

证券代码：688552

证券简称：航天南湖

# 航天南湖电子信息技术有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-019

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 券商策略会
参与单位名称	东北证券、西部利得、丹羿投资
时间	2023年12月12日
参与方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书贺民
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司的客户有哪些，收入占比情况？ 答：公司的主要客户包括军方客户和军工集团，客户中收入占比最高的为单位A和单位B。</p> <p>2、公司老型号产品A的销售情况怎么样？未来的需求情况如何？ 答：产品A为公司目前批产的主力型号，前三季度的销售情况比较好，在公司前三季度的销售收入中占比最大。未来预计在一定时期内产品A还会持续贡献收入。</p> <p>3、公司新型号产品研制项目目前进展如何？ 答：目前公司中标新型号研制项目按照研发计划在正常推进中，部分产品已处于状态鉴定阶段。</p> <p>4、客户价格政策的调整对公司有什么影响？ 答：2022年以来，单位A和单位C对其部分批产装备的采</p>

	<p>购价格政策进行调整，目前涉及公司的产品仅包括产品 A。按照单位 A 和单位 C 调整后的价格测算，上述价格政策调整对 2023 年营业收入的影响是预计减少 600 万元左右，对公司营业收入影响较小。</p> <p>5、公司经营业绩是否具有季节性特点？公司全年业绩预计情况？</p> <p>答：公司的经营业绩具有明显的季节性特点，主要原因为公司的主营业务收入中，军方客户收入占比较高，军方客户的采购审批决策和管理流程具有较强的计划性和季节性，这个情况是符合军工行业整体收入的季节性特点。所以，不宜以季度或半年度数据来简单推算公司全年的经营业绩。公司全年业绩情况还请关注后续相关公告。</p> <p>6、公司未来业务拓展方向有哪些？</p> <p>答：公司将围绕防空预警雷达主业，积极拓展防空预警雷达模拟设备、防护设备等资源保障装备，同时，积极拓展军贸市场和空管雷达等民用市场，推动形成多元化发展格局，培育新的收入增长点。在应用平台方面，当前公司产品主要应用于地基，未来公司也会根据市场需求，逐步向其它应用平台进行扩展。</p> <p>7、公司军贸业务目前的在手订单情况如何？未来的需求趋势如何？对于军贸业务未来的发展如何看待？</p> <p>答：公司在军贸市场方面也有较多布局，公司有多个军贸产品型号在售，目前军贸业务在手订单情况比较充足。当前全球的军事冲突此起彼伏，国际环境复杂多变，众多国家急需建设防空力量，对防空预警雷达需求更加迫切；同时，随着我国国际地位稳步提升、国防军工行业高速发展以及防空预警雷达装备性能不断提高，我国防空预警雷达国际市场竞争力逐年提升，雷达装备的军贸出口将迎来良好的发展机遇。</p>
附件清单	无