

苏州瑞可达连接系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-019

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	新华资产 戴丰年； 融通基金 范琨 刘安坤 丁婉贝 郭晓莹 陈甲铖； 德邦证券 陈蓉芳； 中信证券 黄亚元 李赫然； 宁银理财 潘亚洲； 元禾重元 李喆； 万泰华瑞投资 罗帆； 沅杨资管 张楠； 敦和资管 李乾； 国海证券 麻烁华。
时间	2023年12月7日、2023年12月8日
地点	公司会议室（及电话会议系统接入）
接待人员姓名	董事会秘书 马剑
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、 公司介绍</p> <p>苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人”企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开发迭代，坚持客户需求导向，现已具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力。经过十余年发展，公司已成为同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。</p> <p>在新能源汽车连接器市场，公司开发了全系列高压大电流连接器及组件、充换电系列连接器、智能网联系列连接器和 CCS 等产品，从而形成了公司在新能源汽车配套市场</p>

丰富的产品线，逐步在新能源汽车领域打开市场，成为了新能源汽车连接器行业的优质供应商之一。经过多年的技术创新和市场拓展，公司成功实现了国内外知名汽车整车企业和汽车电子系统集成商的供货资质并批量供货。

在通信系统市场，研发了 5G 系统 MASSIVE MIMO 板对板射频盲插连接器、无线基站的光电模块集成连接器等多款新型连接器，在 5G 网络建设中赢得先机，成功实现全球主要通信设备制造商和通信系统制造商的配套；公司正不断通过工艺革新、新材料运用等方式提升产品综合竞争优势，进一步增强市场竞争力。

在储能系统市场，公司为商业储能系统和家用储能系统提供全套连接器系统解决方案，主要产品包括储能连接器、高低压线束、电子母排、手动维护开关、储能控制柜等产品，服务国内外客户。

在工业等领域，公司的车钩连接器、重载连接器、工业连接器主要应用于轨道交通、医疗、机车空调、电力、工业机器人、风能等行业。

二、问答环节

Q：请公司领导简单介绍下前三季度的情况？

A：公司前三季度实现营业收入 10.4 亿元，较上年同期下降 10.63%；实现归属母公司所有者的净利润 9,581.10 万元，同比下降 51.39%。公司营业收入下降主要是公司下游客户的产品需求结构有所变动，主要是换电领域销售订单有所减少所致。公司净利润较上年同期下降，主要原因系是期间费用增加，公司期间费用率较上年同期大幅上升，主要是以下三方面原因：第一，为适应客户全球化、供应链本地化的要求，同时积极拓展海外新业务，公司在美国、墨西哥筹建了工厂，目前正按计划逐步有序实施推进，导致公司费

用有所增加；第二，公司实施股权激励计划导致 2023 年度股份支付的金额较高；第三，为进一步提升公司竞争力，公司加大研发投入，继续在其他城市设立研发中心，研发费用增加较大所致。还有公司为实现长远可持续稳定发展聘请第三方机构进行变革相关咨询费用等。

Q：国内目前产能情况是怎样的？

A：公司目前产能充足，不会影响现有订单的交付。公司现有苏州、四川、无锡三个生产基地，目前也在积极地推进国内苏州第二工厂、泰州工厂的建设，租赁厂房的搬迁等，进行资源的有效整合。近几年公司国内外产能的布局和提升稳步推进，不会因为产能的问题影响公司总体发展。

Q：未来海外工厂的毛利率会高于出口的毛利率吗？

A：从短期来说，海外工厂成本要高于国内工厂，而且目前海外供应链相对来说也不完整，同样的供应链，要高于国内、当然随着海外项目的逐渐增加，以及供应链的逐步理顺及完善，规模化的稳步提升，未来海外工厂毛利率也会相应的提高！

Q：公司第三代的高压连接器相比较二代高压连接器的优势体现在哪些方面？

A：总体来说，第三代高压连接器是更具性价比的产品，第三代高压连接器相对于第二代的优势体现在：标准化、模块化、自动化的组装及生产和创新性的材料及工艺。第二代的高压连接器，主要采用成本相对较高的机械加工工艺，而第三代高压连接器则采用片式冲压工艺，并且在升温载流以及散热等方面都有进一步的优势。

Q：集成对公司的产品用量会有影响吗？

A: 集成就是外部的接口转到内部, 会减少线端的使用, 但会增加板端的用量, 整体而言对公司的产品用量反而是会增加的。

Q: 整体上看, 我们未来一年内还会有股权融资的计划吗?

