

证券代码：300900

证券简称：广联航空

广联航空工业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-010

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（电话会议）</p>
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<p>1、中信证券：陈卓、江李瑞麟 2、财通证券：张飞、杨博星 3、南方基金：邹承原、张高艳、余一鸣 4、中科沃土：彭上 5、惠升基金：黄竞 6、嘉实基金：杨健 7、国信资管：郑毅权 8、瀚朴投资：余剑清 9、星石投资：曹恩祥 10、安信基金：梁大路 11、建信基金：张正一 12、银华基金：胡晓晖 13、长城基金：翁煜平 14、西部自营：吴佩菁 15、纳轩资产：张青云 16、长江资管：王俊文 17、四叶草资产：林海伦 18、致合资产：沈艳</p>

	19、君弘资产：李萌
时间	2023年11月22日-2023年11月24日
地点	广州香格里拉酒店、杭州中科久泰饭店-会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：毕恒恬先生 证券事务代表：张韩兵女士
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>一、介绍会议基本情况</p> <p>张韩兵女士对公司基本情况进行介绍。</p> <p>二、交流互动环节</p> <p>交流的主要问题如下：</p> <p>1、您好，请简单介绍一下公司2023年第三季度的整体业绩情况，如何保持增速趋势的持续性？</p> <p>答：公司2023年第三季度的业绩整体趋势稳中有增，营业收入22,095.62万元，比上年同期增长47.30%，年初至报告期末营业收入54,494.10万元，比上年同期增长35.00%；第三季度单季度归属于上市公司股东的净利润为4,314.21万元，比上年同期增长35.97%，年初至报告期末归属于上市公司股东的净利润约9,592.19万元，比上年同期增长26.75%；第三季度单季度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为4,116.32万元，比上年同期增长46.20%，年初至报告期末归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为8,961.32万元，比上年同期增长26.69%。</p> <p>从公司历史上每年的业绩增长速度来看，公司发展步伐较为稳健。公司会根据终端客户需求对整体的产能进行投入和分配，公司复合增长率始终保持在较为稳定的区间范围内。公司聚焦主业，稳扎稳打，未来，在能保证客户需求的前提下，会不断延伸公司的产业布局，继续将全国范围内分专业、分地域快速响应全产业链布局做大做强，为更大的营收规模打下坚实基础。</p>

2、有关注到公司新增了航空发动机业务，请问毕总，作为新业务领域，发动机板块预计未来将的收入和利润规模如何？

答：航空发动机业务是公司从 2019 年就开始布局筹划的业务，具有相关业务基础，并非公司新业务。公司对于发动机板块发展有两个定位方向：一是航空发动机方向，二是燃气轮机方向。

在航空发动机领域，集团公司目前承制的是航空发动机零部件业务，生产任务较为饱满，未来可带来稳定的收入增长。在沈阳、西安、贵阳等地区，航空发动机业务今年仍处于过渡年，未来会实现从 0-1 的跨越式发展。在沈阳地区，沈阳航发主要从事的是航空发动机生产制造所需的工装业务，包括模具、量具、夹具等，是航空发动机研发和量产所必备的生产准备工具，制造精度和加工难度远高于一般航空工装的制造水平，整体需求量较大，公司将以沈阳航空发动机制造基地为基础，不断向下游拓展、延伸，打造成国内规模和实力较强的供应商配套基地。在西安地区，中捷飞主要从事的是航空发动机零部件及组件研制业务，有了中捷飞在西安当地的助力，能迅速实现新增产能的合作，公司为原有业务提供人员和设备等资源的支持及相关行业平台的配套，实现西安业务整体的整合拓展。随着公司业务的持续跟进，整体业务范围拓展，带来的收入规模也会随之提升。在贵阳地区，是公司新的战略布局，结合发动机业务配合集团公司的战略安排，实现对贵阳地区的业务覆盖。

在燃气轮机领域，公司经过近几年的探索和发展，具备相关制造经验并取得了一定的成绩。公司从 2019 年涉足燃气轮机配套领域，公司已经从最初产品的粗加工到目前燃机机匣成套的制造装配任务，所涉及特种工艺技术壁垒较高，因此机匣单套价值量较高。目前，燃机成套相关在手订单较为饱满，主要应用场景为油气运输管道增压所需。未来，燃气轮机相关业

