## 天津鹏翎集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-12-5

投资者关系活动类别	<ul> <li>✓特定对象调研 □分析师会议</li> <li>□媒体采访 □业绩说明会</li> <li>□新闻发布会 □路演活动</li> <li>✓现场参观</li> <li>□其他(请文字说明其他活动内容)</li> </ul>
参与单位名称及人员姓名	中信证券 秦 鹤 金石投资 黄 越 北汽产投 朱润泽
时间	2023年12月5日15:00-17:00
地点	重庆新欧密封件有限公司公司主楼会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总裁、董事会秘书 魏泉胜 投资者关系经理 孙博然 重庆新欧工厂负责人 邓明香

## 投资者关系活动 主要内容介绍

- 一、公司基本情况:了解重庆新欧发展历程、主要产品、技术储备等。
  - 二、互动交流情况:

相关人员参观了公司孙公司-重庆新欧(重庆密封 条工厂)。从炼胶车间到挤出车间、参观了密封件生产 过程以及自动化生产线。并作出如下提问:

# 1、公司密封件各厂区的产能规划是多少,产能利用率是否会影响毛利率?

答:密封件事业部共有三个工厂,河北工厂规划产值4亿,产能利用率100%;重庆工厂规划产值4亿、产能利用率接近80%,。江苏工厂已于2023年6月份投入使用,目前处于爬坡阶段。

产能利用率的对毛利率产生影响:

以重庆新欧为例:随着重庆新欧陆续拿到汽车主机厂的项目定点,包括但不限于比亚迪、长安、塞力斯、大众等新产品转产,产能利用率不断得到提升,车间生产效率提高、产品合格率也得到有效提升,重庆新欧毛利率水平较之前年度有所提升。

#### 2、公司对汽车密封件产品的未来发展是如何规划的?

答:公司的密封件生产基地主要位于河北省邢台市和重庆市永川区,在较大程度上限制了公司在长三角地区客户的密封件产品配套。公司利用全资子公司江苏鹏翎的现有厂房,成立江苏密封件工厂,从加大江苏密封件工厂自动化设备投入入,以更快适应国内新能源汽车发展需求,与上海技术中心形成研发合力,重点发力、无框车门密封件、零阶差产品,目前公司已经完成无框车门密封条、零阶差密封条的技术储备,且无框车门密封条已经正式为国内某新能源主机厂配套、配套车型在逐步放量。

此外,重庆工厂负责人邓明香邓总,在密封件行业 具有30余年的从业经验(具有丰富的技术、质量经验), 曾经参与早期国内密封件行业标准的制订;重庆工厂将 于本月底引入新型变截面无缝贴胶设备促使重庆新欧 生产设备水平及工艺水平提升一个新的台阶。

#### 3、公司流体管路产能规划情况如何?

答:公司流体管路事业部目前有 4 个工厂,分别是天津工厂、成都工厂、江苏泰州工厂及西安工厂(2023 年7月投产)。

目前流体管路业务规划产能满足年产值 **250,000** 万元。

### 4、新能源车企的配套情况以及未来计划? 答:

- 1)公司有丰富的客户基础、在汽车流体管路及密封件领域的丰富技术优势,抓住新能源汽车快速发展带来的新契机,多方位布局公司的核心产品,获得了更多客户的认可,新能源汽车产品销售收入稳步增长。公司配套客户的详细情况可以查阅公司《2023年半年度报告》第三节管理层讨论与分析之核心竞争力分析及主营业务分析。
- 2) 流体管路方面: 公司在配套传统燃油车型业务 式微的前提下、随着混合动力车型、纯电动车型定点项 目陆续转产,公司配套新能源车型业务比例快速提升, 2023 年前三季度流体管路业务趋于稳定,详细情况可 以翻阅公司于 10 月 26 日披露的《2023 年第三季度度 报告》
- 3)公司密封件产品可以应用在全部燃油及新能源 车型,得益于上海技术研发中心的前沿技术与专业人才

	的支持,以及现场工艺的有效改机,公司密封件产品合
	格率得到提升。
	公司日韩系密封件、欧式密封件、无框密封件技术
	日益成熟,零阶差技术完成储备;未来公司将围绕头部
	车企,积极拓展业务。
	未来公司将继续围绕国内新能源头部企业积极开
	展业务,无论是汽车流体管路还是密封件业务,增强客
	户粘性、深度挖掘潜力。
附件清单(如有)	无
日期	2023年12月5日
7 294	