A: 公司今年 8 月份发布了向不特定对象发行可转换公司债券预案, 主要是为泰州电池连接系统的研发及产业化项目募集资金, 公司目前没有股权融资的计划。

Q: 随着现在市场竞争加剧, 未来毛利率的情况是否会一直下降, 对于毛利率未来会是怎样的一个走势?

A: 从目前来看, 公司毛利率处于合理区间, 具体数据请关注公司已披露的三季度报告。公司每年都会例行开展供应链降本活动, 制定多项降本措施, 包括生产自动化、生产效率提升、工艺改善、技术创新、招标采购等, 确保材料成本、人工成本不发生大幅变化, 同时公司各品类产品生产规模扩大带来的规模效应也促使单位产品成本摊销逐步下降, 公司毛利率未发生较大波动。市场竞争加剧, 从第二季度公司基于战略考量给予部分客户一定的价格优惠政策, 二季度对部分客户的个别产品销售价格有进行下调, 使得二季度公司毛利率有所影响。三季度毛利相对上升主要还是跟产品结构有关, 主要部分还是在于新能源汽车领域, 未来毛利率的走势主要还是取决于产品的销售结构, 国内和海外市场的销售占比等因素。公司未来会不断拓展高附加值连接器应用领域和海外市场, 保持相对稳定的毛利率水平。

Q: 看现在国内连接器的竞争格局, 也是越来越激烈, 那公司相对于友商具有哪些竞争优势呢?

A：公司的竞争优势主要体现在：第一，技术研发和工艺创新优势。公司为国家专精特新小巨人企业、国家高新技术企业，先后创建了江苏省混合缆到塔天馈连接系统工程技术研究中心、江苏省企业技术中心、四川省企业技术中心和江苏省工业设计中心等省级研发机构，拥有国家级认证CNAS实验室，具备连接器产品机械性能、电气性能和环境性能相关的新品开发测试、可靠性试验和客户委托试验能力。第二，完整的内部配套产业链，可实现敏捷制造。公司配备一定数量规模的多种设备，从源头的模具设计与制造，金属原材料的冲压和机械加工，塑胶材料的注塑，线缆的生产到产品的自动化组装都能自主完成，结合公司的PLM、ERP、MES、EQS、SRM、CRM系统等信息化手段，可实现高效的柔性化生产和产品交付周期大大缩短。第三，可靠的质量保证体系。公司先后通过了ISO9001、IATF16949、ISO13485、ISO14001、ISO45001、IRIS、GB/T29490等体系认证，针对不同行业、不同产品的具体要求，严格按照质量管理体系的流程要求和控制要点严格执行。第四，优秀的快速响应能力造就客户资源优势。公司构建了组织扁平化、管理平行化的企业架构体系，积极打造平台化销售，形成高度垂直的供应链体系，努力打造快速响应核心竞争力；新品开发的平均速度为2-4周，交付速度约为2-4周，客户响应时间为24小时。第五，丰富的产品线，打造连接系统整体解决方案。公司是能同时提供光、电、微波、高速数据、流体连接器综合解决方案的提供商。公司产品应用场景涵盖新能源汽车及储能、通信、工业轨道交通及医疗等领域，产品种类广泛齐全，可实现产品零件到系统级别的一站式服务能力，能在满足下游客户定制化服务需求及各运用领域多样化需求的同时，发挥规模效益，降低生产成本，为客户打造连接系统整体解决方案。第六，长期稳定合作的客户资源。公司在国内连接器市场上一直深受行业和客户的认可

证券代码：688800

证券简称：瑞可达

	和青睐，拥有了一定的品牌知名度，同时也与一系列信用良好、实力雄厚的知名汽车、通信设备等客户建立了长期稳定的合作关系。
附件清单(如有)	无
日期	2023年12月11日