

尤洛卡精准信息工程股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东北证券：黄净、吴雨萌 西南证券：叶泽佑等 2 人
时间	2023 年 12 月 11 日、2023 年 12 月 12 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书杜后科、董事会办公室刘志刚
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司概况介绍 公司成立于 1998 年，目前主要涉及智慧矿山及国防军工两个业务板块。智慧矿山业务分为三个部分，分别是矿用智能辅助运输业务（主要产品为矿用智能单轨运输系统）、矿山安全监控、监测业务（主要产品为煤矿顶板及冲击地压安全监测系统）、矿山井下通信业务（主要产品包括矿用 5G 通讯系统、UWB 人员精准定位系统、矿用万兆环网系统）等。 二、交流环节 Q1. 公司智慧化矿山业务的产品市场需求情况？ 公司智慧化矿山业务主要产品的市场需求情况有所不同。矿山安全监测产品的市场需求主要受国家煤炭产量和新增开采面数量的影响，整体市场需求保持相对稳定且略有增长的态势；受益于国家在矿山安全防治和智慧矿山建设方面的政策影响，辅助运输系统及矿用 5G 通讯业务的市场需求增长较快。 Q2. 公司单轨辅助运输系统相较于传统运输的优点有哪些？ 相较于传统的运输模式，单轨吊辅助运输设备主要在安全性方面有较大的提升。单轨吊运输方式通过将动力单元及运载

	物吊至空中，可以有效避免地面因鼓包造成的溜车、翻车等不安全因素。 Q3. 公司单轨吊产品的直接竞争厂家有哪些？公司的市场地位如何？ 到目前为止，有单轨吊产品的企业约 10 余家，市场上较常遇见的主要包括新沙公司（德国沙尔夫与山东能源旗下公司组成的合资公司）、德国贝克、捷克芬瑞特、石煤机、徐工集团、太矿电气、河北冀凯等，公司应该处于第一梯队的行列。 Q4. 公司在 2022 年定增项目辅助运输系统的建设进度是怎样的？ 公司目前的建设进度大致符合募集资金招股说明书上预测的建设进度，预计 2024 年底至 2025 年半年度末完成 200 台/套的总产能建设。 Q5. 公司报表中毛利率有所波动，具体是什么方面的原因导致的？ 公司产品基本属于定制化的非标产品，客户对产品的型号、配置等方面要求均不相同，从而造成了公司产品毛利率有一定的变化。 Q6. 公司与哪些客户建立了较为稳定的合作关系？ 公司与国内多家大中型煤炭企业建立了较为稳定的合作关系。 Q7. 公司的客户是全部集中在煤矿吗，有非煤方面的业务合作吗？ 公司的单轨吊运输及顶板安全监测业务主要客户集中在煤矿，但井下通讯业务在煤矿及非煤矿山均有销售。 Q8. 公司在井下通讯领域的具体业务是什么？ 公司持续注重智慧矿山信息通讯业务的研发，开发出了井下 5G 通讯系统、矿用人工智能管理系统等，并在 5G 垂直领域取得多行业认证，为矿山智能化提供信息网络支持。
附件清单(如有)	无

日期	2023 年 12 月 12 日
----	------------------