

证券代码：688310

证券简称：迈得医疗

迈得医疗工业设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（“我是股东”投资者走进上市公司活动）
参与单位名称及人员姓名	平安证券：毛和伟、王雄伟、蒋斌斌、董培生、张婧琪、张珪、马家骏 平安银行：杨浩 伟星资本：邱逸远、何丽丽、罗莉莎 方正证券：赵勇兴 个人投资者：金敏、瞿立杰
时间	2023年12月6日 14:00-15:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：林栋先生
投资者关系活动主要内容介绍	第一部分 参观公司厂房 第二部分 介绍公司情况 迈得医疗创建于2003年，于2019年在科创板上市，是国内医用耗材智能装备领军企业，主要从事医用耗材智能装备的研发、生产、销售和服务，有效整合医疗器械产品工艺、自动化、软件等技术工艺，为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案，获评工信部第一批专精特新“小巨人”企业、工信部工业企业知识产权运用试点企业、浙江省“隐形冠军”企业等。公司主要产品包括安全输注

类、血液净化类等两大类智能装备。安全输注类智能装备，主要用于安全自毁式注射器、胰岛素注射器、安全注射针、留置针、胰岛素针、采血针、微型安全采血针、导尿管、输液器等医用耗材的组装、检测、包装等环节及帮助客户解决生产工艺难题。血液净化类智能装备，主要用于血液透析器和透析管路的组装检测与包装、中空纤维膜纺丝线制丝等环节。多项产品攻克了“卡脖子”的技术难题，实现了进口替代，填补了国内空白，获评4个国内首台（套）产品（包括医用留置针智能装配成套设备、医用透析器智能装配成套设备、血液透析用中空纤维膜自动纺丝线、预灌封注射器清洗包装智能装备）、3个省内首台（套）产品，获评“国家重点新产品”、“浙江省名牌产品”和“浙江制造精品”等。

第三部分 问答环节

1、 隐形眼镜的销售模式，未来会考虑与品牌方战略合作拓宽销售渠道吗？

目前，浙江迈得顺隐形眼镜有限公司业务定位规划是为各隐形眼镜品牌商提供研发、制造与服务等，即为隐形眼镜品牌商提供 CDMO 代加工业务。

2、 医疗器械集采对公司的影响？

以量换价的耗材集采制度会进一步促进下游医疗器械企业加强创新、加快技改，加大医用耗材智能装备投入。

3、 公司如何拓展海外市场？

围绕“老客户新产品、新客户老产品”的销售策略，公司将通过客户拜访、参展、观展、口碑建设、行业协会转介客户资源等方式进行推广渠道的多元化，并将持续优化加强销售团队和销售方式，提高客户转化率，积极拓展海外市场。

4、公司未来面临着哪些困难与挑战？

公司面临的困难与挑战主要与宏观经济和下游医用耗材行业相关。若未来下游医用耗材行业的自动化投资增速放缓，或因国家产业政策和医疗保障政策出现对公司的不利变化，可能对公司未来业绩造成影响。

5、国内隐形眼镜市场的竞争格局如何？迈得有何优势？

隐形眼镜的生产，除了材料和配方，各家自己的技术研发也有不同，目前国内的产品以台湾厂商代加工为主。相较于其他需要采购生产设备的公司，迈得在设备上有着独特优势，即其他公司需要“买设备”，过程中优化难度大，无法做到及时修正，迈得做的是“造设备”，可根据调试情况不断改善设备、提高良率。迈得能进入一个新产业的基础是公司已沉淀20多年的技术，不断优化迭代的技术工艺，公司对于专业人才的引进，在此加持下，公司形成的是“材料配方+制程工艺+设备”的循环促进模式。

6、公司如何留住核心技术人员，有没有哪些激励计划？

公司一直以来重视人才储备和人才梯队建设，利用各项渠道、多方资源引进人才，通过激励机制、搭建赋能型学习平台、完善培养机制、优化薪酬体系等方式增强员工的忠诚度、事业心和业务技能，充分调动起积极性和创造性，提升核心团队凝聚力，为公司持续健康发展提供有力保障。

7、公司在医疗自动化业务有哪些核心竞争力？

公司为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案，有效结合医疗器械产品技术工艺、法规与自动化，现已形成由材料学、力学、机械、电气、软件、视觉、光学、法规加工工艺验证等八大模块整合、多学科交叉的

	<p>综合研发体系，涵盖供料、涂胶、焊接、检测、组装、卷绕包装、输送传动、膜成型、液体喷注、软件控制等技术工艺平台，技术壁垒高，打造深厚护城河。与国外厂商相比，公司能为客户提供更为贴身和全面的服务，包括工艺改进、定制化研发、售后维护等多环节的服务。公司的产品技术性能指标相当，产品适用性更强，而产品的价格仅为国外同类产品价格的 1/3-2/3，而且售后服务方面的成本更低，售后响应更加及时，产品具有较高的性价比优势。公司的客户涵盖了下游众多国内外知名的医用耗材生产商。总的来说，公司以优质的产品与全方位的服务获得客户资源优势，以设备、软件、生产工艺解决等产生极强的粘附性获得市场先发优势。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 12 月 6 日