证券简称: 智光电气

广州智光电气股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动	☑ 特定对象调研 □	分析师会议
类别	□ 媒体采访 □]业绩说明会
	□ 新闻发布会 □	」路演活动
	☑ 现场参观	
	□ 其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	长城证券 吴念峻	
人员姓名		
时间	2023年11月23日 (周四)	
地点	广州市黄埔区瑞和路 89 号	
上市公司接待人	1、公司董事会秘书 熊坦	
员姓名	2、公司证券事务代表 邱保华	
投资者关系活动主要内容介绍	调研对象参观了公司位	五于广州市黄埔区瑞和路89号的公司
	展厅,董事会秘书对公司高压级联技术及产品做了介绍,并和调	
	研对象进行了交流。本次交流主要内容整理如下:	
	1、公司储能产能建设进度如何?	
	答:公司位于黄埔区永和街道的产业基地主体(一期)已于	
	9月份封顶,后期的装修及设备安装调试正在有序按计划推进,	
	预计将于2024年一季度投产;位于增城区的产业基地已完成土地	
	购置,正稳步推进前期建设工作。	
	2、公司工商业储能进展如何?	
	答:公司利用广泛大工业用	户资源的基础,已经在长三角和珠三
	角提前布局,从备案项目中优中选优,年内签署和实施了部分项	
	目,后期将逐步推进工商业。	储能项目的投资建设, 并在此基础上
	进一步探索虚拟电厂业务落地的商业模式。	

1

3、公司主推的高压级联型储能系统市场占比有什么趋势?

答: 高压级联的技术是从电网端应用衍化而来的技术,而集中式储能方案主要是由光伏逆变升压方案衍变而来。一种新技术从诞生到进入大规模应用需要经过实践案例的验证才能得到市场认可。目前智光高压级联储能技术已有多个100MW以上项目落地,经实践证明在整站效率、安全性、经济性具有明显优势。市场上宣布采用或研发高压级联技术的主体越来越多,相信在未来高压级联储能系统的市场占比会逐步提升。

4、公司海外市场开拓情况进展如何?

答:公司非常重视国际业务的开拓,设立了北京分公司作为国际业务开展的载体,目前已制定了相应的市场目标和策略,推出了面向国际市场的产品和解决方案,包含了PCS、电池柜、一体机(液冷/风冷)、微网等,部分产品已完成认证并实现销售。公司将继续加大市场开拓力度,力争为全球客户提供优质的产品和服务。

5、公司如何看待大储市场的发展趋势?

答:我们认为大储市场在中长期仍会保持持续的增长。储能作为"源网荷储"中的一环,其发展与电力需求密切相关。随着经济与科技的发展,市场主体对电力的需求也将持续增长,诸如AI、数据中心等新型的业务对电力的需求不亚于传统工业,对电力的稳定性和电能质量要求也较高;同时,双碳承诺及可持续发展理念的深化会持续推动清洁能源产业发展。上述各种因素叠加就成了大储市场发展的推进剂。

接待过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照《信息披露管理办法》等规定执行,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)	
日期	2023-11-24