

证券代码：001336

证券简称：楚环科技

杭州楚环科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	中金银海基金雍心等 15 人
时间	2023 年 12 月 7 日（星期四）13:30
地点	公司会议室
形式	现场交流
上市公司接待人员姓名	副总经理 任倩倩 董事会秘书 陈朝霞 财务负责人 杨岚 证券事务代表 朱忻怡
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司概况</p> <p>二、问答环节</p> <p>本次交流会中，互动问答的主要内容（口头交流内容表述可能存在误差，如与正式公告内容冲突，请以正式公告披露内容为准）如下：</p> <p>1、请介绍一下公司在能源领域的布局情况，包括在储能领域的情况。</p> <p>公司积极布局能源领域，涉及光伏、氢能源、储能等多个领域。现已有订单产生，但未达到一定规模，项目正常有序推进中。</p> <p>在储能领域，公司目前主要是积极开拓原有客户能源的需求，为客户提供综合的节能方案，在销售环保设备的同时，为客户筹划</p>

整体的综合能源利用方案。

2、“废气治理设备系列产品生产线项目”的进展情况。

“废气治理设备系列产品生产线项目”总占地面积为 80 亩土地，目前已建设投产 40 亩，剩下的 40 亩尚在建设过程中，暂未完全达到预计产能。在项目完全投产后，基本能满足公司当前的核心订单需求。

3、公司应收账款占营业收入的比重较高，应收账款的账期大概是多长时间？下游客户主要是政府还是民企？

公司的项目收款一般分为预付、到货、验收、质保等阶段，目前大部分项目均按照合同支付节点正常收款。公司应收账款的账期一般在 6 个月左右。公司主要服务于市政客户，近年来工业领域客户逐步增加，占比不断提高。

目前公司资金充裕，经营情况正常，现金流状况良好，应收账款的回款尚处于可接受范围，财务风险可控。

4、公司的核心竞争力？

公司的核心竞争力主要体现在以下几个方面：

(1) 完整的产业链与完善的售后服务体系优势：公司拥有完整的产业链，从项目设计、设备制造、设备安装及后期维修服务均可由公司独立完成，能够提供有效的一体化解决方案。同时，公司致力于提供长期持续、稳定可靠的售后服务及技术支持，已形成完善的售后服务体系，与客户建立了稳定的合作关系。

(2) 技术工艺优势：公司已形成复合型恶臭污染物处理技术工艺，能够为客户提供更为精细化的产品和服务。自行开发的耦合工艺技术已成熟应用于多个领域，较单项工艺技术有明显的市场竞争力。

(3) 研发人才优势：公司已形成强大的研发团队，与多所院校开展技术交流合作。公司注重复合型人才培养、采用“传、帮、带”的模式结合理论与实践，在实操中磨砺团队。公司还在不断招贤纳士，使研发的队伍不断强大。

	<p>(4) 营销服务优势：公司建立“杭州总部+区域子公司/分支机构”的营销服务覆盖模式，设立合肥、上海、广州、西安、北京、重庆、武汉7家分支机构，形成了全国覆盖、区域下沉、终端渗透、线上线下融合的多层级服务网络。公司具有较强的交付能力，培养了一支专业化的技术服务队伍，可以调度多个项目同步进行。</p> <p>5、请介绍下公司数字化建设的情况。</p> <p>数字化建设属于公司募投项目“技术研发中心及信息协同平台建设项目”中的重要内容，目前正在有序推进中。公司会结合客户的实际需求积极推介数字化服务，通过对数字化平台的应用，实现对环保设备的远程监测、远程运维和远程管理，持续提高响应速度和服务质量。产业数字化、智能化是未来的发展趋势，公司将积极拥抱数字化转型，以便更好地满足下游客户的定制化需求。</p> <p>6、公司是否有计划收并购？</p> <p>公司坚持聚焦主营业务，积极推进“环保+能源”双轮驱动战略，未来围绕主营业务及发展战略，在有需要时将适时开展收并购计划。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年12月7日