

## 苏州瑞可达连接系统股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-018

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	<b>太保资产</b> 吴晓丹； <b>长江证券</b> 蔡少东； <b>融通基金</b> 李进； <b>安信证券</b> 张真桢； <b>华夏基金</b> 蓝一阳； <b>红土创新</b> 汪国瑞 侯海霞； <b>易方达基金</b> 倪春尧 李凌霄； <b>南方基金</b> 邹寅隆 卢玉珊 熊琳 张磊 竺绍迪； <b>国金证券</b> 刘妍雪； <b>中泰通信</b> 余雨晴； <b>宁银理财</b> 潘亚洲； <b>博时基金</b> 赵易 。
时间	2023年11月
地点	公司会议室（及电话会议系统接入）
接待人员姓名	<b>董事会秘书马剑</b>
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、 公司介绍</p> <p>苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人”企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开发迭代，坚持客户需求导向，现已具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力。经过十余年发展，公司已成为同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。</p> <p>在新能源汽车连接器市场，公司开发了全系列高压大电流连接器及组件、充换电系列连接器、智能网联系列连接器和 CCS 等产品，从而形成了公司在新能源汽车配套市场</p>

丰富的产品线，逐步在新能源汽车领域打开市场，成为了新能源汽车连接器行业的优质供应商之一。经过多年的技术创新和市场拓展，公司成功实现了国内外知名汽车整车企业和汽车电子系统集成商的供货资质并批量供货。

在通信系统市场，研发了 5G 系统 MASSIVE MIMO 板对板射频盲插连接器、无线基站的光电模块集成连接器等多款新型连接器，在 5G 网络建设中赢得先机，成功实现全球主要通信设备制造商和通信系统制造商的配套；公司正不断通过工艺革新、新材料运用等方式提升产品综合竞争优势，进一步增强市场竞争力。

在储能系统市场，公司为商业储能系统和家用储能系统提供全套连接器系统解决方案，主要产品包括储能连接器、高低压线束、电子母排、手动维护开关、储能控制柜等产品，服务国内外客户。

在工业等领域，公司的车钩连接器、重载连接器、工业连接器主要应用于轨道交通、医疗、机车空调、电力、工业机器人、风能等行业。

## 二、问答环节

Q：现在国内连接器竞争越来越激烈，公司的竞争优势体现在哪些方面？

A：公司的竞争优势主要体现在：第一，技术研发和工艺创新优势。公司为国家专精特新小巨人企业、国家高新技术企业，先后创建了江苏省混合缆到塔天馈连接系统工程技术研究中心、江苏省企业技术中心、四川省企业技术中心和江苏省工业设计中心等省级研发机构，拥有国家级认证 CNAS 实验室，具备连接器产品机械性能、电气性能和环境性能相关的新品开发测试、可靠性试验和客户委托试验能力。第二，完整的内部配套产业链，可实现敏捷制造。公司

配备一定数量规模的多种设备，从源头的模具设计与制造，金属原材料的冲压和机械加工，塑胶材料的注塑，线缆的生产到产品的自动化组装都能自主完成，结合公司的 PLM、ERP、MES、EQS、SRM、CRM 系统等信息化手段，可实现高效的柔性化生产和产品交付周期大大缩短。第三，可靠的质量保证体系。公司先后通过了 ISO9001、IATF16949、ISO13485、ISO14001、ISO45001、IRIS、GB/T29490 等体系认证，针对不同行业、不同产品的具体要求，严格按照质量管理体系的流程要求和控制要点严格执行。第四，优秀的快速响应能力造就客户资源优势。公司构建了组织扁平化、管理平行化的企业架构体系，积极打造平台化销售，形成高度垂直的供应链体系，努力打造快速响应核心竞争力；新品开发的平均速度为 2-4 周，交付速度约为 2-4 周，客户响应时间为 24 小时。第五，丰富的产品线，打造连接系统整体解决方案。公司是能同时提供光、电、微波、高速数据、流体连接器综合解决方案的提供商。公司产品应用场景涵盖新能源汽车及储能、通信、工业轨道交通及医疗等领域，产品种类广泛齐全，可实现产品零件到系统级别的一站式服务能力，能在满足下游客户定制化服务需求及各运用领域多样化需求的同时，发挥规模效益，降低生产成本，为客户打造连接系统整体解决方案。第六，长期稳定合作的客户资源。公司在国内连接器市场上一直深受行业 and 客户的认可和青睐，拥有了一定的品牌知名度，同时也与一系列信用良好、实力雄厚的知名汽车、通信设备等客户建立了长期稳定的合作关系。

