好！本行已分别于2010年和2019年在香港联交所和上海证券交易所主板上市。非常感谢您的关注！

33. 我对重庆农村商业银行的净息差变化很感兴趣。我想了解一下上半年净息差是否受到市场利率下行的影响？如果是的话，公司在未来如何应对净息差下行的压力呢？是否有相应的策略来应对这种情况？谢谢！

尊敬的投资者，您好！2023年上半年，本集团净息差为1.79%，同比下降24个基点，较上年末下降18个基点。主要是受存量浮动利率贷款重定价及市场利率下行影响，资产端收益率持续承压。一是资产投放竞争加剧，叠加稳经济政策持续发力，带动各类贷款收益率下降。二是房地产市场持续低迷，叠加居民消费意愿疲弱，收益相对较高的住房按揭贷款和消费贷款增长放缓。三是市场利率处于低位震荡，资金业务收益水平也有所下降。本集团将继续优化资产负债结构，加强利率定价管理，提升存款等核心负债优势，力争将净息差稳定在合理水平。资产端，依托多场景、多渠道精准触达客户，强调特色化产品运用，把握扩内需促消费机遇，加大信贷投放，稳定贷款收益。同时，加强市场利率前瞻性研判，把握市场机遇，丰富交易策略，做好“产品结构、期限结构”的合理摆布，稳定金融资产投资收益。负债端，坚持以低成本核心存款增长为主，把握存款利率市场化调整时机，加强对高付息存款的量价管控，引导存款付息成本下行。同时结合业务发展需要，拓展多元负债，积极运用央行货币政策工

	<p>具，保持负债成本稳中有降。感谢您对本行的关注！</p> <p>34. 我注意到集团的净利息收益率为 1.77%，相对较低。在此背景下，我想了解一下公司是否有计划提高净利息收益率？另外，公司是否有考虑增加利息净收入的渠道？是否有具体的措施或计划来提升这一指标？谢谢！</p> <p>尊敬的投资者，您好！本集团将继续优化资产负债结构，加强利率定价管理，提升存款等核心负债优势，力争将净息差稳定在合理水平。资产端，依托多场景、多渠道精准触达客户，强调特色化产品运用，把握扩内需促消费机遇，加大信贷投放，稳定贷款收益。同时，加强市场利率前瞻性研判，把握市场机遇，丰富交易策略，做好“产品结构、期限结构”的合理摆布，稳定金融资产投资收益。负债端，坚持以低成本核心存款增长为主，把握存款利率市场化调整时机，加强对高付息存款的量价管控，引导存款付息成本下行。同时结合业务发展需要，拓展多元负债，积极运用央行货币政策工具，保持负债成本稳中有降。感谢您对本行的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-11-24