务量增长充足、稳定，公司将密切对接客户需求，持续将业务做精、做深。

3、请简单介绍一下公司在无人机领域布局的投入情况，是否取得了新的订单？

答：目前，无人机机体结构已广泛运用全复合材料机身，对于复合材料产品的配套生产需求非常大。公司已在哈尔滨、西安、自贡等地区都配备了相关复材配套能力，公司全资子公司自贡广联正全面加紧建设进度，在大型固定翼无人机领域持续蓄力。同时，公司不断探索无人机领域多场景应用，以大型固定翼无人机整机平台为基础，不断向工业应用、仿真模拟等领域横向、纵向拓展，进一步提高公司在无人机设计、制造、装配领域的专业化生产能力和智能化制造水平，进一步深化协同效应，实现资源互补，增强公司综合盈利能力及整体核心竞争力。

公司在 2022 年和今年签订的合同含税金额分别为 5,040 万元人民币、7,208 万元人民币的无人机机体结构合同，也都是随着研发配套任务结束后，客户端取得批产任务所带来的规模效应。未来，随着各预研型号无人机的陆续批产，公司无人机业务将带来持续可观的增长空间。

4、公司从 IPO 到再融资连续规划募投了 7 个大型项目，市场是否有足够的订单？如何保证产能利用率？

答：我国航空航天行业发展迅速，市场需求旺盛；公司目前生产经营情况正常，订单持续稳定增长。公司深耕航空航天领域多年，未来将持续提升自身技术水平，积极开拓新市场新客户，提升及保障订单承接能力，以保证新增产能消化。公司首次公开发行股票规划的募投项目已基本结项验收，本次再融资募投项目涉及智能制造生产线建设，将大幅提高公司航空发动机、燃气轮机零部件，航天零部件以及大型复合材料结构件的柔性自动化生产能力，有利于保证及优化公司产能利用率。

5、领导您好，请问公司目前主要承制哪些型号的无人机，未来发展定位是如何规划的？

答：由于无人机机体结构目前已广泛运用全复合材料机身，所以无人机对于复合材料的需求量很大，公司目前已承接十余款从几十公斤级至数千公斤级不同起飞重量的无人机机型的预研任务，主要给客户id提供整机机体平台，以大型固定翼无人机为主。

公司具备无人机整机结构设计、工装设计制造、金属零件、复材产品生产、部段铆接装配、无人机总装等生产能力。从 2015 年开始，公司按照客户需求，瞄准大型固定翼无人机整机平台，在无人机整机复合材料零件中拥有整体油箱成型技术、加筋壁板共固化和共胶接成型技术等多项复合材料产品核心技术，积累了丰富的无人机结构设计、零部件制造、飞机总装经验。

未来，公司将以大型固定翼无人机为基础，不断向工业应用、仿真模拟等领域横向、纵向拓展，将全复合材料的机体机构与公司在复材领域突出的技术优势相契合。公司在向下游延伸大型固定翼无人机结构研制时，可以将公司航空航天结构类产品全产业链优势积极发挥出来，大大降低研发成本和研制周期。

6、请问公司业务在全国范围内不同板块、不同地域是如何进行产业布局的，未来规划如何？

答：公司目前下设 16 家子公司，根据业务类型划分，形成了 4 大基地板块。第一个板块，以集团公司、西安广联和成都航新为基础的三大综合性产业基地；第二个板块，以景德镇航胜、珠海广联、晋城广联为核心的航空航天零部件专精制造基地；第三个板块，以卡普勒广联、广联航宇、自贡广联、天津广联为代表的无人机及复材研发制造基地；第四个板块，以西安中捷飞、沈阳广联、贵州航新为延伸的航空发动机零部件制造基地。

	四大基地板块覆盖东北、西北、西南等我国主要军工大省，紧紧围绕公司战略规划，分工协作，资源共享，进一步优化全产业链布局优势，强化全国范围内的快速响应机制。
附件清单（如有）	无
日期	2023年11月26日