Q：公司设立医疗公司，做医疗连接器，这是基于什么考虑？

A：在医疗领域，随着人口老龄化问题日益严重，居民生活水平提高，健康意识加强，医疗卫生支出提高，医疗设

备行业规模持续增长，医疗连接器作为医疗设备中不可或缺的部件，市场规模也随之扩大。公司设立医疗科技公司，将有利于进一步拓展医疗连接器市场，抓住医疗器械及医疗设备连接器国产化替代的机会，提升公司整体市场竞争力，有效推进公司产业化布局和发展战略；也将有助于更好地贴近客户服务，研发新产品和新技术解决方案，提升公司研发能力。

Q：公司应收和净利润都在下降，今年费用增加也比较大，主要是在哪些方面？那明年费用投入主要还有哪些？

A：公司基于去年同期新能源汽车连接器产品需求带来的高基数的影响，前三季度公司营业收入和净利润同比均有下降。公司净利润较上年同期下降，主要原因系是期间费用增加，公司期间费用率较上年同期大幅上升，主要是以下三方面原因：第一，为适应客户全球化、供应链本地化的要求，同时积极拓展海外新业务，公司在美国、墨西哥筹建了工厂，目前正按计划逐步有序实施推进，导致公司费用有所增加；第二，公司实施股权激励计划导致2023年度股份支付的金额较高；第三，为进一步提升公司竞争力，公司加大研发投入，继续在其他城市设立研发中心，研发费用增加较大所致。综合考虑未来业务发展需要，公司将持续加大技术研发力度、研发配套设施建设以及团队人员储备、国际和国内业务及项目拓展等方面的资金投入，同时未来也应主要客户实现就近参与研发的要求继续筹建研发中心及择机设立其他海外工厂等。

Q：三季度来看的话，毛利率有往上走，这个是因为什么？是哪一块更多一点？市场上对于高压连接器的竞争格局，有的人认为毛利会一直往下，对于未来毛利率情况能否有个展望？

A：从目前来看，公司毛利率处于合理区间，具体数据请关注公司已披露的三季度报告。公司每年都会例行开展供应链降本活动，制定多项降本措施，包括生产自动化、生产效率提升、工艺改善、技术创新、招标采购等，确保材料成本、人工成本不发生大幅变化，同时公司各品类产品生产规模扩大带来的规模效应也促使单位产品成本摊销逐步下降，公司毛利率未发生较大波动。市场竞争加剧，上半年公司基于战略考量给予部分客户一定的价格优惠政策，二季度对部分客户的个别产品销售价格有进行下调，使得二季度公司毛利率有所影响。三季度毛利相对上升主要还是跟产品结构有关，主要部分还是在于新能源汽车领域，未来毛利率的走势主要还是取决于产品的销售结构，国内和海外市场的销售占比等因素。

Q：随着5G、6G、数据中心、云计算等技术的不断发展，请问公司如何看待未来通信领域连接器业务的发展？

A：随着5G网络建设、云计算、物联网、数据中心、高级辅助驾驶、6G网络预研等的发展，通信连接器未来将会有巨大的市场需求。公司通信连接器未来将主要围绕通信射频、基站电源、车载通信、车载高速、数据中心等领域进行产品的拓展，随着国内市场趋势逐步向好以及国际市场需求增加，会带来公司订单和收入的增长。同时公司将继续深耕通信领域配套，扩展通信技术应用新场景，尤其是拓展海外通信领域业务以及车载高速连接器产品在新能源汽车领域的应用。公司全系列自主研发创新的车载高速核心技术产品包含 FAKRA、mini-FAKRA、HSD高速、车载多千兆以太网连接器、车规级Type C接口、板对板浮动高速连接器等，主要应用于信息娱乐系统、以自动驾驶为主要需求的汽车安全系统、及车内高速网络系统（以太网）三大应用领域。目前公司已逐步实现在部分车型中的全车搭载，产品处

证券代码：688800

证券简称：瑞可达

	于市场开发和业务拓展阶段，包括客户认证和现有客户的扩类认证等。谢谢！
附件清单(如有)	无
日期	2023年12月4日