

证券代码：600850

证券简称：电科数字

## 中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

### 投资者关系活动类别：

- 特定对象调研                       分析师会议  
 媒体采访                               业绩说明会  
 新闻发布会                           路演活动  
 现场参观  
 其他（请文字说明其他活动内容）

### 参与单位名称及人员姓名：

西南证券 罗文萱、邓文鑫

### 日期时间：

2023/12/21

### 地点：

公司会议室

### 上市公司接待人员姓名：

证券事务代表 缪抒雅

### 投资者关系活动主要内容：

#### 一、公司情况介绍

2023 年前三季度，公司实现营业总收入 69.27 亿元，同比增长 0.36%；实现净利润 2.86 亿元，同比增长 0.26%；实现归属于上市公司股东的净利润 2.78 亿元，同比下降 4.54%；毛利率为 19.07%，较上年同期增长 2.34 个百分点；实现毛利 13.21 亿，同比增长 14.40%。归母净利润下降主要由于人员增长，加大了对新业务的投入。

从第三季度来看，业绩环比增长较好，第三季度经营性现金流有较大改善。

从三大业务板块来看，数字化产品业务收入同比增长约 20%，毛利同比提升，

行业数字化、数字新基建业务收入基本持平。

公司持续开展数字化产品创新，提升数智应用核心能力，打造智能计算机软硬件产品和数智应用软件产品，包括面向算力集群智能管理需求，研发算力智能调度系统产品。公司将持续加大投入和发展数字化产品业务，以提升公司毛利率水平。公司深入推进行业数字化解决方案场景落地，在智慧矿山、智慧水利、智能算力等领域积极布局，中标了一些有示范性、代表性的项目。

公司信息技术应用创新业务持续增长，前三季度新签合同约 17 亿元，同比增长近 40%。金融等行业信创的持续增长有助于推动公司业务稳定增长。

## 二、问答环节

### Q1：公司申威服务器发展情况如何？

A1：公司投资参股的上海华诚金锐信息技术有限公司致力于提供全自主、高性能申威服务器产品及服务，目前已推出基于申威的人工智能服务器产品。

### Q2：请介绍下公司与华为的合作情况。

A2：公司是华为重要的战略合作伙伴，在多个领域均和华为开展深度合作。目前公司是华为多产品钻石经销商，在数通、存储等多个产品均是华为最高的 CSP 五钻以及专业化能力高级的认证服务商，在金融、智能制造、大企业、数字政府等行业为客户提供华为在数通、网络安全、存储、华为云、数字能源等多个产品领域的产品和解决方案。人工智能方面，主要在工业领域开展智能推理模块产品的研发合作。2023 年前三季度，华为是公司最大的合作伙伴。

### Q3：柏飞电子未来有哪些新的业务布局？

A3：柏飞电子除在船舶、航空、雷达等优势领域继续发展外，还将在一次性航空产品上布局，预计将成为柏飞电子新的增长动力。同时柏飞电子已在高端工控、轨道交通、高端制造、金融科技等多个民用领域布局并得到了较好发展，未来这也将成为柏飞电子重要的增长点。除此之外柏飞电子积极在卫星、民航等新领域开展研发、市场拓展工作，为公司长期发展提供新动能。

### Q4：公司在数字水利行业的业务发展情况？

A4: 公司去年深入介入水利行业，主要围绕一个典型场景-小流域的山洪防御。公司核心产品“四预平台”，从预报、预警、预演、预案四个方面，实现在山洪防御过程中，对人对物的防灾减灾。目前已在云南、四川推广应用，效果显著，得到了水利部的认可。该业务的核心能力是算法能力，由公司和水科院联合研发，通过数字化技术能够快速模拟出洪水的淹没范围，以及需要撤离的路径，助力山洪防御的效能提升。在万亿国债支持防灾减灾的背景下，我们希望能够扎根到水利这个领域里，通过前期积累的能力，包括在数字化领域的算法能力、对数字化应用的能力、对应用平台集成的能力，在除了山洪防御之外，比如水文、水资源调度等领域能够提供更多的解决方案。