

证券代码：301366

证券简称：一博科技

深圳市一博科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议	
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩说明会
	<input type="checkbox"/> 新闻发布会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 现场参观	
	<input type="checkbox"/> 其他_____	
参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后)	上海证券 马永正；国联证券 赵依慧。	
时间	2023年12月12日9点—10点30分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总经理、董事会秘书 王灿钟 先生； 公司副总经理 余应梓 先生； 公司证券事务代表 徐焕青 先生。	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司简要介绍</p> <p>一博科技不是 PCB 板厂，而是一家以 PCB 设计服务为基础，同时提供研发打样、中小批量的 PCBA 制造服务的一站式硬件创新服务商。</p> <p>公司成立于 2003 年，初期主要专注于 PCB 设计服务。公司深耕 PCB 设计业务二十年，已建立行业领导地位，在高速、高密 PCB 设计领域具备突出的技术优势；公司 PCBA 制造服务定位于供应高品质 PCBA 快件，专注于研发打样和中小批量领域，具备 PCBA 柔性化制造及快速交付的能力。</p> <p>凭借专业的 PCB 设计能力及快速响应的高品质 PCBA 制造服务能力，公司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点，为客户的产品开发及</p>	

硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务，帮助客户缩短产品上市周期、降低研发成本、提高研发成功率。

二、问答环节

问 1：公司跟英特尔、AMD 的合作情况如何？

答 1：公司跟该客户合作多年，在高速 PCB 设计、SI/PI 仿真分析方面为其提供技术服务，同时针对其下一代芯片相关的芯片测试板、客户参考板提供包括 PCB 设计及 PCBA 物料选型、焊接加工、性能测试等一站式硬件创新服务。其芯片产品推向市场后，也会为我司带来很多与之相关的方案公司、产品公司的订单。

问 2：公司网络通信、集成电路、人工智能领域的客户主要涉及哪些方面？

答 2：公司网络通信类客户中，主要涉及网络安全、网络设施、通信设备、数据存储、物联网、区块链、服务器、5G 应用、量子通信、光通信等行业领域，目前这块需求增长较快；集成电路客户主要指国内、外主流知名半导体及芯片厂商，包括集成电路设计、封测、加工制造等业务类型；人工智能类客户涉及面比较广，相关产品或业务主要涉及算力卡、高性能计算、AR/VR、机器人、语音识别、图片识别、智能制造等。

基于客户的保密协议，非经客户的允许，公司不方便公开具体产品。

问 3：公司在人工智能方面有何储备？

答 3：AI 这块，公司做了部分算力加速卡相关的产品。随着算力加速卡、服务器的需求增加，公司瞄准下一代高端服务器、算力卡，做了包括高速 PCB 设计、SI/PI 仿真分析以及对应的 PCBA 生产相应的技术储备。

问 4：公司元器件的备料周期及受到物料价格的影响如何？

答 4：公司库存每种型号器件不会备料太多，一般会基于现有客户的需求，准备 2-3 个月左右的物料，容易消化。由于公司专注于研发打样和中小批量的业务特点，在物料价格上具备传导机制，物料价格波动对公司的影响不大。

问 5：公司主营业务毛利率较高的原因？

答 5: 公司毛利率高主要是因为公司的业务结构所致，以 PCB 设计及研发样机的 PCBA 生产为主的跟研发相关的订单数量占比约 90%，这部分订单具有技术服务特征，毛利率较高具有合理性。PCBA 制造端，公司专注提供研发打样和小批量生产领域，在定价上和大批量生产加工有所不同，会加计部分工程服务费；叠加公司在研发物料供应方面的集采优势，导致公司制造业务的毛利率较传统 EMS 厂商批量生产的毛利率偏高。

问 6: 公司的发展空间如何？

答 6: 借助 PCB 设计业务积累的行业技术优势、客户资源优势，公司逐渐向产业链下游延伸，逐步形成了提供包含 PCB 设计、元器件选型、PCBA 制造等一站式硬件创新的技术服务型企业。

(1) 在 PCB 设计服务方面，公司在客户研发体系的口碑良好、综合竞争力稳步提高。随着客户产品的通信速率、技术复杂度以及定制化趋势的提升，PCB 设计的难度也显著提升，外包趋势将愈加明显，给公司 PCB 设计带来了较大的发展空间，预计未来公司的 PCB 设计服务收入会继续保持稳定的增速。

(2) 在 PCBA 制造服务方面，随着客户产品的智能化、数字化、自动化、定制化程度越来越高，客户端在研发样机、中小批量上的需求呈增长态势，未来对公司这种柔性化的 PCBA 制造服务存在旺盛的需求。公司将持续挖掘客户研发需求服务，进一步融入客户研发与供应链体系，为越来越多客户提供高品质、柔性化的 PCBA 研发快件服务；同时，在产品研发定型后，客户与公司就中小批量订单、持续复投订单方面的合作亦进一步加深，PCBA 制造服务收入的增长空间未来可期。

(3) 在元器件选型方面，公司自主开发的“一博在线”元器件管理平台，既可以对内提升元器件管理，又可以对外方便客户实时在线查询物料库存，增强客户的粘性。公司通过对多家客户的通用物料进行数据分析，采取集中备货，提前采购的管理模式。该策略一方面具备集采价格优势，同时将期货变成现货，兼具成本和交期的优势；另一方面客户可以通过系统实时查找其他客户常用的主流物料，方便客户研发选型，增强客户对平台和公司的合作粘性，发展空间大。公司集采备库物料及

	“一博在线”元器件管理平台是公司开展 PCBA 业务的核心优势，叠加公司高品质的 SMT 快件制造，协同打造业界领先的柔性化 PCBA 研制服务。
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 12 月 12 日